

ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ 1

МОСКВА • 1968

С НОВЫМ ГОДОМ!





МОСКВА • 1968

Орган Министерства внешней торговли СССР

Выходит на русском, английском, французском и испанском языках

Год издания 48-й

ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ

1

СОДЕРЖАНИЕ

Итоги и перспективы	2
Экономические отношения СССР с развивающимися странами и буржуазная пропаганда. В. ГОРЮНОВ	5
Сотрудничество СССР с арабскими странами. В. СМЕРНОВ, И. МАТЮХИН	10
Советская таможенная система. С. ДМИТРИЕВ	16
Транзитные перевозки через территорию СССР. И. КОСАРИК	20

В СТРАНАХ СОЦИАЛИЗМА

Координация планов стран СЭВ. Б. МИРОШНИЧЕНКО, О. КАНИ- ЩЕВ	25
--	----

МИРОВАЯ ТОРГОВЛЯ И ЭКОНОМИКА

Девальвация фунта стерлингов. Ф. БЫСТРОВ	30
Промышленный экспорт стран Юго-Восточной Азии. И. ВА- СИЛЬЕВ	33
Рынок каучука. А. ДМИТРИЕВ	36

ПРОМЫШЛЕННОСТЬ ДЛЯ ЭКСПОРТА

Завод, экспорт и хозяйственная реформа. Г. ЭВЕРСМАН	41
Продукция Азербайджана. Н. ХАЛАФБЕКОВ	44
С маркой Забайкалья. А. ФРУКТЕР	45
Служба экспорта. Е. ЯМШАНОВ	46

ИЗ ПРАКТИКИ ВНЕШНЕТОРГОВЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

Техническое содействие растет. И. ЧЕРНЫШЕВ	48
Новая статья экспорта. Б. ЕМЕЛЬЯНОВ	50
Фирменные издания. Ю. ТУМАНОВ, М. КУРШЕВ, В. КУКУШКИН	52

ВЫСТАВКИ И ЯРМАРКИ

Советское судовое оборудование в Польше. В. РАГАЛЕВ	58
23-я Пловдивская. А. СААГ	59

КОНСУЛЬТАЦИИ

Внешнеторговый арбитраж в Республике Куба. С. ГУРЕЕВ	60
--	----

ОТДЕЛ ОБЪЯВЛЕНИЙ

Издательство
«ИЗВЕСТИЯ»

ИТОГИ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Огромными достижениями во всех областях хозяйственной и культурной жизни отметили трудящиеся нашей страны 50-летний юбилей Великой Октябрьской социалистической революции. Сделан новый большой шаг на пути строительства материально-технической базы коммунизма, достигнут значительный рост социалистической экономики. Меры, осуществляемые по решению партии и правительства, обеспечили более высокие и устойчивые темпы развития сельского хозяйства. Заложены прочные основы для успешного завершения пятилетки.

Торгово-экономические связи СССР с зарубежными странами в юбилейном году успешно развивались. 1967 год был ознаменован ускорением темпа роста советской внешней торговли. Прирост внешней торговли в 1967 году по сравнению с предыдущим годом в сопоставимых ценах составил около 9%. Доля Советского Союза в мировой торговле в настоящее время превышает 4,5 процента. СССР ведет торговлю с подавляющим большинством стран пяти континентов.

Ведущее место в советской внешней торговле по-прежнему занимают социалистические страны, на долю этих стран приходится 2/3 объема внешнего товарооборота СССР. Страны мировой социалистической системы на научной основе совершенствуют планомерное разделение труда между ними на базе межотраслевой и внутриотраслевой специализации и кооперирования производства. Во все большей степени реализуется взаимная увязка текущих и перспективных народнохозяйственных планов. Это находит свое отражение в долгосрочных торговых соглашениях и других документах, подписанных между социалистическими странами.

Развитию эффективных форм экономического сотрудничества с социалистическими странами содействует плодотворная деятельность Совета Экономической Взаимопомощи вот уже почти двадцать лет. Успешно развивающееся экономическое и научно-техническое сотрудничество ведет к устойчивому росту товарооборота со странами-членами СЭВ. ГДР, Чехословакия, Польша, Болгария, Венгрия, Румыния прочно занимают первые шесть мест во внешнеторговом обороте Советского Союза. Торговля с Монголией становится все более разносторонней.

Значительного объема достигла успешно развивающаяся торговля с Кубой, КНДР, Югославией. На эти страны приходится свыше 8% внешнеторгового оборота СССР. Советский Союз увеличивает всестороннюю, в том числе и экономическую помощь Демократической Республике Вьетнам.

Главным направлением в торговле между социалистическими странами все более становится взаимный обмен продукцией машиностроительной промышленности. Поставки современных машин и промышленного оборудования систематически расширяются, их объем возрастает. Взаимовыгодная международная специализация и кооперирование про-

изводства, особенно в области машиностроения и химической промышленности, являются основой для быстрого развития товарооборота между социалистическими странами. Однако это не означает, что значение поставок сырья и топлива на мировом социалистическом рынке снижается. Задача состоит в том, чтобы, при обеспечении соответствующих условий, они также развивались в экономически целесообразных масштабах.

Советский Союз осуществляет во все возрастающем объеме торговлю с развивающимися странами Азии, Африки и Латинской Америки. С 45 развивающимися странами Советский Союз имеет межправительственные торговые соглашения. Внешняя торговля СССР с этими странами содействует решению главной задачи, стоящей перед ними на настоящем этапе: поднять национальную экономику и на этой базе обеспечить экономическую самостоятельность как необходимое условие упрочения политической независимости.

В советском экспорте в развивающиеся страны преобладают поставки машин и оборудования (включая комплектное оборудование целых предприятий), необходимые для развития ведущих и перспективных отраслей их национальной экономики. Растет также экспорт медикаментов, продовольствия и промышленных товаров широкого потребления. В импорте из развивающихся стран, наряду с традиционными сырьевыми и продовольственными товарами, все большее место занимают готовые изделия и полуфабрикаты новых предприятий и отраслей, остро нуждающихся в рынках сбыта.

Значительная часть советских поставок в развивающиеся страны осуществляется на условиях льготных кредитов, что облегчает их платежные отношения. Общая сумма кредитов Советского Союза развивающимся странам на нужды их экономического роста превысила 4 млрд. рублей. Погашение кредитов, как правило, производится товарами.

Советское государство развивает торгово-экономические связи с промышленно развитыми странами капитализма на равноправной и взаимовыгодной основе. За последнее десятилетие (1956—1966 гг.) наша торговля с ними увеличилась почти в три раза, составив в 1966 г. 3,2 млрд. рублей, т. е. свыше 20 процентов всего товарооборота СССР. Наиболее успешно развиваются торговые связи с Финляндией, Францией, Италией, Англией, Японией.

В последнее время в торговле с рядом капиталистических стран появились новые формы отношений, которые при благоприятных условиях могут успешно развиваться с большой выгодой для обеих сторон. Хорошие перспективы имеют соглашения о научно-техническом сотрудничестве, создание межгосударственных комиссий экономического сотрудничества.

В соответствии с задачами, поставленными XXIII съездом КПСС в области развития внешнеэкономических связей СССР, в текущем пятилетии советская внешняя торговля получит дальнейшее большое развитие. В новом 1968 году оборот внешней торговли СССР намечается увеличить на 7,4%. За пятилетие 1966—1970 гг. объем внешней торговли вырастет на 1/3. Основными нашими торговыми партнерами, как и в предыдущие годы, будут социалистические страны.

Товарооборот с развивающимися странами возрастет за счет расширения торговых связей и оказания экономического и технического содействия Индии, ОАР, Сирии, Алжиру, Пакистану, а также граничащим с нами странами Афганистану, Турции, Ирану.

В планах развития внешней торговли на 1968—1970 гг. находит отражение расширение экономических связей с развитыми капиталистическими странами, в частности, с Францией, Италией, Финляндией, с которыми подписаны соглашения об экономическом и научно-техническом сотрудничестве.

Планируется улучшение структуры внешней торговли и повышение ее эффективности путем увеличения доли машин и оборудования в советском экспорте. Решению этой важной народнохозяйственной задачи будет содействовать повышение технического уровня и качества советской экспортной продукции, дальнейшее усовершенствование коммерческой работы, ряд мероприятий, затрагивающих как промышленность, так и внешнюю торговлю. Большая роль при этом отводится созданным в 1967 г. советам по вопросам экспорта всесоюзных объединений, в которые входят представители промышленности.

Усиливается материальное стимулирование промышленности в развитии эффективного экспорта и импорта. Совершенствуется также система премирования работников внешнеторговых и промышленных предприятий. Проводимые в социалистических странах Европы мероприятия по улучшению руководства и планирования народного хозяйства будут содействовать усовершенствованию форм и методов внешней торговли с этими странами.

Изменения в системе планирования и управления, повышение уровня научного обоснования планов развития внешнеэкономических связей, расширение прав внешнеторговых организаций и промышленных предприятий, повышение их ответственности за успешное осуществление экспорта будут содействовать повышению эффективности внешней торговли, усилению ее роли в развитии всего народного хозяйства.

По мере усиления экономической мощи СССР, успешного осуществления хозяйственной реформы будет возрастать значение внешней торговли как фактора, содействующего повышению темпов расширенного социалистического воспроизводства, ускорению строительства материально-технической базы коммунизма в СССР. Внешняя торговля по-прежнему будет содействовать развитию экономики социалистических стран, укреплению экономической и политической мощи социалистического содружества наций, становлению экономической независимости развивающихся стран, нормализации международных экономических отношений, укреплению мира и дружбы между народами.

Трудящиеся нашей страны, вступая во второе пятидесятилетие советской власти, преисполнены решимости своим самоотверженным трудом добиться новых успехов на благо своей социалистической отчизны. Достойный вклад в эти успехи должны внести и работники внешней торговли.

Экономические отношения СССР с развивающимися странами и буржуазная пропаганда

В. Горюнов,

кандидат экономических наук

В год пятидесятилетия Советского государства особенно ясно осознается все величие подвига, совершенного советским народом, и международная значимость его опыта, открытых им новых форм и методов революционных преобразований. Опыт СССР в преобразовании экономики, культуры, национальных отношений служит предметом внимательного изучения всех народов. Пример Советского Союза оказал и продолжает оказывать все возрастающее влияние на процессы, происходящие во всем мире. «Всемирно-историческое значение Октябрьской революции,— говорится в тезисах ЦК КПСС,— состоит в том, что она указала путь, открыла формы и методы революционного преобразования, которые приобрели интернациональный характер».

Влияние СССР во всех областях международных экономических отношений возрастает с каждым годом. Об этом убедительно свидетельствуют изменения, которые происходят во внешнеэкономической политике и прямых экономических связях между странами. Примером этого могут служить экономические отношения СССР с развивающимися странами, которые приобретают все большее значение для молодых национальных государств в отстаивании завоеванной политической независимости, в преобразовании экономики, в изменении своего положения в мировом капиталистическом хозяйстве.

В настоящее время СССР имеет торговые договоры и соглашения с 45 развивающимися странами. Более чем с 20 другими странами Азии, Африки и Латинской Америки торговля ведется на основе отдельных сделок. Соглашения об экономическом и техническом сотрудничестве с Советским Союзом имеют 35 стран Азии, Африки и Латинской Америки. Товарооборот СССР с развивающимися странами в 1966 г. составил около 1,9 млрд. руб. против 0,3 млрд. руб. в 1955 г.

Круг развивающихся стран, которые устанавливают с СССР торговые и экономические отношения, расширяется из года в год. Это закономерный и необратимый процесс, в основе которого лежат объективные факторы, заставляющие молодые независимые государства устанавливать все более тесные и широкие связи с СССР и другими социалистическими странами. Прежде всего, Советский Союз строил отношения с угнетенными народами Востока на ленинских принципах подлинного равенства,

дружбы, невмешательства во внутренние дела. СССР и другие социалистические страны основывают на этих принципах свои отношения не только с развивающимися странами, но и ведут активную борьбу за справедливые, демократические принципы экономических отношений между всеми государствами. Это имело и имеет важное значение в борьбе развивающихся стран за установление равноправных торгово-экономических отношений на мировом рынке. Предоставляя долгосрочные и среднесрочные кредиты развивающимся странам, Советский Союз не связывает их с какими-либо политическими или экономическими требованиями, ущемляющими суверенитет этих стран. Все объекты, построенные или строящиеся при экономическом и техническом содействии СССР, остаются в полной собственности развивающихся стран. Не имея избыточных капиталов, которые нужно было бы помещать за границей, СССР тем не менее выделяет часть средств для оказания содействия развивающимся странам в развитии их национальной экономики.

Быстрые темпы роста торговли с Советским Союзом, экономическое и техническое сотрудничество с ним позволяют развивающимся странам ускорить перестройку своей экономики в направлении создания многоотраслевого хозяйства на действительно независимой от иностранного капитала основе, укрепляют их положение на мировом капиталистическом рынке по многим видам продукции, которая находит все более широкий сбыт в Советском Союзе и других социалистических странах. Таким образом, СССР и другие социалистические страны подорвали исключительное положение империалистических государств в мировой экономике и ликвидировали его монополию на поставку машин и оборудования, предоставление кредитов, передачу технического опыта, потребление экспортной продукции развивающихся стран и т. п.

Значение названных выше факторов определяется не только объемом торговли или предоставленных кредитов. С выходом на мировой рынок Советского Союза, а затем и других социалистических стран не просто увеличилось предложение товаров, кредитов и технических услуг, благоприятствующее улучшению конъюнктуры для стран «третьего мира». Социалистические государства внесли качественно новые элементы в экономическое сотрудничество и внешнеэкономическую политику в отношении разви-

вающихся стран. Все это привело к действительному укреплению самостоятельных позиций развивающихся стран в сфере международных экономических отношений.

Так называемая помощь стран Запада по своим целям, характеру и направлению предоставляемых средств коренным образом отличается от помощи стран социализма. Главное отличие состоит в том, что все средства и формы «помощи» капиталистических государств странам Азии, Африки и Латинской Америки направлены на создание благоприятных условий для воспроизводства отношений политической и экономической зависимости развивающихся стран от капиталистического Запада. Экономическое сотрудничество молодых независимых государств с Советским Союзом и другими социалистическими странами приходит в прямое противоречие с целями капиталистических государств в странах «третьего мира». В связи с этим у империалистических стран возник ряд проблем. Одна из них сводится к определению своей позиции по отношению к экономическому сотрудничеству Советского Союза и других социалистических стран с государствами Азии, Африки и Латинской Америки. Рассматривая эту проблему, авторы подготовленного в Стэнфордском исследовательском институте доклада¹ писали, например, что «перед США будет стоять вопрос о выборе взаимоисключающей политики относительно этой помощи (помощи социалистических государств развивающимся странам.— В. Г.), которая сводится к следующему:

1) постоянно противодействовать советской помощи всеми возможными средствами, увеличивая американскую помощь, с тем чтобы блокировать советские предложения и выступать с санкциями против тех стран, которые принимают советскую помощь;

2) установить «модус вивенди» в помощи, находя средства сотрудничества в возможной степени с Советским Союзом в содействии прогрессу развития».

Авторы исследования пришли к выводу, что невозможно воспрепятствовать экономическому сотрудничеству и торговле развивающихся стран с СССР, что политика противодействия такому сотрудничеству могла бы повредить взаимоотношениям США с получающими советскую помощь странами, а поэтому второй путь действий был бы предпочтительнее для США. Чтобы устранить опасный для Запада характер советской помощи развивающимся странам, авторы рекомендуют добиваться более широкого участия Советского Союза и других социалистических государств в различных многосторонних программах помощи и так называемых международных финансовых институтах, в которых США по существу занимают командные позиции.

Правящие круги США и других стран Запада используют все имеющиеся средства для того, чтобы дискредитировать советскую помощь развивающимся странам или по крайней мере как-то нейтрализовать ее действие. Важное место в арсенале этих средств принадлежит пропаганде, для организации которой используются многочисленные исследовательские институты и центры, особенно в США, привлекаются известные буржуазные ученые, экономисты, социологи.

¹ Staff Paper. Significant Issues in Economic Aid to Newly Developing Countries, International Industrial Development Centre, Stanford Research Institute, California, USA, 1960 p. 37.

Наряду с многочисленными статьями в газетах и журналах публикуется немало объемистых исследований по вопросам внешнеэкономических отношений СССР в целом и с развивающимися странами в частности. Буржуазные экономисты ведут широкую клеветническую кампанию относительно принципиальных положений экономического содействия Советского Союза развивающимся странам — его характера, структуры и направлений. Не имея абсолютно никаких объективных данных, чтобы очернить проверенные на практике равноправные принципы экономических отношений Советского Союза с этими государствами, буржуазные идеологи пытаются запугать определенные круги в странах Азии, Африки и Латинской Америки тем, что якобы за помощью СССР скрывается стремление навязать им советскую модель экономического развития, устранить экономическое и политическое влияние стран Запада и в конечном счете включить их в «коммунистическую орбиту».

Основные направления западной буржуазной критики экономического содействия Советского Союза развивающимся странам, пожалуй, наиболее полно были изложены еще в книге профессора Д. Берлинера². Эта книга, по существу, определила содержание многочисленных последующих работ как американских, так и западноевропейских экономистов, специализирующихся на вопросах экономического сотрудничества социалистических и развивающихся стран.

Профессор Берлинер поставил перед собой задачу по возможности поднять роль «помощи» стран Запада и одновременно «развенчать» экономическое содействие Советского Союза, как якобы не отвечающее основным чаяниям и стремлениям народов развивающихся стран. Д. Берлинера особенно беспокоят заботы о сохранении политического престижа и влияния стран Запада в развивающихся странах. Автор хотел бы убедить в том, что именно Запад, сохраняя так называемые политические свободы, стремится помочь отсталым народам ликвидировать свою бедность и экономическую отсталость. В то же время Берлинер пытается доказать, что с выходом на арену Советского Союза появилась угроза того, что эволюция молодых независимых государств будет идти в противоположном направлении: «к политической диктатуре и возможному господству Советов над их политикой».

В последующие годы другие буржуазные экономисты широко пропагандируют эти концепции. Так, Г. Шварц в своей книге «Советская экономика после Сталина»³ утверждал, будто в области экономических отношений СССР с развивающимися странами политические факторы зачастую играли ключевую роль, будто путем использования своей торговли, расширения экономической помощи Советский Союз пытался вовлечь их в свою орбиту и навязать им свою экономическую систему. Профессор Г. Олин в работе «О новых взглядах на политику иностранной помощи»⁴, касаясь экономической помощи социалистических стран, также исходит из того, что политические соображения якобы играют

² Joseph S. Berliner, "Soviet Economic Aid", The New Aid and Trade Policy in Underdeveloped Countries, New York, 1958, p. 3.

³ Harry Schwartz, The Soviet Economy since Stalin, Philadelphia and New York, 1965, p. 189-190.

⁴ Goran Ohlin, Foreign Aid Policies Reconsidered, Development Centre of the Organisation for Economic Co-operation and Development, Paris, 1966 p. 51.

основную роль в помощи стран социалистического лагеря и нет, мол, никаких оснований допускать, что «экономическое наступление в развивающихся странах в конечном счете будет служить другой цели». Эти концепции полностью разделяет американский экономист Л. Танский — автор книги по вопросам экономических связей США и СССР с развивающимися странами и раздела о советской помощи менее развитым странам в пятитомном исследовании конгресса США по вопросу о новых направлениях в советской экономике⁵.

Буржуазная «критика» имеет своей целью не просто запугать определенные круги в развивающихся странах мнимой угрозой политической и экономического подчинения Советскому Союзу. Она является исходным пунктом для выводов и утверждений о том, что, поскольку, мол, главной целью советской помощи не является содействие экономическому развитию, для СССР якобы неважно, какие объекты он помогает строить в развивающихся странах, какое они будут иметь значение для той или другой страны, что в целом экономическая помощь СССР невелика и неэффективна.

Профессор Д. Берлинер, а также профессор М. Голдмен, автор книги⁶ и ряда статей по вопросам советской экономической помощи иностранным государствам, утверждают, что такие объекты, как стадионы, гостиницы, институты и крупные заводы, которые СССР согласился строить по просьбе ряда развивающихся стран, якобы рассчитаны на политическое и психологическое воздействие, а не на содействие экономическому развитию.

Они делают подобные выводы не на основе анализа фактического материала о характере и направлениях советской помощи развивающимся странам, а на базе умозрительных заключений и догадок. Тенденциозность построений проявляется в том, что приводимые данные рассматриваются изолированно от помощи Советского Союза в целом. Некоторые примеры по строительству отдельных объектов зачастую анализируются без учета конкретных условий стран, где они возводятся, и того значения, которое им придают правительства этих государств.

Известно, что наряду с промышленным строительством Советский Союз оказывает содействие развивающимся странам в проведении геологоразведочных работ, развитии сельского хозяйства, транспорта, связи, образования, науки, культуры, здравоохранения и в подготовке национальных кадров. Развитым странам Азии, Африки, Латинской Америки СССР помогает в создании тяжелой промышленности, менее развитым в экономическом отношении странам — в создании легкой и пищевой промышленности путем строительства небольших предприятий по переработке местного сырья и добывающей промышленности, продукция которой идет на экспорт.

В упоминавшейся уже работе Г. Олина сравниваются объемы экономической помощи социалисти-

ческих и капиталистических стран для того, чтобы убедить читателя в том, что экономический эффект помощи социалистических стран якобы невелик. В то же время автор подчеркивает политический эффект экономического содействия СССР развивающимся странам, объясняя его в первую очередь формами и условиями, на которых оно осуществляется. Газета «Комба» (9 апреля 1962 г.), журналы «Стейтист» (26 января 1962 г.), «Нью-Йорк таймс мэгэзин» (17 июня 1962 г.) и ряд других изданий также утверждают, что экономическая помощь Советского Союза развивающимся странам якобы невелика и с самого начала была основана на подражании Западу.

Что бы ни говорили буржуазные экономисты, оценкой значения торгово-экономических отношений развивающихся стран с социалистической или капиталистической страной может служить только реальный вклад в решение назревших экономических проблем этих стран. Формы и методы сотрудничества в определенной мере ускоряют или тормозят те или другие процессы, но не могут играть роль мерила самого сотрудничества. Безусловно, это понимают авторы, выступающие с критикой советской экономической помощи странам Азии, Африки и Латинской Америки. Однако они боятся прямо оценить советскую экономическую помощь, пытаются с помощью всевозможных оговорок уйти от ее оценки.

Так, Л. Танский пишет, что только в трех странах — Афганистане, Индии, ОАР — советские расходы по помощи, по-видимому, содействовали значительному увеличению производственных мощностей. «Размер этого содействия, однако, трудно определить главным образом из-за отсутствия надежной статистики по промышленности и капиталовложениям»⁷. М. Голдман в упоминавшейся уже выше работе, по существу, дает положительную оценку из всей советской помощи только Асуанской плотине в ОАР, Бхилайскому металлургическому заводу в Индии, автомагистрали и туннелю в горах Гиндукуш в Афганистане.

Каковы же действительные объем и значение экономической помощи СССР в развитии национального хозяйства стран Азии, Африки и Латинской Америки?

По заключенным соглашениям в развивающихся странах при техническом содействии СССР предусмотрено строительство около 600 объектов, из которых на 1 января 1967 г. 220 объектов уже построены и введены в эксплуатацию. Предприятия, построенные и строящиеся при техническом содействии Советского Союза в развивающихся странах, обеспечат увеличение производства стали примерно на 7 млн. т, железной руды — на 4,9 млн. т, переработки нефти — на 8,5 млн. т, добычи угля — на 9,2 млн. т, производства металлургического, горношахтного, кузнечно-прессового и подъемно-транспортного оборудования — на 150 тыс. т, электроэнергетического оборудования — на 3,2 млн. квт, минеральных удобрений — на 260 тыс. т, цемента — на 210 тыс. т и т. д. Установленная мощность электростанций возрастет примерно на 6 млн. квт.

Выводы буржуазных пропагандистов о неэффективности помощи СССР также полностью опровергаются многочисленными официальными и неофициальными оценками в самих развивающихся стра-

⁵ Leo Tansky, "U.S. and U.S.S.R. Aid to Developing Countries". A Comparative Study of India, Turkey and the UAR, Frederick A. Praeger, Inc. Publishers; U.S.A. 1967, Leo Tansky "Soviet Foreign Aid to the Less Developed Countries", *New Directions in the Soviet Economy*, Part, IV, U.S. Government Printing Office, Washington, 1966.

⁶ Marshal I. Goldman, *Soviet Foreign Aid*, Frederick A. Praeger, Publishers, New York, Washington, London, 1967.

⁷ Leo Tansky, "Soviet Foreign Aid to the Less Developed Countries," *New Directions in the Soviet Economy*, Part IV, p. 958.

нах — получателях советской помощи, да и многими честными западными экономистами.

Объективная и глубокая оценка значения строительства социализма в Советском Союзе для национально-освободительного движения и широкой помощи, которую он оказывает развивающимся странам, дана в выступлениях представителей коммунистических, социалистических и других прогрессивных партий стран Азии, Африки и Латинской Америки.

В печати развивающихся стран в зависимости от того, интересы каких классов и партий представляет газета или журнал, безусловно можно найти немало и отрицательных высказываний. Но несомненный интерес представляют официальные оценки советской экономической помощи для развития национальной экономики, приводимые в опубликованных коммюнике о результатах переговоров между СССР и многими развивающимися странами.

За период 1965—1967 гг. Советский Союз посетили правительственные делегации Афганистана, Индии, Ирана, Ирака, Пакистана, Турции, ОАР, Бирмы, Конго (Браззавиль), Мали, Алжира, Замбии, Сирии, Эфиопии, Гвинеи, Камеруна и других стран. Во всех коммюнике по итогам проходивших переговоров отмечается, что отношения между Советским Союзом и соответствующей страной Азии или Африки развиваются на строгом соблюдении сторонами принципов уважения территориальной целостности, государственного суверенитета, невмешательства во внутренние дела друг друга, равноправия всех государств. Правительства Афганистана, Индии, ОАР, Гвинеи, Мали, Алжира, Сирии, Ирака и ряда других стран высоко оценили советскую экономическую и техническую помощь и выразили благодарность народов своих стран за эту помощь.

Так, в совместном советско-индийском коммюнике говорится: «Советский Союз оказывает экономическое и техническое содействие Индии в строительстве ряда промышленных и других объектов в государственном секторе Индии, имеющий первостепенное значение для развития независимой экономики страны. Премьер-Министр Индии выразил глубокую благодарность правительства и народа Индии за экономическую и техническую помощь Советского Союза при выполнении ею второго и третьего пятилетних планов» («Правда», 20 мая 1965 г.). В совместном советско-гвинейском коммюнике отмечается, что «в результате усилий обеих стран в Гвинейской Республике построен и введен в эксплуатацию ряд важных объектов в области промышленности, сельского хозяйства, транспорта, связи, культуры и спорта. Эти объекты дают уже определенный эффект и содействуют развитию национальной экономики и культуры Гвинеи» («Правда», 1 августа 1965 г.). В совместном советско-иранском коммюнике «правительства Советского Союза и Ирана выразили удовлетворение благоприятным развитием советско-иранского экономического сотрудничества, основанного на равенстве и взаимной выгоде» («Правда», 29 июня 1967 г.).

Эти официальные оценки даны правительствами разных стран, придерживающихся разных курсов во внутренней и внешней политике. Однако буржуазная западная пропаганда обходит их молчанием, как и высказывания по этому вопросу деятелей коммунистических и других прогрессивных партий.

Буржуазные экономисты стран Запада нередко вынуждены сами себя опровергать и лавировать, понимая неубедительность своей аргументации в попытках очернить экономическое содействие Советского Союза. Тот же профессор Берлинер, заявивший о том, будто СССР оказывает содействие

в строительстве предприятий, имеющих не столько экономическое, сколько престижное значение, тут же вынужден признать, что, безусловно, большая часть советской экономической помощи предоставляется в форме сооружения полезных объектов. Но здесь же Берлинер пытается опорочить советскую экономическую помощь, утверждая, будто полезный характер ее продиктован не столько самой сутью внешнеэкономической политики СССР, сколько «давлением» со стороны стран-получателей. Да, видимо, плохо с аргументацией у профессора, если он прибегает к таким абсурдным доводам.

Уже упоминавшийся Л. Танский, говоря о том, что СССР часто критикуется за строительство в развивающихся странах преимущественно «показных» или «престижных» объектов («impact type projects»), не без основания отмечает, что до сих пор никто не может точно определить, что понимается под этими «престижными» объектами. Чаще всего к таким объектам относят построенный при содействии СССР хлебокомбинат и асфальтирование улиц в Кабуле, строительство гостиницы в Бирме, спортивный комплекс в Индонезии. Но таких проектов, пишет автор, очень мало, и они не определяют характера советской помощи. В этой же работе признается, что влияние программ советской экономической помощи усиливается даже в тех государствах, которые тесно связаны со странами Запада (Эфиопия, Иран, Турция, Пакистан). По мнению автора, рост этого влияния обусловлен тем, что советская экономическая помощь отвечает многим политическим и экономическим целям развивающихся стран. В дополнение можно было бы сказать, что строительство, которое буржуазные авторы называют «показным», способствует решению конкретных и важных проблем вышеупомянутых стран.

Буржуазным критикам хорошо ответила газета «Индиян экспресс» от 1 декабря 1965 г.: «Хотя советская помощь и меньше американской по объему, она более эффективна, ибо используется для развития ведущих отраслей экономики Индии. Таким образом, помощь СССР имеет для Индии стратегическое значение, тогда как помощь других стран такой роли не играет».

Буржуазная пропаганда выступает с позиций нецелесообразности развития государственного сектора в развивающихся странах и осуществления в них индустриализации. Эта точка зрения не нова. Она вытекает из традиционных буржуазных взглядов на пути развития стран Азии, Африки и Латинской Америки. Суть их состоит в том, что буржуазные идеологи, спекулируя на трудностях, переживаемых большинством развивающихся стран, выступают за консервацию экономической отсталости молодых национальных государств, пытаются доказать «выгодность» сохранения у них отсталого, однобокого характера хозяйства и невыгодность всестороннего развития производительных сил на единственно возможной базе — на базе индустриализации⁸.

Буржуазные идеологи, выступая против индустриализации в развивающихся странах, выдвигают и такой тезис, что любая промышленная деятельность, особенно в слабообразованных в экономическом отношении странах, требует дополнительного импорта оборудования и других материалов, который в условиях трудностей сбыта экспортной продукции будет еще больше обременять их платежный ба-

⁸ См. подробно по этому вопросу: А. Б. Фрумкин, «Критика современных буржуазных теорий международных экономических отношений», Внешторгиздат, М., 1964, гл. II.

ланс. Кроме того, развивающиеся страны пытаются запугать тем, что продукция строящихся промышленных предприятий не найдет сбыта на рынках западных стран.

Безусловно, при оказании помощи развивающимся странам приходится считаться с тем, что при отсутствии достаточных источников накопления, квалифицированных технических кадров, при сравнительно небольшой емкости внутреннего рынка, конкуренции иностранных монополий на внутреннем и внешнем рынках и т. п. создание новых производств в этих странах, особенно в отраслях тяжелой промышленности, может оказаться на первых порах малорентабельным. Но если исходить только из этого в условиях борьбы империалистических монополий за сохранение своих привилегий в странах бывшего колониального мира, то ни одна развивающаяся страна не сможет решить проблему ликвидации экономических последствий колониализма, перестройку всего хозяйства на современном индустриально-техническом уровне, проблему занятости населения, повышения эффективности своей внешней торговли и ряд других вопросов, связанных с действительным решением проблем экономической самостоятельности. В таком случае развивающиеся страны должны будут смириться с нынешним зависимым положением как аграрно-сырьевых придатков империалистических держав, чего монополии и добиваются.

Некоторые буржуазные экономисты и не скрывают корыстных целей политики империалистических государств. Так, Л. Танский в упомянутой выше работе приводит материалы конгресса США, из которых следует, что содействие Советского Союза в развитии государственного сектора в странах Азии, Африки и Латинской Америки не отвечает интересам американской экономической системы. Это чревато ослаблением связей США с развивающимися странами. Индустриализация приведет к трансформации структуры существующих институтов и разрушению традиционного характера их экономических связей с Западом. Наоборот, развитие, осуществляемое преимущественно путем активизации ресурсов частного капитала в развивающихся странах, соответствовало бы интересам экономической системы США.

Профессор Берлинер, опасаясь возможности утраты Западом своих экономических привилегий в развивающихся странах, писал: «Многие виды промышленного сырья, такие, как олово, каучук, нефть, а теперь и урановая руда, импортируемые из этих стран, являются жизненно важными для благосостояния Запада. Они служат также источником важных видов продовольствия: кофе, чая, какао, тропических фруктов. С помощью валюты, полученной от продажи этих товаров, развивающиеся страны покупают промышленные товары на Западе и таким образом стимулируют занятость в экспортных отраслях. Растущее влияние советского блока во внешней торговле развивающихся стран увеличивает чувство беспокойства относительно будущих торговых связей между развивающимися и развитыми странами свободного мира»⁹.

⁹ Joseph S. Berliner, *Soviet Economic Aid*, New York, 1958, p. 3.

Таким образом, не забота о судьбах развивающихся государств, а проблемы сохранения прежнего господствующего положения стран капитализма в странах Азии, Африки и Латинской Америки беспокоят буржуазных экономистов.

В буржуазной критике можно встретить попытки отождествить советскую экономическую помощь развивающимся странам и «помощь» капиталистических государств Запада, доказать, будто бы принципиально они мало чем отличаются, что критика развивающимися странами только стран Запада якобы неправомерна и т. д. В частности, стремясь извратить суть и значимость для стран Азии, Африки и Латинской Америки экономических отношений с социалистическими странами как отношений нового типа, буржуазные идеологи стараются представить их как один из случаев экономических отношений между странами, находящимися на разных уровнях развития. Это понадобилось для того, чтобы снять или хотя бы затуманить вопрос об исторической ответственности империализма за отсталость развивающихся стран и за ликвидацию последствий колониального гнета. Этим целям, в частности, и служит широко известная ныне концепция Север—Юг, согласно которой основные противоречия современного мира кроются в антагонизме богатого и развитого Севера, куда включены также развитые страны социализма, и отсталого Юга, под которым подразумеваются страны «третьего мира». Буржуазные идеологи пытаются втиснуть социалистические страны в «единый» с империализмом Север и противопоставить их странам Азии, Африки и Латинской Америки.

Делаются попытки убедить общественное мнение и в том, что якобы Советский Союз, столкнувшись с рядом трудностей при оказании экономической помощи развивающимся странам и не добившись своих политических целей, вынужден сделать переоценку своей помощи. Более того, Советский Союз, мол, теперь начал понимать необходимость ее изменения с учетом опыта американской «помощи»¹⁰.

Цель буржуазной пропаганды заключается также в том, чтобы поставить на одну доску экономическое сотрудничество социалистических государств и «помощь» стран Запада или по крайней мере доказать, что они развиваются в одном направлении, что надежды, которые связывают страны развивающегося мира с новым характером экономического сотрудничества на международной арене, якобы нереальны.

Полувековой опыт экономических отношений СССР со странами «третьего мира» свидетельствует, что СССР всегда оказывал и дальше будет оказывать экономическую помощь развивающимся странам на принципах полного равноправия, в целях развития их производительных сил, для содействия решению проблем их экономической самостоятельности. Цели советской экономической помощи принципиально расходились и будут расходиться с целями так называемой «помощи» империалистических государств. Это неизбежно вытекает из коренных различий двух общественных экономических систем — социализма и капитализма.

¹⁰ Marshall I. Goldman, "A Balance Sheet of Soviet Foreign Aid", *Foreign Affairs*, January, 1965.

Сотрудничество СССР с арабскими странами

В. Смирнов,

кандидат экономических наук,

И. Матюхин,

кандидат экономических наук

Завоевав политическую независимость, многие арабские страны вступили на путь создания национальной экономики, свободной от пут колониального и империалистического гнета. В своей борьбе за экономическую независимость народы арабских государств опираются на бескорыстное содействие СССР и других стран социализма. Огромную роль играют при этом различные формы экономического и технического сотрудничества.

Советский Союз имеет соглашения об экономическом и техническом сотрудничестве с ОАР, Ираком, САР, Йеменом, Тунисом, Марокко и Суданом. Экономическое и техническое сотрудничество СССР с арабскими странами носит разносторонний характер. На начало 1967 г. при содействии Советского Союза в арабских странах было построено и строилось около 280 промышленных и других объектов. Некоторые из них сооружаются в тесном сотрудничестве с другими социалистическими странами.

Молодые независимые государства Арабского Востока не располагают еще достаточными внутренними источниками накопления для осуществления необходимых капитальных вложений. На современном этапе развития их экономика еще во многом зависит от иностранного финансирования. Поэтому для оплаты выполняемых работ, поставок оборудования, материалов и других услуг Советский Союз предоставил арабским странам значительные долгосрочные и среднесрочные кредиты.

В экономической жизни отдельных арабских стран советские кредиты играют весьма существенную роль. Доля советских займов в финансировании валовых капиталовложений в промышленность ОАР в период осуществления первой пятилетней программы экономического и социального развития страны на 1960/61—1964/65 гг. составляла около 15%, а в их

финансировании за счет внешней помощи — 33%. Срок погашения по большинству этих кредитов составляет 12 лет из расчета 2,5% годовых, а предоставление их не связывается с какими-либо политическими и экономическими требованиями, ущемляющими суверенитет или унижающими национальное достоинство народов этих стран.

Погашение советских кредитов в отличие от кредитов капиталистических стран, по которым развивающиеся страны обычно рассчитываются свободно конвертируемой валютой, осуществляется поставками товаров их традиционного экспорта. В ряде случаев погашение кредитов производится поставками продукции, производимой на предприятиях, построенных при содействии СССР. Так, увеличение экспорта в Советский Союз египетской пряжи в счет погашения предоставленных ОАР советских долгосрочных займов стало возможным в значительной мере благодаря пуску в эксплуатацию построенных при экономическом и техническом содействии Советского Союза хлопкопрядильных фабрик в Мит-Гамре и Дамiette.

Все это не только облегчает расчеты за полученные кредиты, но и стимулирует развитие национальной экономики арабских стран, создает стабильный рынок для сбыта их товаров.

Наибольшее развитие экономические отношения Советского Союза получили с теми странами Арабского Востока, которые встали на путь коренных прогрессивных социально-экономических преобразований. По объему оказываемой Советским Союзом экономической и технической помощи ведущее место занимает ОАР. В этой стране при содействии Советского Союза построены и сооружаются 133 промышленных и других объектов, для финансирования строительства которых были предоставлены долго-

срочные кредиты на общую сумму около 750 млн. руб. Широкое развитие экономическое и техническое сотрудничество СССР получило также с Алжиром, Сирией и Ираком.

Экономическое и техническое сотрудничество СССР с арабскими странами способствует созданию и развитию важнейших отраслей экономики, в частности электроэнергетики, промышленности, сельского хозяйства и транспорта. Например, свыше 80% общей суммы советских кредитов ОАР предоставлено на развитие промышленности. При этом более 90% этих кредитов предназначено для строительства предприятий тяжелой индустрии.

Одним из основных направлений экономического и технического сотрудничества Советского Союза с арабскими странами является содействие в создании гидроэнергетических комплексов, имеющих исключительно большое народнохозяйственное значение для этих стран. Без мощной электроэнергетической базы не может быть обеспечено развитие национальной промышленности, а без решения проблем орошения в условиях засушливого климата не может быть достигнут подъем сельского хозяйства.

При экономическом и техническом содействии Советского Союза в ОАР строится крупнейшее в Африке гидротехническое сооружение — высотная Асуанская плотина и электростанция на ней мощностью в 2,1 млн. квт. В Сирии построена гидроэлектростанция и плотина на реке Растан. В 1966 г. заключено соглашение о строительстве гидроэнергетического комплекса на реке Евфрат, включающего плотину и гидроэлектростанцию мощностью первой очереди в 300 тыс. квт., которую в дальнейшем предполагается довести до 800 тыс. квт. С помощью Советского Союза плотины и гидроэлектростанции строятся также в Марокко и Тунисе.

Асуанская плотина и гидроэлектростанция на ней дадут возможность ОАР вырабатывать ежегодно 10 млрд. квтч. дешевой электроэнергии, т. е. в 2 раза больше того количества, которое производят в настоящее время все электростанции страны. После окончания строительства плотины и ирригационных систем страна получит возможность увеличить на 30% посевные площади с круглогодовым орошением. Для ОАР, которая относится к числу стран с крайне низкой обеспеченностью земель, такое расширение посевных площадей даст увеличение валовой продукции сельского хозяйства по сравнению с 1959 г. на 40—50%. Высотная Асуанская плотина уже сейчас приносит ощутимые плоды. За прошедшие годы после перекрытия Нила она дважды спасала страну от стихийных бедствий (в 1964 г. — от катастрофических последствий чрезвычайно высокого паводка, а в 1965 г. — от грозившей засухи).

Страна уже получила электроэнергию, которую вырабатывают первые агрегаты Асуанской гидроэлектростанции. По 800-километровой линии электропереда-

чи, сооружаемой также с помощью Советского Союза, эта электроэнергия уже поступает в Каир.

В целом дополнительные ресурсы, которые получит ОАР в результате ввода в строй Асуанского гидроузла, оцениваются примерно в 256 млн. ег. ф. в год, что эквивалентно 15% национального дохода страны в 1964/65 гг.

Не менее важное народнохозяйственное значение будет иметь для Сирии строительство гидроэнергетического комплекса на реке Евфрат. Только первая очередь гидроэлектростанции на этой реке даст стране более 1,5 млрд. квтч. электроэнергии в год, что практически позволит вдвое увеличить выработку электроэнергии. С помощью искусственного водохранилища, которое будет создано плотиной, площадь орошаемых земель в Сирии увеличится в два раза.

Значительно содействие Советского Союза в развитии металлургии, машиностроения и других отраслей современной индустрии. Например, в ОАР сооружается большой металлургический комплекс в г. Хелуане мощностью 1,5 млн. т стали в год, который позволит стране в 5 раз увеличить выплавку стали.

Крупный металлургический завод строится в Алжире. Его мощность составит 300—350 тыс. т проката в год. Это даст возможность стране полностью удовлетворить потребность в отдельных видах проката.

На базе развития металлургии закладываются основы собственного машиностроения. Так, в ОАР построены при содействии Советского Союза судовой верфь мощностью в 50 тыс. дедейт тонн в Александрии, предприятия по производству металлорежущих станков и инструментов, радиотехнический завод и ряд других. В Ираке в г. Искандерии строятся завод сельскохозяйственных машин, крупное электро-техническое предприятие и другие объекты.

При экономическом и техническом содействии Советского Союза построены и сооружаются ряд крупных предприятий нефтяной и химической промышленности. В их числе в первую очередь следует назвать нефтеперерабатывающие заводы в ОАР, построенные в Александрии и Суэце, общей мощностью в 2 млн. т в год, завод смазочных масел в Суэце мощностью 69 тыс. т. Сооружение этих заводов позволило ОАР увеличить мощности по переработке нефти примерно в 1,5 раза и удовлетворить в основном потребности в смазочных маслах. В Сирии строится завод азотных удобрений мощностью 110 тыс. т нитрата аммония. Это будет первое в стране предприятие по производству химических удобрений. Его продукция позволит полностью обеспечить потребности сирийского сельского хозяйства в химических удобрениях.

Стремясь помочь арабским народам быстрее преодолеть тяжелое наследие колониализма в области здравоохранения, Советский Союз оказывает им

содействие в сооружении фармацевтических предприятий. В ОАР в Абу-Заабль был построен фармацевтический завод, насчитывающий 36 цехов, лабораторий и других объектов. Это самое крупное фармацевтическое предприятие в Африке и на Ближнем Востоке. Здесь освоен выпуск многих ценных лекарств, которые ранее закупались по высоким ценам за границей. Крупное предприятие по производству антибиотиков сооружается также в Ираке.

При содействии Советского Союза построены и строятся многие предприятия текстильной, пищевой и других отраслей промышленности.

Большую помощь оказывает СССР в развитии сельского хозяйства, являющегося главной отраслью народного хозяйства многих арабских стран. В Объединенной Арабской Республике Советский Союз содействует освоению 84 тыс. га пустынных земель в провинции Ат-Тахрир. На этих землях будет выращиваться хлопок, зерновые культуры, сахарная свекла, а также фрукты и овощи. СССР передал в дар ОАР сельскохозяйственные машины и другую технику для организации крупного механизированного государственного хозяйства на площади 4,2 тыс. га. Советские специалисты помогают Йемену в освоении 10 тыс. га земли под хлопок, Сирии — в обводнении пастбищ, Алжиру — в создании 5 экспериментальных станций по орошаемому земледелию.

В ряде стран при содействии Советского Союза ведется широкое транспортное строительство. Так, в Йемене были сооружены крупный современный порт близ Ходейды и дорога Тайз-Ходейда. В Ираке построена железная дорога Багдад — Басра протяженностью 543 км. В Сирии ведется строительство железной дороги Латакия — Камышлы длиной 752 км. Сооружение этих и других транспортных объектов имеет большое народнохозяйственное значение, поскольку оно обеспечивает выход к морю для важных районов товарного производства.

Большое значение для развития национальной экономики арабских стран имеет оказание Советским Союзом технического содействия в проведении геологоразведочных работ, которые осуществляются с применением прогрессивных геологических и геофизических методов. Геологоразведочные работы, проводящиеся иностранными компаниями, направлены прежде всего на изыскание тех полезных ископаемых, добыча которых представляет интерес для монополий империалистических государств. Основное внимание империалистические монополии уделяют разведке нефтяных месторождений.

Советский Союз исходит прежде всего из интересов развития национальной экономики этих стран, стремясь выявить широкий комплекс полезных ископаемых, которые бы могли явиться базой для развития многих отраслей их промышленности. В результате в ряде арабских стран были открыты новые месторождения полезных ископаемых. Так, в

ОАР с помощью советских геологов открыты залежи каменного угля, нефти, железной руды. В Сирии разведаны крупные месторождения нефти, ввод в эксплуатацию которых освободит страну от ввоза жидкого топлива, а также значительные месторождения фосфоритов и каменной соли. В Ираке обнаружены значительные залежи серы, фосфоритов и минерального сырья для производства стекла; в Алжире — ртуть и т. д.

Перед арабскими странами остро стоит проблема создания собственных национальных кадров. При содействии Советского Союза созданы и создаются высшие и средние учебные заведения и специальные учебные центры. Так, в Алжире созданы институт нефти и газа и нефтяной техникум. В Тунисе строится национальный технический институт при университете на 700 учащихся, который будет готовить специалистов для промышленности, транспорта и сельского хозяйства. Только в ОАР при содействии Советского Союза было создано 29 учебных центров, в которых с 1959 по 1967 гг. подготовлено около 19 тыс. квалифицированных рабочих и обучается еще свыше 11 тыс. человек. Широко применяется практика обучения в ходе строительства и эксплуатации объектов, сооружаемых в сотрудничестве с Советским Союзом. Арабские специалисты получают также необходимые теоретические и практические знания на советских предприятиях и в учреждениях.

Экономическое и техническое содействие СССР арабским государствам, так же как и другим развивающимся странам, знаменует собой проявление подлинного интернационализма. Как известно, оно оказывается не за счет каких-то излишков средств и материалов, которые не могли бы найти эффективного использования в народном хозяйстве СССР. Экономическое и техническое сотрудничество с освободившимися странами является логическим продолжением той братской поддержки, которую Советский Союз всегда последовательно оказывал освободительному антиимпериалистическому движению.

Советское экономическое и техническое содействие способствует развитию и укреплению государственного сектора народного хозяйства — важного фактора в борьбе молодых стран за экономическую самостоятельность. Только опираясь на сильный государственный сектор, развивающиеся страны могут отстоять свою экономическую независимость в борьбе с мощными монополистическими объединениями. Опыт показывает, что только государственный сектор позволяет наиболее эффективно мобилизовать и расходовать внутренние финансовые и материальные ресурсы, которые должны являться основой развития национальной экономики этих стран.

В современных условиях дальнейшее развитие и укрепление торгово-экономического сотрудничества

СССР с арабскими странами приобретает еще большую значимость.

Агрессия Израиля, совершенная в июне 1967 г. против ОАР, Сирии и Иордании при прямом подстрекательстве империалистических кругов США, Англии и ФРГ, причинила этим арабским странам значительный материальный ущерб. Выход из строя Суэцкого канала, например, лишил ОАР валютных поступлений, взимаемых за транзит по каналу иностранных судов, в размере около 20 млн. долл. в месяц, а в расчете на год — около 240 млн. долл., что равнозначно по стоимости 35—40% национального экспорта страны. Оккупировав Синайский полуостров, Израиль захватил важные нефтепромыслы ОАР, на которых добывалось свыше 4,5 млн. т нефти в год — примерно 70% всей добычи нефти в стране. Оккупация Иерусалима и западного берега реки Иордан наносит тяжелый урон экономической жизни Иордании. Страна лишилась значительных поступлений от туризма, которые составляли лишь от посещения иностранцами Иерусалима примерно 35 млн. долл. в год. Из 12 тыс. кв. м обрабатываемых земель Иордании 5,9 тыс., или свыше 47%, оккупировано израильскими захватчиками. При этом в руках Израиля оказались наиболее плодородные земли западного берега реки Иордан, который является житницей всей страны. Значительный экономический ущерб причинен также Сирии.

Советский Союз и другие социалистические страны, верные принципам пролетарского интернационализма, оказывают в этих условиях дружественным арабским государствам всемерную поддержку. Большое внимание уделяется вопросам ликвидации экономических последствий, причиненных ряду арабских стран — жертвам израильской агрессии.

Эти проблемы явились одним из пунктов обсуждения на Совещании руководителей братских партий и правительств социалистических стран, которое состоялось 11—12 июля 1967 г. в Будапеште. Участники Совещания обменялись информацией «об экономической помощи, включая меры, которые могли бы содействовать развитию промышленности и сельского хозяйства Объединенной Арабской Республики и других арабских стран, подвергшихся империалистической агрессии, ...а также о мерах длительного экономического сотрудничества с арабскими государствами».

По вопросам экономической помощи и сотрудничества с арабскими странами состоялось также Совещание представителей правительств социалистических стран, которое проходило 4—6 сентября 1967 г. в Белграде. В ходе Совещания представители стран сделали подробную информацию об оказании каждой социалистической страной экономической помощи арабским государствам и обменялись мнениями о мерах, которые социалистические страны могли бы предпринять для расширения и углубления своих эконо-

мических связей с этими государствами в целях стабилизации и развития экономики и укрепления их национальной независимости. Участники Совещания заявили о своей готовности рассмотреть на двусторонней основе или в другой подходящей форме совместно с арабскими странами конкретные меры по дальнейшему расширению экономического сотрудничества и одновременно информировали о своих намерениях и конкретных действиях, касающихся оказываемой помощи и расширения экономического сотрудничества.

Советский Союз, выполняя свой интернациональный долг, оказал значительную материальную помощь населению арабских стран, пострадавшему в результате вероломной агрессии Израиля. В ОАР и Сирию были направлены медикаменты, различные продукты питания, одеяла, ткани для распределения среди пострадавших и беженцев. Наряду с этим были увеличены поставки в арабские страны многих товаров как потребительского, так и производственного назначения, что позволило арабским странам — жертвам израильской агрессии — ослабить возникшие экономические трудности.

Дальнейшее развитие и углубление торгово-экономического сотрудничества арабских стран с Советским Союзом и другими социалистическими странами поможет арабским народам преодолеть существующие трудности, укрепить свою национальную и экономическую независимость.

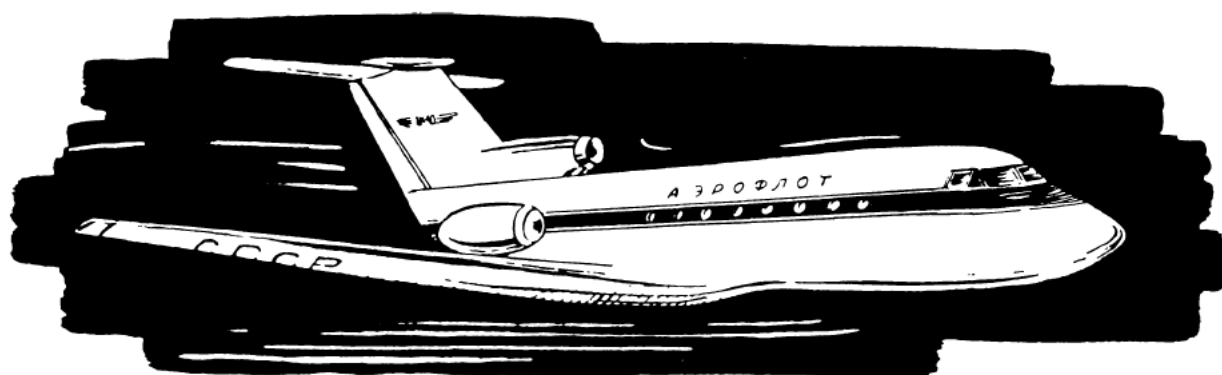


РЕАКТИВНЫЙ САМОЛЕТ ЯК-40

МОЖЕТ ДОСТАВИТЬ 24 ПАССАЖИРА В ЛЮБОЕ ВРЕМЯ СУТОК, В ЛЮБУЮ ПОГОДУ, В ЛЮБОЙ АЭРОПОРТ ВАШЕЙ СТРАНЫ, имеющий грунтовую посадочную площадку размером не менее 500×100 метров.

По комфорту ЯК-40 не уступает трансконтинентальным лайнерам.

На ЯК-40 обеспечивается полная безопасность полета.



Технические данные:

Взлетный вес — 13 700 кг

Коммерческая нагрузка — 2 800 кг

Крейсерская скорость полета — 550 км/час

Дальность полета — 600—1000 км

С заказами можно обращаться по адресу:

СССР, Москва, Г-200, Смоленская-Сенная, 32/34,
«Авиаэкспорт».

Телефон: 44-26-86.

Телеграммы: Москва Авиаэкспорт

Телекс: 245.





AVTOEXPORT

SSSR·MOSKVA

СОВЕТСКИЕ

АВТОМОБИЛИ —

гарантия

**ВЫСОКОГО КАЧЕСТВА,
ЭКОНОМИЧНОСТИ,
НАДЕЖНОСТИ**

Запросы Вы можете направлять по адресу: СССР, Москва, Г-200, Смоленская-Сенная, 32/34, В/О «Автоэкспорт» или в торговые представительства СССР за границей.



СОВЕТСКАЯ ТАМОЖЕННАЯ СИСТЕМА

С. Дмитриев,

начальник Ленинградской таможни

Таможенная система Советского Союза, ее организационные формы и функции менялись в зависимости от экономических задач, которые вставали перед социалистическим государством на разных этапах его развития.

С первых же дней существования Советской власти необходимо было точно определить, в каком направлении будет развиваться таможенный аппарат новой России, какими средствами должен он пользоваться, чтобы оградить экономику страны от вторжения иностранного капитала. Справиться с этой задачей могла только принципиально новая таможенная система, опирающаяся на государственную монополию внешней торговли. Еще до введения монополии внешней торговли было признано необходимым создать разрешительно-запретительную систему, а контроль и инспектирование ввозимых и вывозимых грузов возложить на таможенные учреждения. В законодательном порядке такая система устанавливалась декретом Совета Народных Комиссаров от 29 декабря 1917 г., согласно которому ни одно советское или общественное учреждение, ни одна частная фирма или частное лицо не могли ввозить в страну или вывозить из страны товары без разрешения. Всякий вывоз и ввоз товаров без разрешений признавался контрабандой и преследовался по всей строгости законов республики. Таким образом, отказавшись от таможенного обложения как основного средства регулирования ввоза и вывоза товаров и введя лицензионную систему, декрет дал новое направление работе советских таможенных учреждений.

В развитие новых форм таможенного контроля тогда же были разработаны и внедрены в жизнь правила «О порядке въезда и выезда из России». По

этим правилам таможенные учреждения были обязаны тщательно осматривать все вещи лиц, выезжающих за границу и въезжающих в Советскую республику, а самих лиц подвергать обязательному личному досмотру. Необходимость такой жесткой меры вызывалась тем, что в связи с бегством за границу представителей свергнутых классов возникла серьезная угроза утечки крупных материальных ценностей. Обнаруженные во время таможенного досмотра вещи, ценности и продукты, запрещенные к ввозу и вывозу, подлежали конфискации и передаче в собственность государства. Несколько позже, СНК издал декрет «О порядке вывоза за границу предметов искусства и старины». По этому декрету запрещался вывоз художественных произведений и предметов, имеющих историческое, музейное или археологическое значение. Отдельные, не имеющие большой ценности, предметы могли вывозиться только с разрешения Коллегии по делам музеев и охраны памятников старины и искусства, которая работала под руководством Народного Комиссариата Просвещения. Действие декрета распространялось не только на частных лиц, но и на все государственные и общественные организации. Строгий контроль, установленный за вывозом из страны предметов старины и искусства, сохранил для советского народа неисчислимые художественные ценности. Закрепленный законодательно в таможенном тарифе этот контроль действует и в настоящее время, причем выдача разрешений на вывоз предметов старины и искусства возложена на Министерство Культуры СССР.

Первые же законодательные акты с достаточной ясностью и полнотой подчеркивали, что главнейшей функцией таможенных учреждений становился конт-

роль. Таможенные органы первого в мире государства трудящихся стали руководствоваться принципами социалистического протекционизма.

После установления государственной монополии внешней торговли возникла необходимость уточнить права и обязанности таможенных органов республики, подчинить их централизованному руководству. 29 мая 1918 г. Совет Народных Комиссаров издал декрет «О таможенных сборах и учреждениях», который устанавливал, что право решать все вопросы по таможенному делу принадлежит исключительно центральным органам государственной власти и что никакие другие органы власти на местах не имеют права вмешиваться в деятельность местных таможенных учреждений. Всем местным органам власти вменялось в обязанность оказывать таможням полную поддержку. С организацией Наркомвнешторга ему было передано управление таможенным делом, осуществлявшееся ранее Народным Комиссариатом финансов.

С переходом страны к новой экономической политике вопрос о дальнейшей деятельности таможенных учреждений Советского Союза встал особенно остро. Противники государственной монополии внешней торговли рассматривали средства таможенной политики — обложение товаров таможенными пошлинами, проведение других фискальных и таможенных мероприятий — как главные в защите экономических интересов государства. Пытаясь обосновать свои требования опасностью роста контрабанды, они упускали из вида, что страна, экономика которой расшатана семилетней войной, интервенцией и блокадой, ни в коем случае не могла открыть границы для иностранного капитала.

Со страстной непримиримостью выступал против этих предложений В. И. Ленин. Призывая бороться за сохранение государственной монополии внешней торговли всеми силами, он подчеркивал, что ни о какой серьезной таможенной политике, кроме системы монополии внешней торговли, в эпоху империализма не может быть и речи. Незыблемость монополии внешней торговли категорически подтвердил XII съезд Коммунистической партии.

В тот период границы молодого советского государства еще не были укреплены. Экономическая разруха, товарный голод, наконец, допуск во внутреннюю торговлю частного капитала — все это способствовало росту и распространению контрабанды. Возникли организованные группы контрабандистов, деятельность которых направлялась из-за границы. Внутренние враги и зарубежная буржуазия пытались использовать их вместе с другими формами экономической интервенции против советского государства.

Еще в 1918 г. был принят ряд постановлений о борьбе с контрабандой, в которых дано развернутое определение понятия о контрабанде и установлены суровые меры наказания за ее совершение. Одним из наиболее важных было Постановление СНК от

8 декабря 1921 г., образовавшее Центральную Комиссию по борьбе с контрабандой, в состав которой входили представители ВЧК, Реввоенсовета и Наркомвнешторга. На местах были образованы комиссии по борьбе с контрабандой, которым предоставлялось право направлять для рассмотрения в Ревтрибуналы дела о вооруженной контрабанде, занятии контрабандой в виде промысла и о контрабанде, осуществляемой должностными лицами. Мерой наказания, помимо конфискации товаров, устанавливалось лишение свободы со строгой изоляцией на срок не менее трех лет, а при отягчающих обстоятельствах — высшая мера наказания. Такие комиссии осуществляли свою деятельность до конца восстановительного периода и сыграли решающую роль в деле борьбы с контрабандой.

С переходом страны к социалистической реконструкции и с ликвидацией частного сектора в торговле каналы распространения контрабанды резко сузились, профессиональная контрабанда была практически ликвидирована.

Переход к новой экономической политике, рост и развитие внешней торговли СССР, организация смешанных акционерных обществ настоятельно требовали приведения в порядок отдельных законодательных актов и постановлений по таможенной службе и создания единого таможенного закона. Таким законом явился Таможенный Устав Союза ССР, введенный в действие Постановлением Президиума Центрального Исполнительного Комитета СССР от 12 декабря 1924 г.

В соответствии с Уставом управление таможенным делом на всей территории Союза ССР принадлежало Народному Комиссариату внешней торговли, осуществлявшему свою деятельность в центре и на местах через Главное таможенное управление, Таможенно-тарифный комитет и другие учреждения.

С переходом страны к социалистической реконструкции народного хозяйства положения этого Устава устарели. В декабре 1928 г. Центральный Исполнительный Комитет и Совет Народных Комиссаров Союза ССР утвердили новый Таможенный Кодекс, который закрепил в законодательном порядке сложившиеся к этому времени организационные формы таможенной системы Советского Союза и установил новые правовые нормы. По сравнению с Таможенным Уставом Таможенный Кодекс был значительно сокращен и состоял из 4-х разделов: «Организация таможенного управления», «О таможенных операциях», «О контрабанде, о взысканиях за нее и производстве дел о контрабанде» и «О порядке взыскания таможенных пошлин и сборов, а также штрафов».

Одновременно менялась сеть и дислокация таможенных учреждений. Количество таможен и таможенных постов было сокращено более чем в два раза, были ликвидированы районные таможенно-инспектор-

ские управления. Руководство деятельностью местных таможенных учреждений стало осуществляться непосредственно Главным таможенным управлением. Все это упростило таможенные формальности, удешевило аппарат таможен.

Однако таможенное оформление грузов оставалось сложным и нуждалось в дальнейшем совершенствовании. Распорядители грузов (к этому времени основными получателями импортных грузов стали внешнеторговые объединения) были обязаны представлять в таможню многочисленные документы. Все грузы подвергались обязательному досмотру и взвешиванию и выпускались из таможен лишь после оплаты их пошлинами. На железнодорожных пограничных станциях товары подлежали обязательной выгрузке из вагонов и т. д. Уже в 1926 г. в советской печати были опубликованы статьи, критиковавшие сложность таможенного оформления. В них указывалось на то, что грузы, следующие в адреса внешнеторговых организаций, могли бы пропускаться через границу без досмотра и что таможенные пошлины могли бы оплачиваться на местах через местные финансовые органы. Однако этот вопрос в то время еще не был решен.

К 1928—1929 гг. в связи с резким увеличением импорта оборудования для строек первой пятилетки появилась настоятельная необходимость серьезной реформы таможенных учреждений. Такая реформа была проведена. Все грузы, поступавшие по заказам объединений Наркомвнешторга, стали направляться на места без задержки их на границе и в портах. Начисление таможенных пошлин проводилось в централизованном порядке при расчетах внешнеторговых объединений с комитентами. За таможнями была оставлена обязанность подвергать обязательному досмотру грузы, следующие не по заказам внешнеторговых объединений, а также поступающие из-за границы в поврежденном состоянии. Это давало возможность своевременно обнаружить и зафиксировать всякие повреждения, причиненные грузам в пути и взыскать возмещение с виновных.

Проведенная реформа дала исключительный экономический эффект. Отпала необходимость содержать в портах и на железнодорожных станциях громоздкие таможенные склады, повысилась ответственность портов за погрузочно-разгрузочные работы, стало возможным сократить аппарат таможенных учреждений. В Московской, Ленинградской, Одесской и других таможнях штат сотрудников сократился в 8—10 раз. Советский таможенный аппарат стал самым дешевым в мире, а эффективность его работы повысилась.

В годы Великой Отечественной войны деятельность таможенных учреждений не прекращалась. На севере Европейской части Союза продолжали работу Архангельская и Мурманская таможни. Действовали таможни на Каспийском море, на советско-иранской

границе, на Тихом океане. В эти годы были усилены контрольно-инспекторские функции таможен. Опыт, накопленный таможнями в военные годы, был частично использован и в мирные дни. В частности, повсеместное распространение получила практика составления актов-извещений в случаях поступления в порты грузов в поврежденном состоянии. В настоящее время эти акты являются основным правовым документом при предъявлении и рассмотрении рекламаций к поставщикам груза и к перевозчику.

Работа советских таможен в первые годы после окончания войны была целиком и полностью подчинена задачам восстановления народного хозяйства. На таможнях лежала ответственность за сохранность грузов и скорейшую доставку их потребителям. Они вели строгий учет в портах и на пограничных станциях, тщательно проверяли законность ввоза товаров. В это время Министерством внешней торговли и его Главным таможенным управлением издается ряд директивных указаний по расширению и совершенствованию работы таможен. Указания согласовываются с другими министерствами и ведомствами, в первую очередь, с транспортными. Принимается решение о необходимости проведения подготовительной работы по замене старого Таможенного Кодекса СССР и Свода таможенных тарифов СССР новыми, которые учитывали бы все изменения, происшедшие в стране, и отвечали бы новым требованиям.

Большое внимание уделяется повышению квалификации работников таможенной системы. Начиная с 1951 г. в таможни стали направляться молодые специалисты, окончившие высшие учебные заведения, знающие иностранные языки. Кроме того, были организованы постоянно действующие шестимесячные курсы таможенных инспекторов. За десять лет существования курсов на них подготовлена большая группа высококвалифицированных работников.

Важным мероприятием по дальнейшему упрощению таможенных формальностей явилось изменение порядка пропуска внешнеторговых грузов через государственную границу СССР. До этого на каждую партию груза, направляемого в СССР или экспортируемого из Советского Союза, надо было представлять разрешение на ввоз или вывоз. В связи с резким увеличением объема внешней торговли назрела острая необходимость в упрощении порядка оформления товаров в пограничных пунктах и портах. Изменение организационных форм внешней торговли СССР, расширение прав внешнеторговых объединений позволили отказаться от представления в таможню разрешений на ввоз и вывоз.

Практика доказала своевременность и важность этого мероприятия. Оно позволило ликвидировать простой подвижного состава, ускорить прохождение через границу грузов, следующих по заказам внешнеторговых объединений. Однако другие организации, учреждения и отдельные лица по-прежнему обязаны

представлять в таможи разрешения на ввоз или вывоз товаров.

Для всех послевоенных лет характерно упрощение форм советского таможенного контроля, совершенствования методов, сокращение времени проведения таможенных формальностей, уменьшение таможенной документации. Практически в настоящее время таможенные формальности в советских морских портах, в аэропортах и на пограничных станциях наиболее просты. Этому в немалой степени способствовало издание новых таможенных законов и пересмотр всех действовавших после войны таможенных правил и инструкций.

В июле 1961 г. Совет Министров СССР утвердил новый Таможенный тариф СССР. Можно с полным основанием утверждать, что по своей структуре этот тариф является самым льготным и самым простым в мире. Тариф — двухколонный, с минимальными и максимальными ставками таможенных пошлин. Система ставок — адвалерная. Из 244 товарных позиций Таможенного тарифа по колонке минимальных ставок 155 позиций предусматривали беспошлинный ввоз товаров в СССР. Остальные же минимальные ставки колебались от 1 до 10% с цены. Средняя ставка пошлин по максимальной колонке составляла 15% цены.

В Постановлении Совета Министров, утвердившем Таможенный тариф, устанавливалось, что минимальные ставки пошлин применяются к товарам, происходящим или ввозимым из стран, которые применяют к советским товарам режим наиболее благоприятствуемой нации, а максимальные ставки — к товарам тех стран, которые не применяют этого режима к советским товарам.

В этой связи уместно заметить, что Советский Союз не на словах, а на деле осуществляет рекомендации Конференции ООН по торговле и развитию о нормализации международной торговли и устранении препятствий, мешающих ее развитию. Созданное же западными державами Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ) как механизм для снижения таможенных барьеров оказалось выгодным только крупным капиталистическим государствам и не дало каких-либо выгод развивающимся странам.

В мае 1964 г. Президиум Верховного Совета Союза ССР утвердил новый Таможенный Кодекс Союза ССР, вступивший в силу с 1-го июля 1964 года. Он существенно отличается от предшествовавшего. Отразив все изменения, происшедшие в стране за послевоенный период, новый Кодекс более четко определил права и обязанности таможенных учреждений СССР и регламентировал порядок пропуска через государственные границы СССР всех видов транспортных средств, грузов, пассажирского багажа и международных почтовых отправлений. В Кодексе дано новое определение понятия контрабанды, разработан процессуальный порядок оформления дел о контра-

банде и установлены меры наказания за ее совершение и за нарушение таможенных правил. Статья 3 Таможенного Кодекса предоставила министру внешней торговли право издавать приказы и инструкции по таможенному делу, обязательные для всех организаций и граждан.

Совершенно новым в таможенном деле СССР и других социалистических стран является возникшее в пятидесятых годах и все более развивающееся и укрепляющееся сотрудничество и взаимопомощь между ними по таможенным вопросам. Многостороннее Соглашение о взаимопомощи и сотрудничестве по таможенным вопросам, подписанное пять лет тому назад, получило развитие в виде новых соглашений, постепенно устанавливающих единую документацию, единые формы и методы таможенного оформления грузов, транспортных средств, почтовых отправлений и т. д. В июне 1965 г., например, в Берлине таможенные управления Болгарии, Венгрии, ГДР, Польши, СССР и Чехословакии подписали Соглашение об упрощении и унификации таможенного оформления ярмарочных и выставочных грузов. В ноябре 1965 г. подписано международное Соглашение о таможенном оформлении международных перевозок, осуществляемых автомобильным грузовым транспортом.

На очереди решение таких серьезных проблем, как унификация пассажирских и почтовых правил. Есть все основания полагать, что успешное решение этих сложнейших проблем будет найдено. Страны, подписавшие Соглашение о взаимопомощи и сотрудничестве по таможенным вопросам, сейчас изучают перспективы установления для всех стран таможенных тарифов с единой номенклатурой и одинаковым уровнем таможенных ставок.

Таким образом, социалистические страны в проведении своей таможенной политики активно ищут и находят возможности, способствующие развитию нормальных условий для мировой торговли.



Транзитные перевозки через территорию СССР

И. Косарик

Страны-экспортеры заинтересованы направлять свои внешнеторговые грузы импортерам наиболее быстрым и дешевым путем. Транзитные перевозки через соседние страны являются одной из возможностей для достижения этих целей. В свою очередь государства, через территории которых проходит транзит, получают дополнительные источники валютных поступлений. Такие перевозки являются поэтому существенным фактором, содействующим расширению международной торговли.

Через территорию Советского Союза проходят удобные пути транзитных перевозок внешнеторговых грузов между странами Европы и Азии. Наибольший объем транзитных грузов в нашей стране приходится на долю стран социализма. Транзит социалистических стран облегчается благодаря заключенному в 1951 г. соглашению о международном грузовом сообщении (СМГС), участниками которого явились все страны социализма. В том же году был разработан и утвержден Единый транзитный тариф (ЕТТ). Впервые в истории международных железнодорожных сообщений были установлены единые тарифные ставки и единая номенклатура грузов, что создало исключительно благоприятные условия для развития транзитных сообщений.

Упрощение транспортной документации (соглашение предусматривает использование странами-участницами единообразной железнодорожной накладной), низкие

ставки ЕТТ, а также четкая и быстрая организация самих перевозок, осуществляемых по кратчайшим маршрутам, привели к тому, что социалистические страны интенсивно используют железные дороги СССР для транспортировки своих внешнеторговых грузов.

Наряду с отправкой своих товаров в третьи страны через территорию СССР по железной дороге социалистические страны прибегают к смешанным железнодорожно-водным транзитным перевозкам, а также осуществляют перевалку своих грузов в советских портах Рени и Измаил, расположенных в устье Дуная. Эти виды транзита используются в качестве удобных путей для перевозки внешнеторговых грузов как в социалистические страны, так и в Финляндию, Японию, страны Африки, Ближнего и Среднего Востока, на Кипр и в Грецию, а также в обратном направлении. Организацией перевозок грузов социалистических стран в смешанном железнодорожно-водном сообщении помимо Министерства путей сообщения занимается Всесоюзное объединение «Союзвнештранс», которое осуществляет также перевалку грузов этих стран в портах Рени и Измаил.

В последние годы с рядом транспортно-экспедиторских организаций социалистических стран заключены соглашения, по которым им предоставлены льготные ставки и условия обработки транзита.

Значительное место в транзитных перевозках через СССР зани-

мают грузы, направляемые в Иран и обратно по железной дороге и водным путем. Эти перевозки наиболее значительны по своему объему, выгодны в экономическом отношении. Они включают перевозку грузов по железной дороге из стран Западной Европы в Иран и в обратном направлении; перевозку грузов из портов Северного и Балтийского морей по Волго-Балтийскому водному пути в иранские порты Каспийского моря; смешанные железнодорожно-водные перевозки из австрийских портов Дуная до портов Рени и Измаил, далее по Черному морю до порта Поти и затем по железной дороге в Иран или до порта Баку, откуда судами до иранских портов Пехлеви или Новшахр.

Развитые капиталистические страны, и прежде всего западноевропейские, рассматривают Иран как исключительно емкий рынок для своих товаров. Эти страны стараются сбывать в Иране в основном товары широкого потребления. Однако содействие, которое оказывают Ирану СССР и социалистические страны в строительстве промышленных объектов, заставило ряд капиталистических государств пересмотреть списки товаров для Ирана, и теперь из стран Западной Европы наряду с товарами широкого потребления в Иран перевозятся также оборудование, станки, автомашины и тракторы.

До 1959 г. почти все грузы из Западной Европы в Иран перевозились морским путем из портов Западной Европы, а также из пор-

тов Средиземного моря до иранских портов, расположенных в Персидском заливе. С открытием транзитного пути через Советский Союз в 1959 г. и особенно после организации прямых перевозок из портов Западной и Северной Европы в Иран по Волго-Балтийскому водному пути этот традиционный путь в Иран через порты Персидского залива в известной степени утратил свое значение. Однако и сейчас он остается основным для перевозки некоторых важных грузов: металлы, нефть, нефтепродукты и др. Используются также пути через Ливан морем до порта Бейрут и далее автомобильным транспортом до Ирана. Однако и он сейчас используется мало и служит в основном для перевозки автомашин, которые после выгрузки в Бейруте следуют в Иран своим ходом.

Можно, конечно, провозить грузы автомобильным транспортом из ФРГ, Швейцарии и Австрии через территорию Австрии, Югославии, Болгарии, Турции. Время перевозки из Европы до Ирана — 9—14 дней, однако зимой путь значительно усложняется и время увеличивается до 20—25 дней. Однако перевозки транзитом через СССР экономически более выгодны, ибо, например, тарифы на перевозку автомашинами в 3—5 раз выше тарифов, применяемых для перевозки грузов через СССР. Ясно, что провоз грузов в Иран на самолетах можно рассматривать лишь как дополнительное транспортное средство.

Перевозки грузов по железной дороге стали интенсивно развиваться с 1959 г., когда советский экспедитор В/О «Союзвнештранс» предложил западноевропейским транспортным фирмам отправлять грузы в страны Ближнего Востока через территорию Советского Союза. Сейчас этим путем широко пользуются экспедиторские фирмы Англии, ФРГ, Франции, Бельгии, Голландии и других западноевропейских стран, и количество транзитных грузов увеличивается с

каждым годом. Этому способствует то, что В/О «Союзвнештранс» предоставляет весьма конкурентные ставки.

К преимуществам транзитных перевозок через Советский Союз следует отнести в первую очередь скорость доставки грузов. Грузы из Ганновера (ФРГ), например, через Брест до иранской границы следуют в среднем 15—18 дней, в то время как из портов Европейского континента до Хорремшахра — 35—40 дней. В тех случаях, когда западноевропейский отправитель поставляет товары на условиях сиф иранские порты или франко-иранская граница (а сейчас эта форма продажи в Иран является доминирующей), указанный фактор является решающим в выборе направления.

Для перевозки по железной дороге не требуется дорогостоящей и громоздкой морской упаковки, что значительно сокращает стоимость товара. Отправка товаров по железной дороге может производиться немедленно после их изготовления, т. е. небольшими партиями. Сейчас в Иран из Западной Европы через СССР отправляется ежедневно не менее 2—3 вагонов различных грузов (так называемых сборных вагонов). В то же время отправка морским путем связана с хранением грузов в порту до прибытия судна и до погрузки на борт.

При перевозке грузов по железной дороге экспедиторы, как правило, не страхуют грузы или страхуют их частично. Страхование же грузов при отправке морем производится всегда и влечет за собой значительные дополнительные расходы.

Отправляя свои грузы в Иран, а также в другие страны транзитом через СССР, западноевропейский отправитель уверен, что его товары будут доставлены покупателю в срок и в таком же состоянии, в каком он их отправил из своей страны. При этом отправитель всегда имеет точные сведения о местонахождении своего

груза. В/О «Союзвнештранс» по телеграфу информирует отправителя о прохождении груза через советскую границу, о дате его переправки с советской входной станции, о дате передачи груза в страну назначения. В случае, если груз следует в Иран, этот груз на иранской территории попадает прежде всего в распоряжение А/О «Ирансовтранс», генерального агента В/О «Союзвнештранс» в Иране. А/О «Ирансовтранс» сразу извещает о прибытии груза покупателя, обеспечивает последнему возможность скорейшего производства всех формальностей по очистке груза от различных сборов, контролирует время и правильность разгрузочных работ.

Большое значение для развития перевозок грузов через Советский Союз имеет тот факт, что главные промышленные центры Ирана расположены в северной его части. Здесь же сосредоточено в основном и сельскохозяйственное производство. Поэтому для иранского получателя путь через Советский Союз оказался выгодным, так как сокращаются транспортные расходы по иранской территории. Так, до Тегерана от Джульфы — 800 км, от порта Пехлеви на Каспийском море — 300 км, от порта Новшахр — 200 км, в то время как расстояние от Хорремшахра до Тегерана составляет свыше 1000 км. При перевозке через Советский Союз грузы следуют основную часть времени по территории с умеренным климатом, а для некоторых видов товаров этот фактор является весьма важным.

В 1964 г., после ввода в эксплуатацию Волго-Балтийского водного пути, многие иностранные экспедиторские фирмы заинтересовались возможностью его использования для транзитных перевозок грузов без перевалки от портов Западной Европы, Скандинавии и Англии в Иран и с одной перевалкой — в Афганистан.

Западноевропейская пресса живо откликнулась на создание новой грузовой линии, так как на

судах последней стало возможным перевозить грузы в Иран гораздо быстрее, чем на судах, совершающих рейсы в порты Персидского залива вокруг Европы. Западногерманская газета «Ди Вельт» писала: «Перевозка грузов по новому водному пути из Европы в Иран займет от 18 до 20 дней, представляя выигрыш во времени по меньшей мере в 10 дней по сравнению с перевозками по действующему до сих пор водному пути».

Для советской стороны создание Волго-Балтийского водного пути открыло новые возможности для увеличения грузопотока транзитных товаров в иранском и афганском направлениях, поскольку ставки морского фрахта на такие товары, как металл, прокат, крупногабаритные строительные конструкции, значительно ниже тарифов железной дороги.

С момента создания Волго-Балтийской линии встал вопрос о том, чтобы перевозки в этом направлении осуществлялись круглый год, ибо в противном случае невозможно обеспечить стабильную клиентуру среди западноевропейских отправителей грузов. Однако круглогодичное функционирование новой линии затруднялось тем, что внутренние водные пути Советского Союза, через которые следуют суда Волго-Балтийской линии, замерзают на сравнительно длительный период. В связи с этим было решено в межнавигационный период, с ноября по апрель, перевозки на линии осуществлять морем из портов континентальной Европы до балтийских портов СССР, далее по железной дороге до Баку и затем по Каспийскому морю до иранских портов. По выбору западноевропейского отправителя грузы по железной дороге из балтийских портов Советского Союза могут переотправляться до станции Джульфа для дальнейшего следования в глубь Ирана по железной дороге.

В 1963 г. В/О «Союзвнештранс»

совместно с Советско-Дунайским государственным пароходством и Первым Австрийским дунайским пароходством организовало перевозку грузов из австрийских портов Дуная — Кремс, Линц, Вена — до портов Рени и Измаил и оттуда по Черному морю до Потти, где происходит перевалка грузов в железнодорожные вагоны, которые следуют до станции Джульфа на ирано-советской границе.

Когда в 1952 г. вступил в эксплуатацию Волго-Донской канал, соединяющий Черное и Каспийское моря, этим путем заинтересовались итальянские, австрийские, западногерманские и другие иностранные экспедиторские фирмы, предлагая производить бесперевалочные перевозки грузов из портов Средиземного моря в Иран и с одной перевалкой — в Афганистан. Перевозки этим путем представляют значительный интерес для нашей страны, так как дают возможность привлечь дополнительные количества транзитных грузов.

Исключительно большой интерес представляют перевозки грузов между Японией и западноевропейскими странами транзитом через территорию СССР, тем более что японо-европейская торговля постоянно увеличивается. Транспортировка грузов морем, которым сейчас в основном пользуются японские и европейские коммерсанты, занимает много времени.

Через территорию СССР транзитные перевозки грузов в Японию и обратно могут осуществляться по железной дороге от советских западных границ до порта Находка и далее судами до японских портов, а также по железной дороге или на автомашинах до Москвы и далее самолетами до Японии.

Для сокращения сроков перевозки грузов в японском направлении определен интерес представляют перевозки по железной дороге из западноевропейских стран без перевалки грузов на пограничных станциях СССР в со-

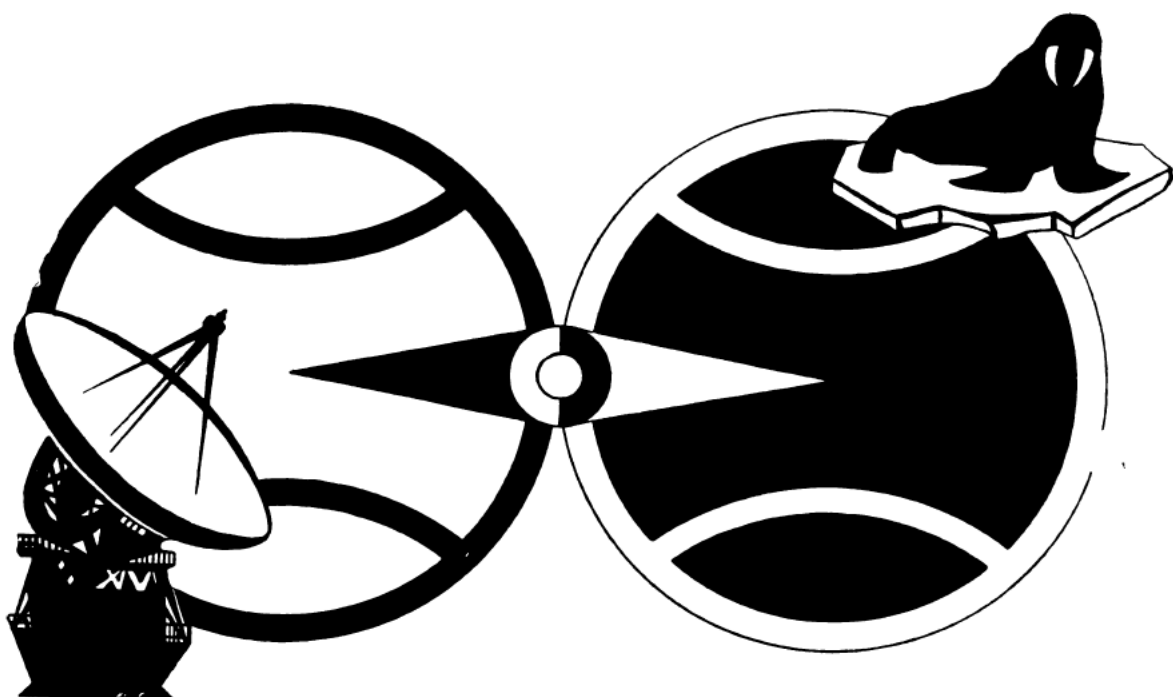
ветские вагоны широкой колеи. МПС СССР располагает вагонами, у которых на пограничных перевалочных базах можно заменять колесные пары так же, как это делается при пассажирском сообщении между СССР и другими европейскими странами.

К возможным транзитным направлениям, требующим серьезного изучения, следует отнести перевозки грузов между Японией и Афганистаном, а также между Японией и Ираном.

Организацией транзитных перевозок грузов по территории Советского Союза в настоящее время занимаются В/О «Союзвнештранс» и В/О «Совфрахт», причем первое осуществляет перевозки грузов по железной дороге и в смешанном водно-железнодорожном сообщении, а второе — перевозки грузов на судах Волго-Балтийской линии.

Наличие в указанных организациях опытных кадров, умение быстро реагировать на все изменения конъюнктуры экспедиторского и фрахтового рынка, оперативность в работе и деловитость позволяют им организовать четкую, рациональную и бесперебойную перевозку транзитных грузов. В/О «Союзвнештранс» и В/О «Совфрахт» сотрудничают более чем со ста иностранными экспедиторскими и агентскими фирмами.

Советский транспорт по степени технической оснащенности и эффективности использования занимает одно из первых мест в мире. За последние годы обновился парк вагонов, повышены скорости доставки и обработки грузов, перевалочные базы на пограничных станциях и в портах оснащены мощной высокопроизводительной техникой, осуществлена реконструкция внутренних водных путей. Все это создает благоприятные предпосылки для более широкого использования советского транспорта для перевозки транзитных грузов в третьи страны.



**Отличные эксплуатационные качества,
проверенные в жарких тропиках
и на полюсе холода!**

**ПЕРВОКЛАССНЫЕ МЕТЕОРОЛОГИЧЕСКИЕ,
АЭРОЛОГИЧЕСКИЕ,
ГИДРОЛОГИЧЕСКИЕ
И ОКЕАНОГРАФИЧЕСКИЕ ПРИБОРЫ**

**ЭКСПОРТИРУЕТ НА ВСЕ КОНТИНЕНТЫ МИРА
ВСЕСОЮЗНОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ «МАШПРИБОРИНТОРГ».**



Адрес: СССР, Москва, Г-200, Смоленская-Сенная,
32/34, «Машприборинторг».

Телеграммы: Москва Машприборинторг

Телефон: 44-27-75

Телекс: 188.



предлагает лицензию на механизированные проходческие щиты с комплексом оборудования за щитом, предназначенные для сооружения тоннелей самого различного назначения с полезным диаметром 3,2 и 5,1 м.

Проходческие щиты позволяют сооружать тоннели закрытым способом даже в плотностроенных местностях как на большой, так и на малой глубине. Проходка ведется в любых породах со временным сопротивлением на сжатие от 30 до 400 кг/см² и влажностью до 35%. В обводненных грунтах щиты работают под давлением до 2 кг/см².

Режущий орган патентованной конструкции, оборудованный специальным режущим инструментом и приводимый во вращение электрическим или гидравлическим приводом, обеспечивает равномерную разработку породы.

Комплекс оборудования за щитом обеспечивает уборку грунта, укладку железобетонной сборной обделки специальным блокоукладчиком, нагнетание цементного раствора за обделку и ряд других вспомогательных операций. Таким образом, позади проходческого комплекса остается полностью готовый тоннель со сборной обделкой. При этом стоимость

сооружения тоннеля снижается на 25—30% по сравнению с немеханизированным способом проходки.

Снабженный специальными приспособлениями щит может менять направление проходки в любой плоскости. Щит вместе с комплексом продвигается вперед, отталкиваясь домкратами от готовой сборной обделки. Скорость проходки — до 520 м в месяц. Управление щитом предельно просто. Для обслуживания всего проходческого комплекса требуется не более 8 человек.

В Советском Союзе щиты применяются более 30 лет. В одной Москве сооружено около 300 км подземных коммуникаций метрополитена. Советские проходческие щиты означают — скорость и надежность при малых инвестициях и низкой себестоимости готовых тоннелей.

АДРЕС: СССР, Москва, Каховка, 31,
В/О «Лицензинторг».
Телефон: 38-09-53.
Телеграммы: Москва Лицензинторг
Телекс: 966.

ТОННЕЛИ

можно строить

быстрее,

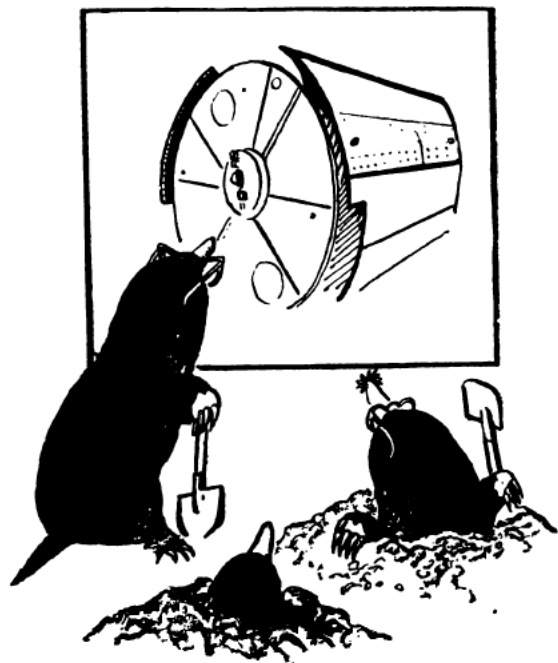
дешевле

и надежнее

с помощью

механизированных

проходческих щитов



Координация планов стран СЭВ

Б. Мирошниченко,

доктор экономических наук, профессор,

О. Канищев

Среди сложившихся форм экономического сотрудничества между странами СЭВ ведущее место принадлежит координации национальных народнохозяйственных планов. Как отмечено в 1962 г. на июньском Совещании представителей коммунистических и рабочих партий стран СЭВ, координация перспективных и текущих народнохозяйственных планов является основным методом деятельности Совета. Эта форма экономического сотрудничества — главное средство планомерного международного социалистического разделения труда и объединения производственных усилий социалистических государств.

Такая роль координации планов закономерна. Сближение хозяйственной жизни социалистических государств, переплетение их экономических интересов, обусловленных единым типом производственных отношений, является объективным процессом, отвечающим коренным интересам народов.

Мировое социалистическое хозяйство сегодня представляет собой совокупность национальных хозяйств суверенных и независимых государств с исторически сложившимися системами внутренних производственных взаимосвязей, объединяемых международным социалистическим разделением труда, экономическим сотрудничеством и мировым социалистическим рынком. В процессе воспроизводства возникает необходимость в регулировании этих связей, которые осуществляются на социалистической основе, то есть на базе социалистической государственной формы собственности.

Уже целый ряд перспективных пятилетних планов развития народного хозяйства братских стран был скоординирован в разрезе важнейших отраслей производства. Теперь не только теорией, но и практикой доказаны огромные преимущества для наших стран, вытекающие из координации планов, и возможность значительного развития в будущем этой формы межгосударственного сотрудничества.

В осуществлении планов на 1966—1970 гг. большая роль принадлежит проводимым в странах мерам по совершенствованию руководства и планирования развития народного хозяйства. Суть их состоит в том, чтобы повысить роль экономических методов хозяйствования и по возможности теснее связать централизованное руководство и планирование с широким развитием хозяйственной инициативы на местах, в

максимальной мобилизации и более эффективном использовании всех внутренних ресурсов предприятий, а следовательно, и всего народного хозяйства каждой отдельной страны.

Вместе с тем уже сейчас в странах СЭВ плановые и хозяйственные органы с помощью научных учреждений осуществляют подготовительную работу по составлению пятилетних планов на период 1971—1975 гг. В процессе этой работы изучаются условия и возможности, определяющие конкретные масштабы производства в указанный период. Важную роль при этом играет учет научно-технического прогресса, который обеспечивается целым комплексом мероприятий, проводимых каждым социалистическим государством, а также разработка путей дальнейшего развития взаимных экономических связей братских стран, прежде всего в производственной сфере.

Координация народнохозяйственных планов не означает выработки какого-либо единого или сводного плана. Ее цель состоит в том, чтобы в многостороннем и двустороннем порядке обеспечить такую увязку планов развития важнейших отраслей производства, которая позволила бы наиболее эффективно использовать производственные мощности, сырьевые и трудовые ресурсы в соответствующих отраслях производства каждой отдельной страны, а также возможно рациональное распределить между отраслями народного хозяйства капитальные вложения, возможно эффективнее вести промышленное производство, выпускать продукцию, отвечающую современным техническим требованиям, и обеспечить потребности в ней стран СЭВ, а в случае экономической целесообразности производить ее и для экспорта в третьи страны.

Правильное теоретическое обоснование возникающих при координации вопросов — один из решающих факторов. Требуется учет особенностей проявления законов развития социалистической экономики в хозяйственных отношениях между социалистическими странами. Как теперь хорошо известно, экономические законы социализма в межгосударственных отношениях не всегда действуют как внутри страны.

На первый план сейчас выдвигается разработка системы экономических рычагов. К ним относятся товарно-денежные связи, а также совершенствование международного кредита, контрактных цен, ис-

пользование льгот, поощрений и материальных санкций и, наконец, производственно-торговые соглашения и контракты, способствующие осуществлению межгосударственной специализации и непосредственному сотрудничеству стран в области промышленного производства.

Международное экономическое сотрудничество социалистических стран предполагает учет и соблюдение взаимной выгоды, укрепление братской солидарности и взаимопомощи. Необходимо решать и такие частные вопросы, как определение путей координации развития народного хозяйства стран, специализация производства, снабжение сырьем, закупка машин и оборудования, а также вопросы производства и реализации. Разработка соответствующих критериев и договоренности стран на основе их использования позволит увеличить взаимную экономическую заинтересованность. Согласование интересов стран, поиски взаимовыгодных решений требуют к себе чрезвычайно большого внимания. Работа в этом направлении укрепляет основы международного социалистического сотрудничества.

Стремление использовать более интенсивные формы международного экономического сотрудничества продиктовано необходимостью повышения эффективности производства, увеличения взаимного выигрыша от хозяйственных связей, ускорения технического прогресса, обеспечения конкурентоспособности продукции на внешних рынках и повышения ее качества. Совершенствование механизма сотрудничества делает его более эффективным, укрепит экономические связи отраслей промышленности и усилит хозяйственное сближение стран.

Вместе с тем поиски новых путей сотрудничества не должны вести к противопоставлению обязательности исполнения решений государственных органов внутри стран добровольности и взаимовыгодности во внешнеэкономической деятельности. Нельзя игнорировать тот факт, что сотрудничество стран оказывает влияние не только на тот сектор хозяйства, который участвует в международном социалистическом разделении труда, но и непосредственно на всю отрасль и даже на все народное хозяйство — в зависимости от значимости товара и этих связей. Нарушение же связей и пропорций, плановости производственных и торговых отношений неизбежно затрагивает экономические интересы стран.

В текущей хозяйственной деятельности мы, к сожалению, недостаточно реализуем те возможности, которые вытекают из экономического сотрудничества между социалистическими странами. В немалой степени это является следствием несовершенства форм и методов хозяйственного руководства и планирования внутри стран. Совершенствование планового управления в братских странах требует сейчас правильного сочетания методов хозяйственного руководства с экономическим подходом к проблемам.

Вопрос не в том, чтобы сделать выбор между директивным планированием и усилением роли рынка, а в том, чтобы на основе экономического расчета, улучшения методов организации плановой работы и развития товарно-денежных отношений повысить эффективность социалистического хозяйствования. План в социалистическом обществе — это соответствующая производительным силам форма их проявления. В тезисах ЦК КПСС «50 лет Великой Октябрьской социалистической революции» отмечается, что теория и практика планового ведения хозяйства является крупным вкладом в исторический опыт народов. Суть нового подхода к управлению экономикой определяется усилением роли экономических методов

руководства, совершенствованием государственного планирования, расширением хозяйственной самостоятельности и инициативы предприятий и совершенствованием хозрасчета.

Изучение рентабельности экспорта и импорта должно в большей степени помогать оценивать эффективность сделок по внешней торговле и результаты деятельности предприятий и министерств во внешнеэкономической сфере, а во внешнеэкономических организациях — помогать формировать правильную политику в отношении экспорта и импорта страны и расширения экономического сотрудничества стран.

Социалистические страны имеют теперь развитые многосторонние формы экономического сотрудничества и активного взаимного воздействия на развитие экономики, базирующиеся на разностороннем производстве. Экономическое развитие социалистических стран в эти годы характеризовалось высокими темпами. За последние десять лет производственный аппарат этих стран вырос в 2—3 раза, а промышленное производство по сравнению с довоенным уровнем — в 9 раз и составляет сегодня уже три четверти всей совокупной продукции. Значительно изменилась отраслевая структура промышленного производства, создаются новые отрасли, внедряется новая технология, массовое и крупносерийное производство. Машиностроение стало основной отраслью промышленности, определяющей по существу развитие всей экономики.

В структуре внешней торговли стран СЭВ прежде всего за счет роста удельного веса продукции машиностроения произошли значительные изменения. В 1965 г. машины и оборудование составляли около 50% товарообмена между странами СЭВ. За последнее десятилетие обмен изделиями машиностроения возрос в 3,9 раза при росте производства этой продукции в 3 раза. Страны СЭВ удовлетворяют около 85% своих потребностей в машинах и оборудовании за счет взаимных поставок. Правда, иногда стремление увеличить экспорт продукции машиностроения приводит к частичному замещению традиционного экспорта товаров, а создание параллельных мощностей в странах — к замещению своей продукцией импорта. Все это требует внимательного анализа и учета как желаний производителей и интересов покупателей, так и возможностей производства и реализации машиностроительной продукции.

Уместно отметить, что тенденции развития мировой торговли также показывают преимущественный рост экспорта машиностроительной продукции. Поэтому развитие машиностроения в странах СЭВ, специализация и кооперирование производства промышленной продукции и рост торговли машинами и оборудованием отвечают общему направлению развития международного экономического сотрудничества. На увеличение продаж и расширение рынка сбыта машиностроительной продукции сегодня могут рассчитывать лишь те производители, которые дают продукцию отвечающую мировым стандартам.

С точки зрения развития народного хозяйства стран СЭВ решающее значение имеет то, что от двух третей до более чем трех четвертей всего объема их товарооборота приходится на взаимную торговлю между собой, причем доля стран СЭВ во внешней торговле Советского Союза составляет более 60%.

Воздействие взаимных экономических связей наших стран на развитие их народного хозяйства очень велико. Они являются источником обеспечения социалистических предприятий и населения необходимыми орудиями и предметами труда и потребительскими товарами. В ряде стран до 80% продукции

важнейших отраслей обрабатывающей промышленности направляется на экспорт в страны СЭВ, а за счет импорта из этих стран покрывается от 15 до 100% внутренней потребности в сырье, материалах и оборудовании.

Во взаимной торговле стран СЭВ наиболее ярко выявляются принципы межгосударственных интернациональных отношений социалистических государств, а также реализуются преимущества международного социалистического разделения труда и всех форм международных экономических взаимосвязей этих стран, в том числе координация народнохозяйственных планов, специализация и кооперирование производства. В ней находит свое материальное воплощение сотрудничество в научно-технической сфере.

Затронутые выше вопросы, касающиеся сложившихся сегодня условий в экономике социалистических стран, развитие их хозяйства и международного экономического сотрудничества, а также возникающие из многообразия реальной жизни и усложнения ее сфер новые тенденции и идеи, позволяют видеть, как от простых форм экономического сотрудничества страны пришли к скоординированному развитию промышленного производства, торговли и транспорта, объединяемых в едином государственном плане.

Пути реализации этих задач многообразны и сложны, но практика сотрудничества позволяет вскрыть и сформулировать законы, управляющие развитием межгосударственных экономических отношений социалистических стран.

Методы, формы и содержание плановой работы, осуществляемой странами во внешнеэкономической сфере, претерпели значительные изменения. На основе имеющегося опыта этой работы необходимо и дальше их совершенствовать, учитывая современные условия экономического развития социалистических стран и сотрудничества между ними.

При возникновении социалистического сотрудничества различная степень развития социалистических отношений, экономики и производительных сил в странах, а также отсутствие опыта планового ведения хозяйства предопределяли осуществление экономического сотрудничества стран в основном в виде торговых отношений. Заключение в этот период годовых торговых соглашений вносило определенную планомерность в отношения между странами и обеспечивало им получение необходимой помощи со стороны Советского Союза. В тот период страны народной демократии использовали имевшиеся производственные мощности для постепенного создания новой социалистической системы международного разделения труда и преодоления сложившегося ранее его одностороннего разделения. Поэтому первоначальные возможности для установления широкого экономического сотрудничества и формирования международного разделения труда были ограничены. В странах еще только развивалось плановое руководство народным хозяйством. Не было разработанной теории международного экономического сотрудничества социалистического типа. Принципы этого сотрудничества на основе экономических законов социализма вырабатывались постепенно, и этот процесс, не завершившийся и по сей день, на каждом этапе сотрудничества получал новое развитие.

В настоящее время социалистические государства координируют свои производственные усилия во взаимосвязанных отраслях и выявляют взаимные потребности и возможности прежде всего через согласование своих национальных хозяйственных планов. И чем тщательнее производится разработка национальных планов, их внутренняя увязка, сбалансиро-

вание, тем более эффективна международная координация, поскольку она является неотъемлемой частью внутреннего планирования стран.

Опыт координации народнохозяйственных планов стран СЭВ за три последних пятилетних периода имеет большое значение для дальнейшего совершенствования координации. В особенности важна работа по координации планов на 1966—1970 гг., которая проводилась как на двусторонней, так и на многосторонней основе. Она позволила странам практически до конца 1965 г. заключить долгосрочные торговые соглашения на 1966—1970 гг. Эти соглашения, а также соглашения о сотрудничестве в добыче и переработке важных видов сырья и в других областях экономики обеспечивают увязку программ развития отраслей производства и устойчивое разделение труда между странами.

Новые соглашения — конечный результат большой плодотворной работы, которую проделали страны СЭВ по координации их народнохозяйственных планов. В ходе ее плановые органы братских государств, межправительственные комиссии по экономическому и научно-техническому сотрудничеству, а также органы СЭВ выяснили взаимные потребности стран, возможности их удовлетворения и согласовали поставки товаров. Такая работа позволила тесно увязать между собой планы развития восьми суверенных социалистических государств на 1966—1970 гг.

Программа организации и содержания координации планов развития народного хозяйства на период 1971—1975 гг., рассмотренная на XXX заседании Исполкома СЭВ, предусматривает, что работы будут проводиться странами в два этапа, как на основе двусторонних консультаций, так и на многосторонней основе. Координация должна охватывать основные отрасли производства и транспорт, учитывать перспективы развития науки и техники. На первом этапе будут проведены двусторонние консультации. По их результатам и по предложениям стран в органах СЭВ будут разрабатываться предложения и рекомендации. На втором этапе работы эти предложения и рекомендации будут учитываться соответствующими организациями стран.

Результаты проведенных работ по координации народнохозяйственных планов должны учитываться в планах развития народного хозяйства стран и при заключении ими двусторонних долгосрочных соглашений о взаимных поставках товаров на период 1971—1975 гг. и других соглашений по экономическому сотрудничеству.

Накопленный опыт позволяет в предстоящий период провести работу еще более организованно, учесть все новое и полезное. Первостепенное значение придается этапу подготовительных работ, разработкам технико-экономических анализов и исследований по перспективным проблемам экономического сотрудничества, в частности в органах СЭВ. На двусторонней и многосторонней основе будут осуществлены непосредственные контакты министерств и плановых органов стран, что позволит подробней изучить взаимные возможности и потребности, выявить основные вопросы сотрудничества в разрезе отраслей народного хозяйства, степень заинтересованности в них каждой из стран и выработать взаимоприемлемые рекомендации.

Работа по координации планов на новый период будет проходить в условиях действия экономических реформ. Это дает возможность совершенствовать экономические отношения между странами, в частности путем решения вопросов на длительный, более чем пятилетний период времени. Кроме того, в условиях

развитой экономики одних стран и их усилий по повышению эффективности производства, в условиях стремления других стран к широкому развитию своей экономики путем увеличения выпуска машиностроительной продукции, повышения ее технического уровня, в условиях научно-технической революции и перехода от экстенсивного к интенсивному развитию промышленности и других отраслей народного хозяйства на первый план все более выдвигается настоятельная необходимость разработки эффективной межгосударственной специализации и кооперирования производства.

Создание и развитие экономически обоснованного и устойчивого специализированного производства, отвечающего интересам производителя и потребителя продукции,— важная задача плановой работы. Характерной чертой специализации и кооперирования производства является то, что они — основа всех форм экономического сотрудничества, в том числе и товарообмена. Именно поэтому координация планов включает основную часть работ по межгосударственной специализации и кооперированию производства. Специализация и кооперирование занимают также все более значительное место во внутреннем планировании. Необходимо отметить, что в прошлом работа плановых органов стран по координации планов в значительной мере была направлена на преодоление возникших трудностей в экономическом развитии стран и установление объемов взаимных поставок товаров и в меньшей степени — на решение вопросов в области расширенного производства, в частности на согласование перспективных направлений международной специализации и кооперирования производства.

Большое значение имеют также формы, организация и методы этой работы. Если раньше в разработке предложений по специализации большую роль играли плановые органы стран, то теперь в этой работе повышается значение непосредственных производителей и потребителей.

Работа по специализации и кооперированию производства зачастую строилась на общих соображениях о том, в какой стране и какую продукцию наиболее целесообразно производить, исходя из уже имеющихся мощностей. Рекомендации по специализации производства машин и оборудования разрабатывали прежде всего, исходя из существующих в странах производств. Не все рекомендации по специализации удавалось реализовать, так как помимо того, что в процессе их длительной проработки изменялись и уточнялись потребности, требовалось еще провести в странах огромную работу по доведению принятых рекомендаций по специализации до конкретных изготовителей и потребителей этой продукции, оказавшихся либо не подготовленными к ее выпуску, либо не заинтересованными в ее приобретении.

В настоящее время внутриотраслевое кооперирование между странами производства деталей, узлов, технологических элементов и т. д. может способствовать развитию такой специализации, которая обеспечивает каждому выигрыш от концентрации производства и возможность развивать или создавать соответствующую отрасль промышленности, развивать технически сложные производства на современном уровне. Вместе с тем этой форме сотрудничества, которая практически осуществляется соответствующими отраслевыми организациями стран, необходимо оказывать всемерную поддержку и прежде всего путем отражения принятых решений в текущих и перспективных планах стран.

Внутренние условия стран и практика сотрудничества подсказали идею расширения прав и полномочий промышленных министерств, трестов и хозяйственных объединений предприятий, научных организаций с тем, чтобы они не только непосредственно участвовали в международной специализации и кооперировании производства, но и пользовались их выгодами. В частности, это вызывается тем, что в условиях проведения хозяйственных реформ плановые органы стран сокращают номенклатуру продукции, по которой разрабатываются плановые балансы и директивные задания. В то же время вопросы производственного сотрудничества, координации планов развития отраслей, специализации и кооперирования производства рассматриваются и решаются по конкретной номенклатуре, часто состоящей из сотен наименований изделий, деталей и узлов с учетом всех технических и экономических аспектов, что на уровне центральных плановых организаций или только во внешнеторговых организациях сделать практически невозможно.

Центральные плановые органы должны определять в главных чертах оптимальную структуру внешних экономических связей, общий профиль международной специализации машиностроения, оставляя ответственность за разработку и конкретное осуществление специализации и кооперирования за теми органами, которые ведают производством внутри страны и торговыми связями с зарубежными странами. Каждая страна будет иметь свою систему таких хозяйственных организаций. Например, эту работу могут вести промышленные министерства совместно с внешнеторговыми организациями. В то же время включение этих организаций в деятельность по международной координации планов развития отраслей и специализации не может идти стихийно. Работа должна осуществляться министерствами по заранее разработанным планам и под руководством центральных плановых органов. Принятые решения должны учитываться на всех этапах разработки и реализации планов развития соответствующих отраслей хозяйства.

Такой подход к вопросам международного производственного сотрудничества сейчас уже становится практикой как в нашей стране, так и в других странах СЭВ. Международной формой организации этой работы служат комитеты, комиссии и рабочие группы, создаваемые между ведомствами по отраслям производства, а также совместные общества и многосторонние отраслевые организации, как, например, «Интерметалл» и ОСПП. Производственное сотрудничество и специализация должны осуществляться шаг за шагом для решения наиболее важных отраслевых задач, стоящих перед странами. Решению задач в этой области будут способствовать одобренные на двадцать девятом заседании Исполкома СЭВ эффективные меры по улучшению работ по специализации и кооперированию производства.

При координации планов и работах по специализации требуется повысить внимание к экономическому эффекту от предлагаемых мероприятий. Ведь даже наиболее эффективный с точки зрения совокупной экономии общественного труда вариант специализации не всегда может оказаться оптимальным с точки зрения отдельных стран. Общая целесообразность не может одинаково устроить всех участников, ибо каждый подсчитывает эффект с национальных позиций. Побудительные мотивы — экономия общественного труда, обеспечение пропорций расширенного производства, интересы текущего момента, перспективы развития и т. д. и реальные возможности

стран в расширении своего участия в межгосударственной специализации изменяются на разных этапах развития.

При экономических расчетах определяются не только стоимостные соотношения взаимных поставок специализированной продукции и влияние их на состояние платежного баланса, но и экономия в каждой стране текущих и капитальных затрат, иначе говоря степень повышения эффективности общественного производства, производительности общественного труда, а также реальный выигрыш народного хозяйства.

Между внутренним планированием и координацией планов существует тесная связь. Любые изменения в отраслевой структуре производства или в распределении продукции в целях развития международного разделения труда, становятся возможными лишь при включении их в планы стран. Поэтому укрепление национального планирования поможет поднять на новую ступень координацию народнохозяйственных планов странами СЭВ, обеспечить устойчивость и реализацию их результатов. Проводимые реформы побуждают к лучшему экономическому обоснованию международной специализации и кооперирования производства, улучшению структуры взаимного товарооборота, увеличению рентабельности внешнеторговых операций, совершенствованию системы цен и расчетов на мировом социалистическом рынке.

Влияние результатов координации планов, специализации и кооперирования производства ощутимо сказывается на всех отраслях народного хозяйства и тем больше, чем глубже страна вовлечена в международный обмен. И хотя координируются не национальные планы во всем их комплексе, а лишь планы во взаимосвязанных отраслях промышленности, результативность этой работы зависит от степени учета согласованных решений в национальных планах. В рамках страны все отрасли народного хозяйства взаимосвязаны, и результаты международной координации планов вряд ли могут носить окончательный характер до завершения разработки национальных планов или преподноситься как нечто независимое от внутреннего планирования.

Работа в межгосударственной области планирования и специализации производства должна быть тщательно организована и методически руководима из единого центра. Перед каждой отраслью промышленности должны быть ясно сформулированы и поставлены задачи, вытекающие из анализа итогов развития и перспективных проблем, а также задачи международного сотрудничества. Здесь речь идет не об общих целях сотрудничества, а лишь о конкретизации задач. Координация планов совершается не вообще, а в конкретных отраслях и по конкретным проблемам, она идет не эпизодически, а постоянно и на практике переплетается с другими формами экономического сотрудничества. Опыт текущей работы по согласованию и решению отдельных проблем сотрудничества надо использовать при координации планов, тем более что эта работа осуществляется одними и теми же плановыми и хозяйственными органами стран.

Организация работ по специализации вызывает потребность заниматься в органах СЭВ не только составлением сводных балансов производства и потребления по множеству изделий, но и широко осуществлять технико-экономические исследования развития соответствующих отраслей промышленности, составлять экономические прогнозы, осуществлять расчеты по различным вариантам специализации и

кооперирования, производить сопоставление технического и экономического уровня специализируемой продукции с мировыми достижениями, изучать тенденции технического прогресса, научно-исследовательских работ и спроса на продукцию. Для осуществления этой работы необходимо стремиться к определенной унификации показателей, отчетности, классификации и расчетных норм расходов, а также сближению систем ценообразования.

Работами по координации планов и специализации должен быть охвачен широкий круг отраслевых вопросов, наиболее важных в данный период с точки зрения экономического развития стран, в частности, освоение производства оборудования и машин, еще не производящихся в странах СЭВ, расширение производства сырьевых товаров, изделий машиностроения, в которых ощущается недостаток. Способ осуществления этой работы и ее рамки зависят от специфики продукции. Необходимо внедрение принципов ответственного отношения изготовителя и потребителя к принимаемым по производственно-торговым соглашениям и договорам по специализации обязательствам, применение выработанных международной практикой гарантий и материальной ответственности. Кроме того, важно определить, какие методы помогут стимулировать заинтересованность стран в специализации, в частности: международный кредит, льготы, скидки, т. е. активно использовать закон стоимости при планомерном развитии международной специализации производства.

Помимо указанных выше вопросов, в работе по координации планов все большее значение приобретают вопросы экономического прогнозирования, разработки научно-обоснованной гипотезы развития взаимного экономического сотрудничества стран на длительную перспективу. Здесь нужен прежде всего анализ достигнутого уровня развития и тенденций его изменения, на основе которого могут делаться выводы о развитии в предстоящий период.

Осуществляя плановую работу в межгосударственной области во всех ее аспектах, мы можем решить назревшие задачи в области расширенного воспроизводства, в том числе оптимального размещения производительных сил в масштабе стран СЭВ, сближения уровней экономического развития и решения назревших вопросов в сфере обращения. Совершенствование системы планирования, дальнейшее развитие товарно-денежных отношений в международном сотрудничестве, применение взаимовыгодных цен позволит использовать экономический механизм для решения вопросов повышения эффективности разделения труда в целях интенсивного развития народного хозяйства. Организация плановой работы во всех звеньях, накопление информации и опыта будут способствовать успешному осуществлению этой работы в последующие годы.



ДЕВАЛЬВАЦИЯ ФУНТА СТЕРЛИНГОВ

Ф. Быстров,

доктор экономических наук, профессор

В результате девальвации фунта стерлингов, проведенной в ноябре прошлого года, его курс снизился с 2,80 долл. до 2,40 долл. Это означало понижение официального золотого паритета фунта и его курса к доллару на 14,3% и повышение цены золота в фунтах и курса доллара на 16,7%.

Первая послевоенная девальвация фунта стерлингов была проведена в сентябре 1949 г., когда курс фунта, установленный в сентябре 1939 г. на уровне 4,03 долл., был понижен до 2,80 долл., т. е. на 30,5%, а курс доллара к фунту повышен на 44%. Этот курс поддерживался до 18 ноября 1967 г.

Покупательная сила фунта стерлингов в отношении товаров систематически понижалась в результате роста цен на протяжении всего нынешнего века и при этом в размерах значительно больших, чем золотое содержание фунта. После девальвации 1949 г. фунт стерлингов продолжал обесцениваться в своей покупательной силе. Уровень цен товаров в Англии за период 1950—1967 гг. повысился в среднем на 50%. В США за тот же период цены в долларах возросли на 25%. Вследствие этого образовалась диспропорция между курсом фунта к доллару и его покупательной силой в отношении товаров, которая оказывала отрицательное влияние на развитие экспорта Англии.

В течение столетия, предшествовавшего первой мировой войне, фунт вообще не подвергался девальвации, его золотой паритет (7,3 г. чистого золота) все время оставался неизменным. Фунты беспрепятственно конвертировались в золото на основе этого паритета. Покупательная способность фунта до конца 19-го столетия оставалась в общем стабильной, испытывая только циклические колебания, которые в течение длительных периодов уравнивались. За время, прошедшее с начала первой мировой войны, золотой паритет фунта понизился более, чем в 3 раза (с 7,3 до 2,1 г. чистого золота), а цены товаров в фунтах возросли в среднем в 4 раза и продолжают повышаться дальше.

После второй мировой войны экономическое положение Англии было весьма тяжелым и неустойчивым. Доля Англии в промышленном производстве капиталистического мира сократилась с 15,7% в

1938 г. до 7,8% в 1946 г., т. е. наполовину. Между тем в Англии сумма денег в обращении (банкнот и других денежных знаков) достигла к середине 1967 г. 2,7 млрд. ф. ст. и по сравнению с 1938 г. возросла более чем в 5 раз. В то же время объем промышленной продукции только удвоился. Такое соотношение между ростом производства и увеличением денег в обороте породило глубокую хроническую инфляцию и обесценение фунта стерлингов.

Золотой и долларовой резерв Англии в начале 1967 г. равнялся лишь 1 млрд. ф. ст. В то же время иностранная краткосрочная стерлинговая задолженность возросла до 5 млрд. ф. ст. к середине 1967 г.

Англия, занимавшая раньше второе место в общем объеме мирового экспорта, с 1958 г. передвигается на третье место, уступая свои позиции ФРГ. Доля Англии в международной торговле сильно понизилась. За период 1959—1966 гг. при росте общего объема экспорта капиталистических стран на 80% экспорт Англии увеличился только на 45%. До войны в 1938 г. доля Англии в общем объеме экспорта капиталистических стран составляла 11,8%, а в 1966 г. — 7,9%.

В результате значительного превышения импорта над экспортом и крупных военных расходов за границей, платежный баланс Англии сводится с хроническим дефицитом. В конце 1964 г. существовала реальная угроза девальвации фунта. Ее удалось избежать за счет краткосрочных кредитов на сумму до 4 млрд. долл., предоставленных Англии США и другими странами, а также Международным валютным фондом. При продолжающейся дефицитности платежного баланса эти кредиты не могли служить радикальным средством укрепления фунта стерлингов.

Меры, проведенные лейбористским правительством в целях преодоления кризиса платежного баланса, не предотвратили девальвации фунта стерлингов. Эти меры, направленные, главным образом, против интересов английских трудящихся, заключались в замораживании заработной платы, увеличении на 10% налога на покупки товаров в розничной торговой сети, повышении акцизов и почтовых сборов, ухудшении условий при покупках товаров в кредит.

Для расширения внешней экспансии в интересах английского монополистического капитала было бы понижение курса фунта в возможно большем размере, и заинтересованные в этом группы предлагали девальвировать фунт на 30%, т. е. в таком же размере, как и при девальвации 1949 г. Это предложение, однако, встретило решительное сопротивление со стороны США и других западных государств, которые опасались ослабления своих позиций на внешних рынках и развала всей валютной системы капитализма. Понижение курса фунта при теперешней его девальвации в меньшем размере, чем падение покупательной способности, объясняется, в частности, и тем, что в США и других странах цены также повысились, и тем, что при девальвации 1949 г. курс фунта к доллару оказался тогда заниженным.

Девальвация валюты в современных условиях общего кризиса капиталистической системы не может играть роли стабилизирующего фактора. Девальвация фунта стерлингов с ее неизбежным ростом цен является средством для понижения реального уровня заработной платы и др. доходов трудящегося населения. Девальвация повлечет за собою дальнейший рост цен в Англии, прежде всего на многие импортные товары, цены которых в фунтах повысятся примерно на столько же, на сколько повысились курсы доллара и других валют по отношению к фунту, в то время как заработная плата остается замороженной на существующем уровне. Ввиду тесной взаимозависимости и связи цен отдельных товарных групп, повышение цен импортных товаров постепенно будет распространяться и на другие товары.

Однако в первый период после девальвации цены на товары, производимые в Англии, в своем росте будут отставать от повышения курса доллара и других иностранных валют, паритеты которых не изменялись. Это создает на некоторое время благоприятные условия для роста экспорта английских товаров. Английские экспортеры при обмене долларов и других недевальвированных валют будут получать теперь фунтов на 16,7% больше, что повысит их конкурентоспособность на внешних рынках. Точно так же иностранные фирмы при покупке товаров в Англии на фунты стерлингов будут получать на свои национальные валюты фунтов на столько же больше, что также будет способствовать росту экспорта Англии. Все это приведет к обострению конкуренции на внешних рынках, в особенности со странами, в которые направляются крупные массы английских товаров (США, ФРГ, Франция, Швеция, Голландия и др.). В результате роста экспорта и влияния девальвации на ограничение импорта пассивное сальдо торгового баланса Англии в первый период после девальвации, вероятно, уменьшится. Необходимо при этом иметь в виду, что экспорт Англии возрастет прежде всего по физическому объему, увеличение поступлений от экспорта в долларах и других валютах, паритеты которых не изменились, будет гораздо меньше. При таком положении, когда импортные цены в долларах не изменятся, а цены на экспортные товары в долларах понизятся, «условия торговли» (*terms of trade*), отражающие отношение индекса цен на импортные товары к индексу экспортных цен, будут складываться неблагоприятно для Англии.

Уровень цен товаров, импортируемых в страну с девальвированной валютой, формируется различным образом, в зависимости от того, в какой стране находится основной рынок соответствующего товара и в какой валюте этот товар реализуется. Цены на те импортные товары, конъюнктура которых склады-

вается в основном на зарубежных рынках и которые Англия покупает на иностранные валюты — доллары, западногерманские марки, французские франки и др., возрастут в фунтах в соответствии с повышением курса этих валют. Цены на те импортные товары, конъюнктура которых определяется главным образом условиями английского рынка и которые Англия покупает на фунты стерлингов, повысятся в меньшей степени, чем курсы недевальвированных иностранных валют. Отсюда следует, что такие страны, как, например, Дания, Финляндия и многие другие, продающие свои товары Англии на фунты, понесут значительные потери. Эти страны за свои товары, проданные англичанам, будут получать номинально больше фунтов стерлингов, но в реальной оценке их поступления будут меньше. Потери частично могут быть компенсированы за счет товаров, которые эти страны импортируют из Англии, так как цены этих товаров повысятся в фунтах меньше, чем курсы недевальвированных валют.

Основные промышленно развитые капиталистические страны, прежде всего США, продающие товары Англии за свои национальные валюты и покупающие в Англии товары на фунты стерлингов, получат большие выгоды. На ценах экспортных товаров эти страны не будут иметь никаких потерь, а на ценах товаров, импортируемых из Англии и других стран стерлинговой зоны, получат значительные выгоды.

Девальвация различным образом отразится на росте издержек производства товаров в Англии и приведет к существенным изменениям в соотношении спроса и предложения по отдельным товарам и их группам. Больше всего возрастут издержки производства тех товаров, которые вырабатываются в Англии из импортного сырья. Все это приведет, в свою очередь, к крайне неравномерному росту цен на отдельные товары и породит новые противоречия между различными капиталистическими группами и странами.

Крупные выгоды получит Англия от обесценения ее стерлинговой задолженности, которая номинально в фунтах остается без изменения, но в золотом и долларом выражении понижается на 14,3%. Эти выгоды будут получены за счет многих стран, входящих в стерлинговую зону, валютные резервы которых состоят из фунтов стерлингов. Потери стран, имеющих стерлинговые активы, в результате теперешней девальвации составляют сумму в 1,8 млрд. долларов. Задолженность Англии Соединенным Штатам и другим западным государствам выражена не в фунтах, а в долларах и других иностранных валютах, которые недевальвированы. Для погашения данной задолженности и уплаты процентов по ней Англии потребуется реализовать экспортных товаров значительно больше, чем раньше.

Девальвация открывает новые возможности для притока в Англию американского капитала, так как становится выгодным скупать за доллары акции английских предприятий и подчинять эти предприятия американским монополиям. Следует подчеркнуть, что за последние годы прямые инвестиции США в Англию сильно увеличились и к началу 1967 г. составляли 5,652 млн. долларов.

Экономическая база английской валюты является настолько слабой, что поддержание фунта, даже на пониженном в результате девальвации уровне, является невозможным за счет собственных ресурсов Англии. Правительство Англии обратилось за новыми крупными кредитами к США и ряду других стран, а также к Международному валютному фонду. С целью ослабления утечки капиталов из Англии

одновременно с девальвацией фунта официальная процентная ставка повышена до исключительно высокого уровня — 8% годовых. Для того чтобы защитить доллар от последней девальвации фунта стерлингов, Федеральное резервное управление, являющееся центральным органом, регулирующим деятельность банковской системы США, 19 ноября 1967 г. повысило учетную ставку с 4 до 4,5% годовых. Эта мера проведена с целью предотвращения массовой утечки золота и долларов из США в Англию, где теперь создались выгодные условия для реализации долларов и золота.

Девальвация фунта стерлингов — одной из двух международных валют капиталистического мира — не могла ограничиться локальными пределами Англии. Вслед за фунтом сразу же последовали девальвации валют многих стран и территорий. В течение первой недели после падения фунта девальвировала валюту еще 21 страна, в том числе Дания, Израиль, Испания и следующие страны и территории, входящие в стерлинговую зону: Новая Зеландия, Ирландия, Исландия, Цейлон, Гонконг, Кипр, Гамбия, Маврикий, Ямайка, Мальта, Фиджи, Гвиана, Бермудские острова, Багамские острова, Малави, Барбадос, Британский Гондурас, Сьерра-Леоне. Позже произвела девальвацию Индонезия. Значительная доля экспорта многих стран, валюты которых девальвированы вслед за фунтом стерлингов, направляется в Англию и реализуется там на фунты. Если бы валюты этих стран не были девальвированы, то их экспорту был бы нанесен тяжелый удар, так как при обмене обесцененных фунтов экспортеры получали бы в этом случае национальной валюты на 14,3% меньше, чем раньше. В отличие от девальвации 1949 г., когда почти все валюты стран стерлинговой зоны были девальвированы одновременно с фунтом стерлингов, в настоящих условиях за фунтом сразу последовали лишь некоторые валюты зоны, что свидетельствует об ослаблении связей между фунтом и валютами других стран зоны, которые стали приобретать самостоятельное значение и постепенно освобождались от валютной зависимости Англии. Вспомним, что в послевоенный период из стерлинговой зоны вышли такие страны, как ОАР, Ирак, Судан, Бирма, Израиль.

Правительства США и стран «Общего рынка» заявили, что они не будут девальвировать своих валют. Но в американской печати раздаются голоса о том, что девальвация фунта неизбежно поднимет вопрос о будущем доллара. Девальвация фунта стерлингов также отрицательно отразится на экспорте и экономической конъюнктуре стран «шестерки». В связи с девальвацией фунта сильно возрос спрос на золото со стороны частных тезавраторов, что создает непосредственную угрозу для доллара и может привести к подрыву мероприятий правительства США, направленных на поддержание неизменной цены золота на уровне 35 долл. за унцию (31,1 г.), установленной еще в 1934 г. Повышение спроса на золото свидетельствует о растущем недоверии к доллару, золотая база которого сильно пошатнулась в течение последних десяти лет.

Девальвация фунта стерлингов, равно как и других капиталистических валют, ни в какой мере не ослабляет устойчивости валютных систем СССР и других социалистических стран. Монополия внешней торговли и дополняющая ее валютная монополия обеспечивают самостоятельность советской валюты, делают ее независимой от валютных кризисов в капиталистическом мире. Развитие советской валютной системы идет совершенно иными путями, коренным

образом отличными от современного положения валют капиталистических стран. За годы, прошедшие после второй мировой войны, достигнуты крупные результаты в укреплении и повышении роли валютной системы СССР. За эти годы значительно возросла покупательная способность рубля и курс его к иностранным валютам был повышен. В связи с последней девальвацией Государственный банк СССР объявил новый курс фунта к рублю — на уровне 2 р. 16 коп. за 1 ф. ст. вместо прежнего паритетного курса 2 р. 52 коп.

С образованием мировой социалистической системы, рубль становится средством международных расчетов между странами этой системы. С 1964 г. введен переводный рубль, являющийся новой устойчивой международной валютой. В переводных рублях теперь осуществляются на многосторонней основе взаимные расчеты по товарообороту и другим операциям между странами — участниками Совета Экономической Взаимопомощи. В перспективе советская валюта, опирающаяся на систематический рост народного хозяйства и бездефицитный государственный бюджет, будет укрепляться еще больше и роль ее будет неуклонно повышаться как внутри СССР, так и на международной сцене.

В отношениях между социалистическими странами расчеты в рублях отражают устойчивый уровень цен на экспортные и импортные товары, тогда как рыночные цены в капиталистических странах подвержены постоянным стихийным колебаниям. Изменение золотого содержания и курса рубля не влечет за собой каких-либо потерь для стран, осуществляющих международные расчеты в рублях; изменение же курсов капиталистических валют приводит к потерям для одних стран и экономически неоправданным выгодам для других. При повышении валютного содержания и курса рубля к иностранным валютам в 1950 г. и в начале 1961 г. соответственно были изменены в рублях все обязательства по внешней торговле и по кредитам, предоставленным Советским Союзом иностранным государствам, с тем чтобы материальные объемы экспорта и импорта и поставок в погашение кредита остались без изменения. Эти преимущества рубля являются одним из важных условий, способствующих развитию внешних экономических связей СССР.

Девальвация фунта стерлингов нанесла сильнейший удар по всей валютной системе капиталистического мира и является ярким и убедительным свидетельством неустойчивости этой системы. События, связанные с девальвацией фунта и других валют, далеко не закончились, и кризис валютной системы капитализма продолжает обостряться и развиваться дальше.

Промышленный экспорт стран Юго-Восточной Азии

И. Васильев,

кандидат экономических наук

На современном этапе успехи развивающихся стран в борьбе за экономическую самостоятельность в значительной степени зависят от того, насколько быстро расширяется их промышленный экспорт. Конференция ООН по торговле и развитию 1964 г., в частности, признала «неотложную необходимость расширения номенклатуры и увеличения экспорта готовых изделий и полуфабрикатов из развивающихся стран как средства ускорения их экономического развития и повышения жизненного уровня».

Сейчас происходит быстрое нарастание объема международной торговли промышленными товарами. За последние 12 лет она увеличивалась ежегодно на 9,5%, тогда как мировая торговля сырьем и продовольствием — только на 4,6%. В дальнейшем торговля готовыми изделиями и полуфабрикатами, очевидно, останется наиболее динамичной областью мирового экспорта.

Необходимость ускоренного развития промышленного экспорта развивающихся стран обуславливается также и узостью их внутренних рынков. Строительство многих предприятий оказывается нерентабельным, если их мощности ограничиваются размерами существующего в настоящее время спроса на внутреннем рынке.

Среднегодовой прирост экспорта готовых изделий и полуфабрикатов еще весьма мал по сравнению с увеличивающимися потребностями стран Юго-Восточной Азии¹ в валютных поступлениях от экспорта. В 1955—1964 гг. он составлял примерно 50 млн. долл., а в последние четыре года — 70 млн. долл., тогда как минимальные потребности этого района в ежегодном росте экспортной выручки составляют сейчас около 450 млн. долл. (Эта цифра составляет 6% от общей суммы экспорта стран Юго-Восточной

Азии. Данный темп прироста экспорта признан ООН минимальным для нынешней Декады развития.) Однако увеличение доли промышленных изделий в экспорте стран Юго-Восточной Азии весьма невелико по сравнению с развитыми капиталистическими странами. В 1964 г. эта доля составляла лишь 22%.

Трудности проникновения промышленной продукции стран Юго-Восточной Азии на рынки индустриально развитых капиталистических государств объясняются прежде всего всей импортной политикой империалистических стран по готовым изделиям и полуфабрикатам. Ее жестокость проявляется в гораздо более высоком, чем по сырью и продовольствию, уровне таможенного обложения промышленных товаров и значительно более широком применении к ним количественных и других нетарифных ограничений.

Для стран Юго-Восточной Азии политика империалистических государств в отношении готовых изделий и полуфабрикатов имеет в настоящее время особенно неблагоприятный характер, так как в их промышленном экспорте очень большое место (гораздо большее, чем в вывозе всех других районов мира) занимают текстильные товары.

СТРУКТУРА ЭКСПОРТА ГОТОВЫХ ИЗДЕЛИЙ И ПОЛУФАБРИКАТОВ СТРАН ЮГО-ВОСТОЧНОЙ АЗИИ В 1964 г.* (РЕЭКСПОРТ ИСКЛЮЧЕН.)

	млн. долл.	%
Всего	1 260	100
В том числе:		
текстиль	690	54,8
металлы (в основном олово)	265	21,0
химические товары	35	2,8
машины и оборудование	25	2,0

¹ Бирма, Индия, Индонезия, Камбоджа, Малайзия, Пакистан, Сингапур, Таиланд, Филиппины, Цейлон.

* «Year book of international trade statistics», 1964.

На долю текстильных товаров приходится в последнее время около 55% экспорта собственных готовых изделий и полуфабрикатов стран рассматриваемого района. В то же время для всего развивающегося мира она составляла в 1961 г. только 35,6%, а с исключением стран Юго-Восточной Азии — всего лишь около 18%. Таким образом, в настоящее время проблема сбыта на мировом рынке готовых изделий и полуфабрикатов сводится для стран Юго-Восточной Азии в значительной степени к проблеме реализации текстильных товаров.

Между тем именно по текстильным товарам наиболее распространены и особенно высоки импортные барьеры в развитых капиталистических странах. Первая конференция по торговле и развитию указала на то, что «текстиль и одежда в целом более всего подвергаются количественным ограничениям по сравнению с другими экспортными товарами развивающихся стран. Поскольку доля текстиля и одежды в общем объеме экспорта этих товаров велика, препятствия торговле этими товарами значительно ограничивают их доходы от экспорта».

Изделия из джута, занимающие по стоимости первое место в общем экспорте текстильных товаров из Юго-Восточной Азии и развивающегося мира, подвергаются различного рода количественным ограничениям в Англии, Франции, ФРГ, Австрии, Финляндии и Новой Зеландии.

В особенно трудном положении находятся хлопчатобумажные ткани, в отношении импорта которых промышленно развитые капиталистические страны наиболее широко применяют количественные ограничения и очень высокие тарифные ставки.

Проявившаяся с начала 50-х годов тенденция к либерализации импортной торговли промышленных капиталистических стран в целом мало отразилась на развивающихся странах Юго-Восточной Азии. Что же касается хлопчатобумажных тканей, от вывоза которых они получили в 1964 г. около 160 млн. долл., или примерно 13% общей выручки от продажи готовых изделий и полуфабрикатов на внешних рынках, то по ним в последние годы произошло даже еще большее ограничение импорта. Этому способствовали международные соглашения 1961—1962 гг. по хлопчатобумажным изделиям, последнее из которых вошло в силу 1 октября 1962 г. сроком на пять лет и было продлено в начале 1967 г. еще на три года.

Навязанные по инициативе США группе развивающихся стран (в том числе и странам Юго-Восточной Азии — Индии, Пакистану и Филиппинам) соглашения предусматривают «добровольное» ограничение экспорта хлопчатобумажных изделий из этих стран в ряд развитых капиталистических стран в случае возникновения в последних ситуации «подрыва рынка». В связи с тем что определение момента возникновения ситуации «подрыва рынка» может

производиться односторонне импортирующими странами, это отдало на полный откуп империалистическим государствам решение вопроса о ввозе хлопчатобумажных товаров из развивающихся стран.

За 1963—1965 гг., например, США применив к Индии условия международного Женевского соглашения 1962 г., сократили ввоз в США индийских хлопчатобумажных тканей почти на 30%.

С 1965 г. резкому ограничению подвергся английский импорт хлопчатобумажных тканей из Юго-Восточной Азии. В результате этого ввоз в Англию индийских и пакистанских тканей уменьшился в 1965 г. по сравнению с 1964 г. на $\frac{1}{3}$. Ничего хорошего не сулит развивающимся странам Юго-Восточной Азии импортная политика Англии по хлопчатобумажным товарам и в текущем пятилетии (1966—1970 гг.). Новый порядок ввоза изделий ухудшает перспективы английского импорта текстиля из развивающихся стран. Что касается Индии, то новые правила ввоза хлопчатобумажных товаров в Англию практически лишают ее до 1971 г. какой-либо возможности расширять вывоз этого важного для нее товара на английский рынок, так как годовая квота импорта в Англию индийских хлопчатобумажных тканей в течение 1966—1970 гг. будет оставаться по существу неизменной на уровне среднегодового импорта в 1962—1965 гг.

В последнее время к новым ограничительным мерам при импорте хлопчатобумажных тканей прибегли Италия и Бельгия.

Дискриминационная практика привела к тому, что «азиатская торговля текстилем, — как справедливо отметил журнал «Фар истерн экономик ревью», — была расстроена сильными протекционистскими мерами, принятыми недавно некоторыми развитыми (капиталистическими. — И. В.) странами...». «Более четырех с половиной лет прошло с тех пор, как вступило в силу Соглашение ГАТТ, регулирующее мировую торговлю текстилем (1 октября 1961 года), однако Соглашение не обеспечило Индии каких-нибудь выгод», — с горечью констатирует индийский еженедельник «Коммерс», подводя итоги индийской экспортной торговли хлопчатобумажными товарами за последние годы.

Мероприятия, проводимые в рамках западных экономических группировок, создают барьеры в торговле третьих стран, в том числе развивающихся стран Юго-Восточной Азии, готовыми изделиями и полуфабрикатами на рынках этих группировок.

Новые трудности по реализации странами Юго-Восточной Азии промышленных товаров на мировом капиталистическом рынке возникли в 1965—1966 гг. и с введением Англией 27 октября 1964 г. таможенного обложения на импорт готовых изделий. Стремясь ослабить разразившийся в стране жестокий платежный кризис путем сокращения импорта, английские власти стали облагать все ввозимые про-

мышленные изделия дополнительной пошлиной. Вначале она была установлена в размере 15% от импортной стоимости товара, затем, с апреля 1965 г., снижена до 10% и отменена лишь 30 ноября 1966 г. Повысив конкурентоспособность английских промышленных товаров в сравнении с импортными, таможенное обложение на импорт вызвало падение цен и даже временное сокращение объема экспорта готовых изделий из Юго-Восточной Азии в Англию, который в 1965 г. уменьшился по сравнению с 1964 г. примерно на 1/5.

Все эти препятствия, воздвигнутые в последнее время империалистическими государствами и усложнившие доступ промышленной продукции стран Юго-Восточной Азии на их рынки, вызывают законную глубокую тревогу у развивающихся стран, большое бремя по их экономическому развитию. Особое значение это имеет для Индии, Пакистана, Филиппин и Сингапура, на которые в совокупности приходится сейчас около 80% экспорта данных товаров странами Юго-Восточной Азии. Подобные ограничительные меры западных стран наносят исключительный ущерб торговле Индии и Пакистана в вывозе которых готовые изделия и полуфабрикаты занимают соответственно 45 и 25%.

Тревога стран Юго-Восточной Азии за судьбу своего промышленного экспорта в связи с импортными барьерами индустриальных капиталистических стран в еще большей степени усиливается тем фактом, что темпы роста их экспорта в последующие годы во все возрастающей степени будут зависеть от развития вывоза готовых изделий и полуфабрикатов.

Западные страны, которые несут всю полноту ответственности за нынешнюю экономическую отсталость освободившихся стран, должны наконец выполнить справедливое требование развивающихся стран, изложенное в рекомендациях Конференции

по торговле и развитию и ждущее своего воплощения в практических делах.

Советский Союз значительно расширил за последние годы закупки промышленных товаров в развивающихся странах. Только за 1964—1965 гг. ввоз их из стран Юго-Восточной Азии увеличился втрое. Советский Союз готов со своей стороны и впредь наращивать импорт товаров крепнущей национальной промышленности развивающихся стран. Это важное направление советской внешнейторговой политики нашло новое подтверждение в торговых соглашениях и протоколах, подписанных в 1966—1967 гг. с Индией, ОАР, Бразилией, Пакистаном, Турцией, Малайзией и другими развивающимися странами. Согласно этим документам, Советский Союз намерен расширить в ближайшие годы ввоз текстиля, швейных и трикотажных изделий, обуви, кофе, продукции машиностроения и иных промышленных товаров этих стран. В результате промышленная продукция может занять еще большее место в их экспорте в СССР. В частности, после выполнения ряда торговых соглашений доля промышленных товаров в советском импорте из Пакистана должна возрасти за 1965—1967 гг. с 10 до 30%, в советском импорте из Индии — с 34% в 1965 г. до 50 и более процентов в 1970 г.

Возможности быстрого роста советских закупок промышленных товаров молодых государств зависят в зависимости от того, насколько активно они приобретают советские товары, в особенности продукцию машиностроения. Чем больше товаров сможет продать наша страна, тем значительнее будет ее импорт, в том числе товаров национальной промышленности развивающихся стран. Не случайно поэтому наилучших результатов по расширению своего экспорта в СССР, в том числе промышленных изделий, добились Индия, ОАР и ряд других развивающихся стран, которые в свою очередь больше, чем другие, увеличили импорт советских товаров.

ХРОНИКА

В Софии состоялось седьмое заседание межправительственной советско-болгарской комиссии по экономическому и научно-техническому сотрудничеству, где был рассмотрен порядок проведения координации планов развития народного хозяйства СССР и НРБ на 1971—1975 гг., подписаны соглашения о сотрудничестве в строительстве в Болгарии ряда промышленных объектов, в том числе крупного

завода по производству кальцинированной соды.

* * *

Со стапелей судостроения «Бреда», расположенной в Местре (пригород Венеции), спущено на воду рефрижераторное судно «Сергей Лазо», построенное по заказу Советского Союза. Здесь же будут построены еще два однотипных судна для СССР.

Рынок каучука

А. Дмитриев,

кандидат экономических наук

В последние годы для рынка каучука характерно нарастание депрессивных явлений: замедляется рост спроса на натуральный каучук, растут его нереализованные запасы, падают цены, уменьшается экспортная выручка производителей, усиливаются трудности в каучуковом хозяйстве.

Замедление роста спроса на натуральный каучук наблюдается прежде всего со стороны США — основного покупателя этого товара в капиталистическом мире. Импорт натурального каучука в США в 1960—1966 гг. составлял примерно 400 тыс. т в год, тогда как в предшествующий период закупки, как правило, достигали 550—635 тыс. т в год.

В последние годы меньше натурального каучука стала ввозить Франция, являющаяся одним из крупнейших потребителей в Западной Европе. В 1966 г. уменьшился импорт натурального каучука в Англию, Италию, ФРГ и некоторые другие страны.

Замедление роста спроса на натуральный каучук со стороны капиталистических стран сопровождается тенденцией снижения цен на этот товар. Котировки

на натуральный каучук с середины 1960 по август 1967 гг. упали в 2,7 раза. В конце 1967 г. первосортный каучук на сингапурской бирже продавался в среднем по 355—360 ам. долл. за тонну. Такой уровень цен является самым низким за последние 18 лет.

Производство и экспорт натурального каучука в экономике ряда развивающихся стран играют чрезвычайно большую роль. Малайзия, в частности, за счет экспорта натурального каучука получает в среднем 50% всех валютных поступлений, Индонезия — 35, Таиланд — 20, Цейлон — 15%. Ухудшение положения на рынке каучука весьма чувствительно сказывается на развитии всей экономики стран — производителей каучука.

Падение цен привело к тому, что выручка от экспорта натурального каучука в последние годы снижалась, несмотря на расширение его вывоза. Так, доходы Малайзии от продажи натурального каучука за 1960—1966 гг. сократились с 598 до 482 млн. долл., или на 19%, а экспорт товара возрос почти на 50% — с 745 до 1080 тыс. т.

Движение цен на натуральный каучук в 1960—1967 гг.
(«риббд смоукт шит» № 1, фоб Сингапур; в долл. США за 1 т)

	1960 г.	1961 г.	1962 г.	1963 г.	1964 г.	1965 г.	1966 г.	1967 г.
Январь	824	603	580	578	456	514	506	426
Февраль	834	578	602	568	476	519	508	410
Март	862	617	581	545	499	519	504	409
Апрель	871	641	569	549	498	534	485	414
Май	935	643	568	542	496	533	495	406
Июнь	897	605	541	532	490	523	473	412
Июль	794	606	550	522	478	495	465	399
Август	727	616	535	495	476	485	458	375
Сентябрь	733	622	542	483	497	478	430	366
Октябрь	692	597	572	501	516	474	451	361
Ноябрь	535	546	580	499	508	491	451	354
Декабрь	625	564	586	476	498	506	434	361
В среднем за год	786	603	567	524	491	506	472	391

Нарастание депрессивных явлений на рынке натурального каучука связано непосредственно с продажей натурального каучука из стратегических запасов США, которые начали производиться с конца 1959 г. С октября 1959 по декабрь 1967 гг. из этого источника на рынок было выброшено более 700 тыс. т каучука. Объем поставок из года в год увеличивался и в 1966 г. достиг 160 тыс. т. В отдельные периоды, в частности в апреле—июне 1966 г., продажи каучука Соединенные Штаты производили без каких-либо количественных ограничений.

Продажи натурального каучука из стратегических запасов США привели к росту излишков его на рынке. Коммерческие запасы в августе 1967 г. повысились до 975 тыс. т против 700 тыс. т в 1959 г. Такой высокий уровень коммерческих запасов отмечался лишь накануне второй мировой войны и в первые годы после ее окончания.

Падение цен на натуральный каучук было связано и с другим чрезвычайно важным фактором — с усилением конкуренции синтетического каучука. Производство этого сырья в капиталистических странах в 1966 г. возросло до 3,3 млн. т, превысив уровень 1960 г. в 1,7 раза. Его доля в общем производстве каучука в капиталистическом мире в 1966 г. достигла почти 60%.

Конкурентоспособность синтетического каучука повышается в связи с удешевлением производства, улучшением качества и получением новых его видов, приближающихся по своим свойствам к натуральному каучуку. С целью расширения сбыта своего сырья монополии синтетического каучука идут на значительное снижение цен. Крупнейшие монополии — производители синтетического каучука, в первую очередь американские, — продают его по демпинговым ценам, подрывая не только конкурентоспособность других поставщиков этого сырья, но и ограничивая возможности сбыта натурального каучука.

Понижению цен на натуральный каучук в конце 1966 г. и в 1967 г. способствовали кризисные явления в экономике США и некоторых западноевропейских стран, продолжительная забастовка на предприятиях ряда ведущих американских резинотехнических компаний. Производство автомобильных шин в Соединенных Штатах в первой половине 1967 г. по сравнению с соответствующим периодом 1966 г. уменьшилось на 15%, а во время забастовки (с конца апреля до середины июля 1967 г.) — на 40%.

В связи с резким ухудшением конъюнктуры рынка натурального каучука для экспортеров в последние несколько лет, и особенно в 1967 г., вопрос о его стабилизации приобрел исключительно важное значение.

Страны—производители натурального каучука, озабоченные сложившейся обстановкой на рынке, требовали от Соединенных Штатов максимально сократить размер продаж натурального каучука из стратегических запасов или временно приостановить

их. Однако США не реагировали на обращение развивающихся стран. Последним пришлось провести самим ряд мероприятий по стабилизации рынка. С этой целью правительство Малайзии в середине сентября 1967 г. создало Комитет по стабилизации цен, который начал скупать натуральный каучук за счет государственных средств и откладывать его в запас.

В результате этого цены на натуральный каучук удалось поднять на 10%. Однако повышенный уровень цен продержался недолго. Через несколько дней они вновь начали снижаться. Более того, закупленный малайзийским правительством каучук сам превратился в фактор давления на цены. Рано или поздно он должен будет поступить на рынок, что может отрицательно повлиять на цены. Несмотря на это, правительство Малайзии обратилось к другим каучукопроизводящим странам с предложением осуществить аналогичные мероприятия. Одновременно оно выдвинуло идею создания совместного запаса натурального каучука, контролируемого странами-производителями.

Для обсуждения мер по стабилизации рынка каучукопроизводящие страны в начале октября 1967 г. по инициативе Малайзии собрались на специальную конференцию, где было рассмотрено 14 предложений по краткосрочной и долгосрочной стабилизации рынка. Участники конференции решили создать ассоциацию стран—производителей натурального каучука, которая будет вырабатывать общую политику выступлений на рынке с целью достижения справедливых цен на свое сырье и совершенствовать систему торговли натуральным каучуком. На конференции было также решено выступить единым фронтом против американского демпинга синтетического каучука и продаж натурального каучука из стратегических запасов США.

Односторонние действия, предпринимаемые развивающимися странами для частичной стабилизации рынка натурального каучука, не отделяются ими от борьбы за достижение международного соглашения по каучуку. В нем предполагается участие не только производителей, но и потребителей этого товара. Позиция каучукопроизводящих стран по указанному вопросу хорошо известна. В 1964 г. на Женевской конференции ООН по торговле и развитию представитель Индонезии заявил, например, что «для предотвращения постоянного давления на цены натурального каучука должно быть заключено какое-то соглашение». В мае 1966 г. в таком же духе высказался один из членов малайзийской делегации, совершавший деловую поездку по Западной Европе. Наконец, на упомянутой выше конференции ее участники еще раз заявили, что для долгосрочной стабилизации рынка необходимо международное соглашение по этому товару.

Разработке соглашения много внимания уделяет Международная исследовательская группа по каучу-

ку, которая была создана в 1944 г. с целью изучения рынка этого товара и изыскания средств по устранению, как записано в уставе, «специфических трудностей рынка». В Группу входит 30 стран, производящих и потребляющих натуральный и синтетический каучук. В 1967 г. в нее вступил Советский Союз.

Один из проектов соглашения по каучуку был представлен на обсуждение членов Группы еще в 1952 г. Согласно разработанному варианту, проблемы стабилизации рынка предполагалось решить путем создания буферного запаса. Предусматривалось, что в этот запас излишки натурального каучука стали бы закупаться в случае снижения цен на него и продаваться при их повышении. Для поддержания спроса и устойчивых цен на натуральный каучук проектом соглашения оговаривалось, что правительства участвующих стран обязуются использовать этот товар в размере не ниже установленного, а также продавать без замены некоммерческие запасы натурального каучука только по истечении четырех месяцев после объявления о своих намерениях, указывая при этом причины, количество и схему реализации товара. Однако продолжительное обсуждение проекта международного соглашения по каучуку не принесло результатов. Группа не смогла выработать единую точку зрения по таким вопросам, как уровень минимальных и максимальных цен при закупках и продажах натурального каучука из буферного запаса, разрыв закупочных и продажных цен на различные сорта товара, размер буферного запаса, финансовые вклады в фонд соглашения, база их определения.

В 1956 г. членам Международной исследовательской группы по каучуку был предложен французский вариант соглашения, отражавший стремление западноевропейских монополий укрепить свое положение на рынке, повысить прибыли от продажи натурального каучука, а также сгладить обострившиеся противоречия с независимыми каучукопроизводящими странами, представив себя их «союзниками». По этому проекту для стабилизации рынка предлагалось регулировать общее потребление каучука. Отклонение потребления натурального и синтетического каучука от их производства допускалось в размере 5—10%. В случае превышения этого предела учреждаемый Комитет экспертов должен был давать рекомендации по снижению или повышению потребления до установленного уровня. При этом предпочтение должно было отдаваться натуральному каучуку, поскольку его производство менее подвижно, чем синтетического. При необходимости предусматривалось также образование буферного запаса каучука и введение экспортного контроля. Цены закупок и продаж натурального каучука из буферного запаса предполагалось установить на базе синтетического каучука с учетом особенностей производства природного каучука. Однако и по французскому проекту соглашения не было выработано единого мнения.

До настоящего времени провал попыток заключить международное соглашение по каучуку был обусловлен империалистической политикой США и других капиталистических стран.

И сейчас Соединенные Штаты не хотят затрагивать интересы монополий — производителей синтетического каучука и менять политику в области продаж натурального каучука из стратегических запасов. В связи с этим зарубежные экономисты все чаще высказывают мысль о том, что международное соглашение по каучуку может быть действенным, если оно будет охватывать и натуральный и синтетический каучук. Такую точку зрения отстаивает, например, голландский экономист Хуфт Велваарс, которая считает, что над производством и потреблением обоих видов каучука должен быть строгий государственный контроль. Министр промышленности и торговли Малайзии недавно также заявил, что в случае создания буферного запаса для стабилизации рынка каучука в запас должен входить и синтетический каучук, иначе этот фонд будет неэффективным.

Такой же точки зрения придерживается секретариат Международной исследовательской группы по каучуку, подготовивший в 1967 г. документ, в котором изложил основные принципы возможного соглашения по каучуку. Из этого документа следует, в частности, что стабилизация рынка натурального каучука неразрывно связана с контролем над производством и потреблением синтетического каучука. В случае разработки подобного соглашения оно должно было бы предусматривать оценку мирового спроса на оба вида каучука, долю каждого из них в общих потребностях в этом сырье, распределение поставок натурального и синтетического каучука между странами, корректировку предложения при отклонении спроса.

Документ секретариата группы рассматривался на 19-й ассамблее этой организации, состоявшейся в октябре 1967 г. Однако, как и прежде, договоренности по проблеме стабилизации достигнуто не было.

Представители малайзийской делегации выразили разочарование тем, что ассамблея группы не смогла высказаться в пользу заключения международного соглашения по натуральному и синтетическому каучуку. Однако развивающимся странам на этой ассамблее удалось добиться создания консультативного комитета, который будет специально заниматься вопросом стабилизации цен на натуральный каучук. Указанный комитет собрался в декабре 1967 г. для рассмотрения проблемы стабилизации рынка и выработал соответствующие рекомендации.

Безуспешная попытка заключения международного соглашения по каучуку обусловила использование некоторых новых форм регулирования рынка этого товара. В последнее время в иностранной прессе оживленно комментируются проекты «компенсационных мер». Среди них сейчас больше всего обсуж-

дается план «компенсации цены», согласно которому устанавливается так называемая справедливая цена. Она должна включать минимальную цену фоб порт отгрузки, экспортную пошлину, расходы на обновление каучукового хозяйства. В случае падения котировок ниже уровня «справедливой цены» импортирующие страны обязаны выплачивать производящим странам разницу в такой степени, чтобы справедливой была общая выручка от экспорта каучука.

Считают, что схема «компенсации цены» будет выгодной для развивающихся стран, так как она предполагает выплату им значительной части средств, потерянных из-за снижения цен.

Однако осуществление плана «компенсации цены» также натолкнется на значительные затруднения. Острые разногласия могут возникнуть при согласовании уровня «справедливой цены» и изыскании источников финансирования такой схемы.

Заслуживают внимания планы предоставления международных займов для обновления каучукового хозяйства на основе «участия в риске» («риск—шеринг лоунз фор риплантинг»). Такое мероприятие при падении цен на натуральный каучук предусматривает снижение процентной ставки на предоставленные займы, отсрочку их выплаты, согласие других организаций или консорциума стран принять на себя часть связанных с этим убытков, которые несет основной финансирующий орган. Ослабление обязательств по займам производится в случае снижения цен ниже «справедливых», уровень которых должен определяться группой специально назначенных экспертов.

Функционирование рассматриваемой схемы также связано с рядом трудностей. В частности, придется устанавливать не общий для всех уровень «справедливой цены», а дифференцированный в зависимости от состояния каучукового хозяйства. В связи с этим возникают осложнения в выборе момента для пересмотра обязательств по займам, а также определение круга стран, которым целесообразно предоставлять льготы.

Современные проекты регулирования рынка натурального каучука, разрабатываемые в капиталистических странах, включают также компенсацию изменений условий торговли, экспортной выручки и некоторые другие формы.

Позиция Советского Союза в вопросе стабилизации рынков сырьевых товаров была подробно изложена на конференции ООН по торговле и развитию в 1964 г. Советская делегация в своем заявлении отметила, что СССР придает важное значение стабилизации цен на сырьевые товары развивающихся стран и поддерживает их стремление найти пути устранения или ослабления ущерба, наносимого их экономическими колебаниями спроса и цен.

ХРОНИКА

В Министерстве внешней торговли СССР состоялась встреча министров внешней торговли НРБ, МНР, ПНР, СССР, ЧССР и заместителей министров внешней торговли ВНР, ГДР и СРР с генеральным секретарем Конференции ООН по торговле и развитию Р. Пребишем. Рауль Пребиш информировал участников встречи о вопросах, связанных с подготовкой и проведением второй конференции ООН по торговле и развитию, которая созывается в Нью-Дели с 1 февраля по 25 марта 1968 г.

* * *

В результате успешно проведенных переговоров в Москве подписаны протоколы о товарообороте на 1968 г. между правительственными торговыми делегациями:

СССР и МНР — 27 ноября 1967 г. Советско-монгольский товарооборот в предстоящем году возрастет по сравнению с 1967 г. примерно на 17%.

* * *

СССР и Финляндии — 1 декабря 1967 г. В соответствии с Протоколом предусматривается дальнейший рост товарооборота между двумя странами.

* * *

СССР и НРБ — 2 декабря 1967 г. Товарооборот между двумя странами в текущем году составит 1,5 млрд. руб.

* * *

СССР и ПНР — 3 декабря 1967 г. Товарооборот между СССР и ПНР в 1968 г. возрастет по сравнению с прошлым годом на 14% и составит 1,75 млрд. руб.

* * *

СССР и ЧССР — 8 декабря 1967 г. Протокол предусматривает рост товарооборота между обеими странами до 1,9 млрд. руб.

* * *

20 декабря 1967 г. в Будапеште подписан Протокол о взаимных поставках товаров СССР и ВНР на 1968 г. Взаимный товарооборот в текущем году составит около 1,2 млрд. руб. и превысит уровень 1967 г. на 20%.

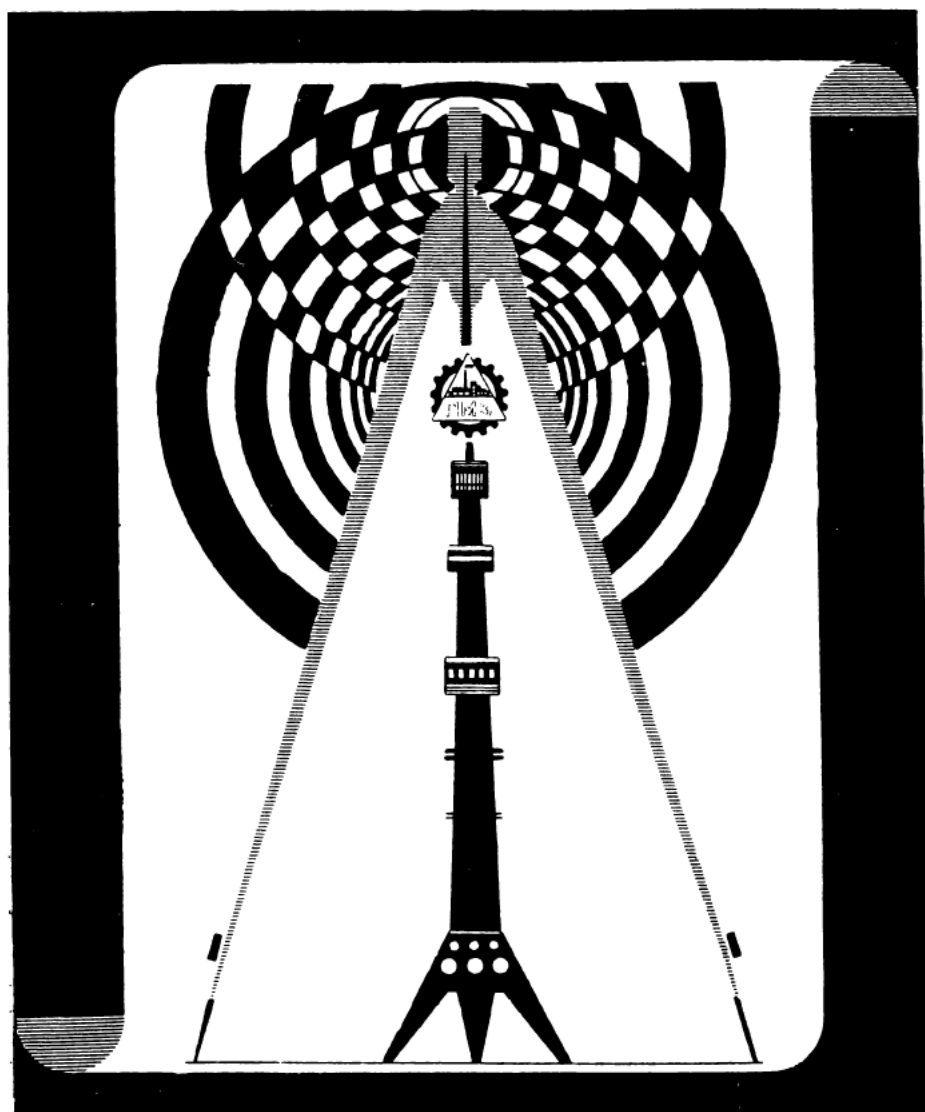
* * *

26 декабря 1967 г. в Дели подписано Соглашение между правительственными торговыми делегациями СССР и Индии о товарообороте на 1968 г. Соглашение предусматривает дальнейшее увеличение торгового обмена.

ТЕХНИЧЕСКОЕ СОДЕЙСТВИЕ В СТРОИТЕЛЬСТВЕ

РАДИОСТАНЦИЙ, ТЕЛЕВИЗИОННЫХ ЦЕНТРОВ, АВТОМАТИЧЕСКИХ ТЕЛЕФОННЫХ СТАНЦИЙ, ЛИНИЙ ПРОВОДНОЙ И РАДИОРЕЛЕЙНОЙ СВЯЗИ

ОКАЗЫВАЕТ ВСЕСОЮЗНОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ



«ПРОММАШЭКСПОРТ»

В/О «ПРОММАШЭКСПОРТ» предоставляет полный комплекс услуг по техническому содействию в развитии средств связи, включая проектирование, поставку оборудования и аппаратуры, монтаж и ввод в эксплуатацию, обучение технических специалистов.

Адрес: СССР, Москва,
Ж-324, Овчинниковская
наб. 18/1.
Телеграммы: Москва
Проммашэкспорт.

ЗАВОД, ЭКСПОРТ И ХОЗЯЙСТВЕННАЯ РЕФОРМА

Г. Эверсман,

директор Минского завода имени Октябрьской революции

Минский станкостроительный завод имени Октябрьской революции — одно из старейших предприятий Белоруссии, специализирующееся на выпуске тяжелых продольно-строгальных станков по ширине обрабатываемых изделий от 800 до 1600 мм и продольно-шлифовальных станков по ширине обрабатываемых изделий от 800 до 1250 мм. Наряду с этим завод выпускает станки для динамической балансировки тел вращения, долбежные, кромко-строгальные, продольно-фрезерные и специальные.

В экспортных поставках завод начал участвовать с 1954 г., а десять лет спустя, в 1964 г., экспортная продукция в общем объеме производства завода составила уже 7,5%. В первом полугодии 1967 г. эта доля превысила 20%.

Ныне более чем в 25 странах мира работают станки нашего производства. Большое количество их поставлено в социалистические страны Европы и Азии: в Болгарию, Венгрию, ГДР, Польшу, Чехословакию, Румынию, Югославию, ДРВ, КНДР. Год от года возрастают поставки на Кубу. Станки с маркой нашего завода установлены на многих предприятиях Бирмы, Индии, Ирана, Ирака, ОАР, Пакистана. Эти поставки оказывают большую помощь в техническом оснащении промышленности развивающихся стран. Так, в Индию отправлены станки

для завода тяжелого машиностроения в Ранчи, который будет производить оборудование для доменных, мартеновских печей и коксовых батарей, прокатных станков. Создание такого завода открывает Индии широкие перспективы для развития металлургической промышленности на собственной технической базе. Станки нашего завода поставлены для предприятий горношахтного оборудования в Дургাপуре, которые будут обеспечивать необходимой техникой горную промышленность страны; для крупнейшего в Юго-Восточной Азии завода тяжелого электрооборудования в Ранипуре, Бхилайского металлургического комбината и металлургического завода в Бокаро и т. д.

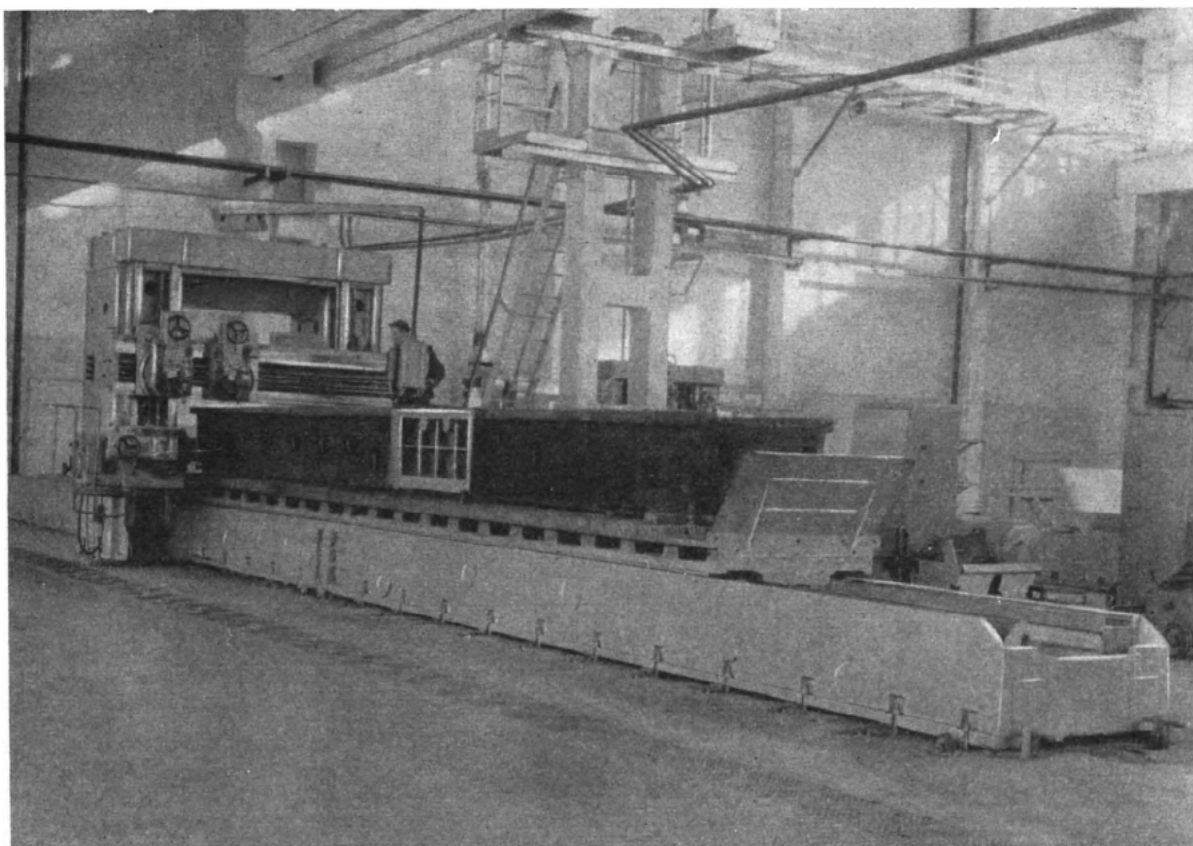
Начиная с 1958 г. станки завода приобретают и промышленно развитые капиталистические страны — Англия, Австрия, Италия, Финляндия, Франция, ФРГ, Швеция, Япония.

Неоднократно завод принимал участие в международных выставках и ярмарках. Так, станки завода экспонировались на международных ярмарках в Польше, Югославии, на специализированных выставках в Париже, в Москве. И всюду представленная заводом продукция получила положительные отзывы.

На нашем заводе широко применяется внутритиповая и меж типовая унификация узлов и де-

талей. Работники завода создали систему межтиповой унификации строгальных, фрезерных и шлифовальных станков, т. е. станков, различных по своему технологическому назначению. Сущность ее заключается в том, что все базовые детали и узлы, имеющие функциональные сходства (в первую очередь станины и порталы), выполнены для различного оборудования в одной конструкции, но соответствующего размера, а тип станка определяется установленным на портале суппортом (строгальным, фрезерным или шлифовальным) и типом привода стола. Наряду с этим в станках одного технологического назначения осуществлена также и межразмерная унификация узлов. В результате количество наименований базовых узлов уменьшилось вдвое, число оригинальных деталей — в 3,5 раза, а узлов — в 3 раза. Более половины станков основного исполнения имеют свыше 90% унифицированных деталей. Резко сократилась номенклатура деталей, узлов и механизмов, увеличилась партионность, стало возможным построить технологию изготовления станков мелких партий по принципу серийного производства.

Все это дало возможность повысить качество продукции и производительность труда, снизить себестоимость изделий. Рост серийности базовых деталей позволил в 3 раза сократить количество ли-



Новая модель — продольно-строгальный станок МС-702.

тейной оснастки, внедрить прогрессивную технологию отливки этих деталей в специализированных кессонах, применить алюминиевые и армированные модели, увеличить в 1,4 раза съем литья с квадратного метра производственной площади, снизить трудоемкость формовочных работ и повысить качество отливок. В результате унификации сокращены расходы на техническую подготовку. Подсчитано, что за счет более рациональной организации производства завод получил экономии свыше миллиона рублей.

Новая конструкция и технология изготовления унифицированных узлов значительно повысила надежность и долговечность станков. Срок службы их до первого капитального ремонта увеличился в 1,5 раза, производительность по-

высилась на 15%, возросли технологические возможности оборудования, поднялся уровень механизации и автоматизации. На продольно-строгальных и продольно-фрезерных станках кроме черновых и чистовых работ теперь можно осуществлять финишные операции с высокой чистотой и точностью обработки.

Технический уровень выпускаемого и вновь проектируемого оборудования на нашем заводе, как правило, соответствует и частично превосходит аналогичные показатели зарубежных моделей. Так, продольно-строгальный станок шириной обработки 1000 мм и длиной строгания 3000 мм в сопоставлении с подобными станками ряда иностранных фирм имеет лучшие показатели по величине тягового усилия привода стола. Это

преимущество позволяет вести более производительную обработку деталей из высокопрочных сталей. Подобные примеры не единичны.

Материалы для анализа технического уровня станков мы черпаем из различных промышленных каталогов иностранных фирм, публикаций при создании новых моделей, информационных сообщений о международных выставках и ярмарках, а также из материалов, поступающих от всесоюзных объединений. Конечно, эта работа может быть более плодотворной, если внешнеторговые организации будут чаще информировать нас о появляющихся на внешнем рынке новинках, об эксплуатационных показателях их важнейших узлов.

Со второй половины 1966 г. наш завод работает в условиях новой

хозяйственной реформы и успешно выполняет задания по всем планируемым показателям. За восемь месяцев 1967 г. программа производства станков выполнена полностью, план реализации продукции перевыполнен на 3,5%, плановая рентабельность повышена на 1,8%, а план по прибыли перевыполнен на 13,2%.

С переходом на новую систему планирования и экономического стимулирования перешли на полный хозяйственный расчет все цехи и технические службы завода. Люди стали относиться к государственному добру еще более экономно и расчетливо. Наряду с моральным фактором благотворное влияние на улучшение работы предприятия оказывает и материальное стимулирование.

На заводе сейчас действует несколько премиальных систем. Например, сэкономил рабочий металл, инструмент — получает 40% от сэкономленной суммы. Если участок успешно выполнил установленное задание — его коллективу отчисляется определенная сумма премиального фонда. Кроме того, из заводского фонда социально-культурных мероприятий в этом году у нас выделены значительные суммы на строительство жилищ, сооружение плавательного бассейна, приобретение санаторных и туристских путевок для работников завода и т. д.

Новая хозяйственная реформа создала благоприятные условия и для увеличения выпуска станков на экспорт. Это объясняется тем, что установленный заводу основной показатель деятельности предприятия — объем реализованной продукции по своему содержанию и экономической сущности требует полнее обеспечить рост эффективности производства. А для этого необходимо, во-первых, постоянно улучшать качество продукции и повышать ее технический уровень и, во-вторых, иметь устойчивых потребителей. Все это очень хорошо сочетается с условиями экспортных поставок.

Заинтересованность работников завода в производстве экспортной продукции реализуется по нескольким направлениям. Как известно, внешнеторговые организации Советского Союза приобретают для нас необходимое импортное оборудование, оснащение которым позволяет еще выше поднять качество обработки изделий, увеличить их производство на экспорт. Так, за счет доходов прошедшего года завод приобретает несколько единиц импортного оборудования. Действует также положение о премировании работников за высококачественное изготовление и своевременную отгрузку продукции на экспорт.

С целью дальнейшего повышения технического уровня станков и удовлетворения требований внутреннего и внешнего рынка на заводе намечена реализация важных организационно-технических мероприятий. Среди них: оснаще-

ние оборудования накладными узлами для возможности строгания, фрезерования, шлифования и выполнения других операций на одном станке; освоение комбинированных продольно-обрабатывающих станков; повышение надежности станков, жесткости и точности обработки с уменьшением их металлоемкости; оснащение балансировочных станков средствами для удаления дисбаланса и автоматическими циклами балансировки.

К концу текущей пятилетки будет завершена реконструкция нашего завода. Ввод новых площадей и более совершенного технологического оборудования, улучшение организации труда, широкое использование вычислительной техники позволят увеличить выпуск станков, повысить их технический уровень и внести новый вклад в расширение экономических связей СССР с зарубежными странами.

Коммюнике

30 декабря 1967 года в Москве завершены переговоры и подписан Протокол о взаимных поставках товаров на 1968 год между Советским Союзом и Социалистической Республикой Румынией.

Переговоры проходили в обстановке сердечности и дружбы.

В соответствии с Протоколом товарооборот между нашими странами возрастет по сравнению с 1967 годом и составит около 770 млн. рублей. Стороны договорились продолжить работу по дальнейшему расширению товарооборота в 1968 году.

Советский Союз будет поставлять в Социалистическую Республику Румынию подъемно-транспортное и дорожно-строительное оборудование, станки, автомашины, кокс, железную руду, прокат черных металлов, хлопок, телевизоры, часы и другие товары.

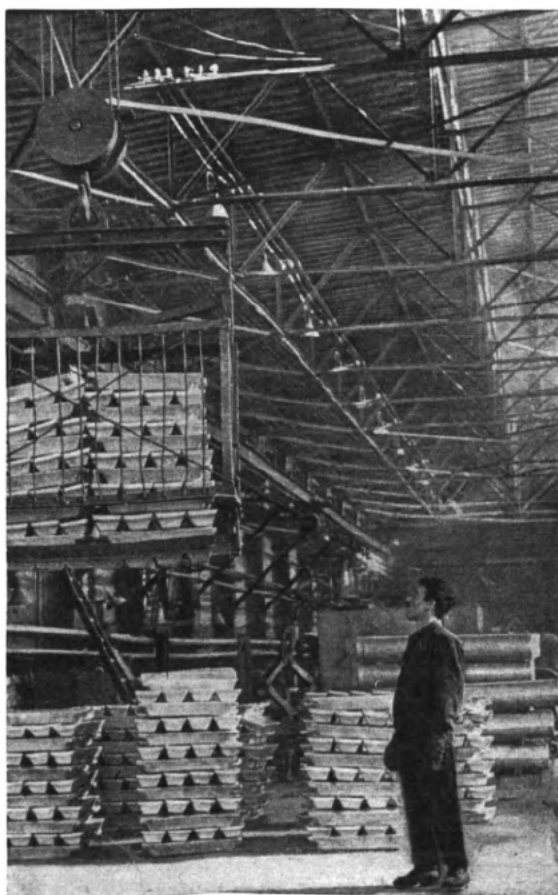
Из Румынии в Советский Союз будут поставляться суда, станки металлорежущие, электротехническое оборудование, нефтепродукты, трубы, химические товары, а также мебель, швейные и трикотажные изделия.

Протокол подписали с советской стороны — министр внешней торговли СССР Н. С. Патоличев, с румынской стороны — министр внешней торговли СРР Ч. Чоарэ.

ПРОДУКЦИЯ АЗЕРБАЙДЖАНА

Н. Халафбеков,

начальник отдела Госплана
при Совете Министров АзССР



Экспортная продукция Сумгаитского алюминиевого завода.

С каждым годом советский Азербайджан вносит все более ощутимый вклад во внешнюю торговлю СССР. Поставки товаров на экспорт за последние пять лет увеличились более чем в полтора раза. Особенно возросли поставки на экспорт изделий нефтяного машиностроения, электротехнической промышленности и приборостроения.

Намного увеличились за последние годы поставки на экспорт труб нефтяного сортамента и труб общего назначения Азербайджанским трубопрокатным заводом имени В. И. Ленина. Если в 1957 г. завод вырабатывал для экспорта 3,2 тыс. т труб, то в 1966 г. — уже 19 тыс. т.

Важнейшими видами экспортной продукции машиностроительных предприятий республики являются фонтанная арматура, превентеры, роторы, глубинные насосы, насосные штанги, передвижные буровые установки для разведочного бурения скважин, подъемники, различные передвижные агрегаты для нефтяной промышленности, бурильные долота, станки-качалки, геофизические приборы и др.

Заводы электротехнической и приборостроительной промышленности отгружают за границу электродвигатели, масляные выключатели, распределительные устройства, низковольтную и высоковольтную аппаратуру, средства автоматизации и механизации для нефтяной промышленности, различные лабораторные и измерительные приборы.

Важное место в экспортных поставках республики занимают нефтепродукты, которые отгружаются в 26 стран.

Предприятия химической промышленности поставляют на экспорт нефть наftenовую, медикаменты, дуст, гексахлоран, депрессатор, йод и др.

В Афганистан, Турцию и Иран отгружаются строительный и декоративный цемент.

В последние годы номенклатура экспортных поставок заметно расширилась. Так, за границу теперь отправляются шелковые отходы, кожвырубка, виноградные черенки, вино, фаянсовая посуда. Особенно популярна за границей азербайджанская зернистая икра, обладающая замечательными вкусовыми качествами. Постоянными покупателями этого товара являются фирмы США, Англии, Франции, Голландии, ФРГ.

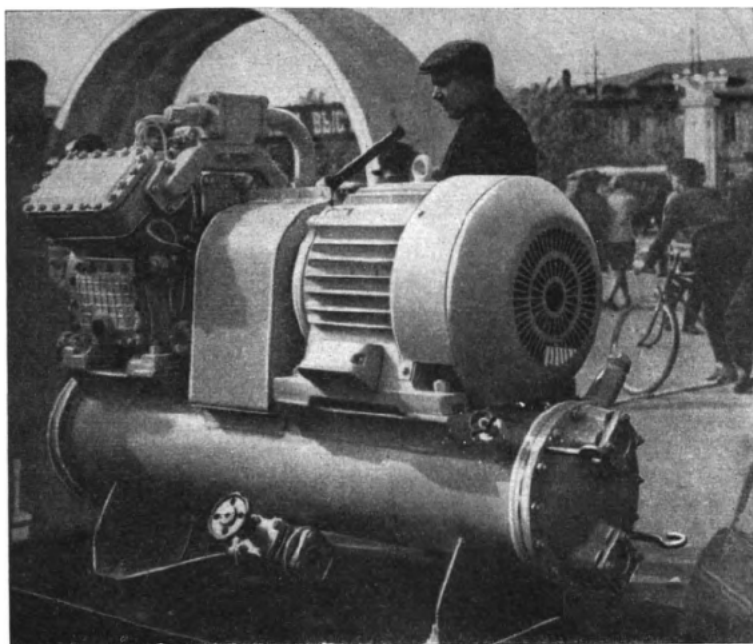
Наша республика осуществляет также обмен товарами широкого потребления в рамках межгосударственных соглашений. Благодаря такому обмену наши торгующие организации имеют возможность разнообразить ассортимент промышленных товаров широкого потребления, лучше удовлетворять запросы населения.

Большое значение в Азербайджане придается участию в различных международных ярмарках и выставках. Ежегодно предприятия республики демонстрируют свою продукцию на 6—8 выставках и ярмарках.

Быстрое развитие экономики Азербайджана дает возможность республике увеличивать с каждым годом свой вклад в развитие внешнеэкономических связей СССР.

С МАРКОЙ ЗАБАЙКАЛЬЯ

А. Фруктер



Компрессор ФУ-40, выпускаемый Читинским машиностроительным заводом.

Неузнаваемо изменилось за годы Советской власти Забайкалье. Сейчас в Читинской области имеются мощные лесозаготовительные, угольные, металлургические и машиностроительные предприятия. Развивается легкая и пищевая промышленность, железнодорожный, автомобильный и авиационный транспорт.

Основной отраслью народного хозяйства области является горнодобывающая промышленность. Сегодня Забайкалье известно как крупный поставщик золота, свинца, олова, цинка, плавикового шпата и других цветных металлов.

К 50-летию юбилею Советской власти закончено сооружение единого энергетического кольца области, которое значительно улучшит энергоснабжение промышленности и сельского хозяйства.

Продукция предприятий Читинской области известна не только в СССР, но и далеко за его пределами. Холодильные машины, компрессорные станции, болтонарезные станки, породопогрузочные машины, буровые установки, подъемное и другое оборудование поставляются в 36 стран мира. Объем экспортной продукции области составил в первом полугодии 1967 г. сумму свыше 2,5 млн. руб.

Особенно следует отметить активное участие Читинской области в прибрежной торговле с Японией. В 1967 г. через В/К «Дальинторг», например, была продана продукция лесозаготовительной и горной промышленности.

Экспортные поставки растут из года в год. Так, ныне объем экспортной продукции только на Читинском станкостроительном заводе увеличился по сравнению с 1960 г. в 6 раз.

С каждым годом все популярнее становятся за рубежом компрессорные станции, выпускаемые Читинским машиностроительным заводом. Впервые за рубежом компрессорные станции были установлены на строительстве Асуанской плотины, а сегодня их

можно встретить в 36 странах мира. Компрессоры выпускаются в обычном и в тропическом исполнении. Для стран с тропическим климатом применяются специальные лакокрасочные материалы и антикоррозийные покрытия.

В настоящее время читинские машиностроители увеличили выпуск продукции по сравнению с 1959 г. почти в 5 раз. Такому росту экспортных поставок предшествовала большая работа по совершенствованию производства.

Коллектив завода постоянно работает на совершенствовании конструкций и повышением качества выпускаемых изделий. Так, за период 1959 г. компрессорные станции прошли три этапа модернизации. В результате производительность каждой из них возросла с 8,5 куб. м в минуту до 10 куб. м, вес станции уменьшился на 600 кг, гарантийный срок работы увеличился вдвое.

С первого года нынешней пятилетки коллектив завода занят разработкой новой станции с винтовым компрессором. Эта станция будет легче предыдущей на 2,3 т, а срок ее службы — в 10 раз больше. Серийный выпуск таких станций начнется в 1968 г. Технические параметры новой станции дадут возможность впервые в мире эксплуатировать ее при низких температурах (до -35°C).

Кроме компрессорных станций завод производит промышленные холодильные машины в широком ассортименте, которые по своим техническим данным находятся на уровне лучших мировых образцов, выпускаемых датскими и шведскими фирмами.

На забайкальских предприятиях внедряется самая передовая технология, используется современная система организации труда. Это позволяет добиваться высоких качественных показателей и дает возможность значительно увеличивать выпуск продукции.

Служба экспорта

Е. Ямшанов,

заместитель начальника ОТК по экспорту Ленинградского машиностроительного завода

Качество поставляемой за рубеж продукции и своевременное выполнение заказов во многом зависит от того, насколько четко организована на предприятиях служба экспорта. Целесообразность создания такой службы определяется объемом поставляемых за рубеж изделий. Если этот объем достиг 15% от общего выпуска заводской продукции, то служба экспорта крайне необходима.

В ходе обмена опытом между ленинградскими машиностроительными заводами было установлено, что наиболее целесообразной и оперативной зарекомендовала себя служба, в которую входят: заместитель главного инженера по экспорту, бюро экспортных поставок (3—5 человек), постоянно действующая комиссия по качеству экспортной продукции, заместитель начальника ОТК по экспорту и инспекторская группа (3—5 человек).

Бюро экспортных поставок (БЭП) осуществляет контроль за исполнением экспортных заказов и отгрузкой продукции в срок. В этом бюро централизуется весь учет, связанный с поставками завода на внешний рынок. При поступлении заказа-наряда из всесоюзного объединения БЭП немедленно ставит в известность все службы завода, от которых зависит выполнение задания. Бюро ведет учет всех замечаний служб по заказу и в десятидневный срок сообщает внешнеторговой организации, выдавшей заказ-наряд о том, принят ли он в производство или отклонен по каким-либо причинам. В тесном контакте с производственным и плановым отделами завода работники БЭП участвуют в составлении месячных и квартальных планов, контролируют их выполнение, заботятся о том, чтобы экспортные изделия поступали на комплектацию не позднее 20 числа отчетного месяца.

В состав комиссии по качеству экспортной продукции возглавляемой заместителем главного инженера, входят все руководящие специалисты завода. Основной задачей этой комиссии является постоянное совершенствование изделий с учетом современных технических новшеств и пожеланий заказчиков. Комиссия составляет план организационно-технических мероприятий, намечает сроки их выполнения. Каждый раз перед отправкой готовых изделий за границу, их осматривают члены комиссии по качеству экспортной продукции.

Внешний осмотр готовых изделий — не формальность. В настоящее время не только технические характеристики, но и критерии технической эстетики — силуэт, форма изделий, их внешняя отделка — приобретают все большее значение и являются важным показателем при оценке качества продукции, ее конкурентоспособности.

Заместитель начальника ОТК по экспорту осуществляет контроль за качеством поставляемой на внешний рынок продукции, следит за строгим соблюдением требований нормативно-технической документации и условий, предусмотренных в заказах-нарядах.

Самое пристальное внимание за прохождением экспортных заказов уделяется непосредственно в цехах, на каждом рабочем месте.

Перед службой экспорта предприятия стоят большие задачи, она призвана добиваться того, чтобы заказчик всегда был самого высокого мнения о поставляемой заводом продукции. Практика работы ленинградских предприятий показала, что служба экспорта эффективно влияет на улучшение качества изделий и на своевременное выполнение заказов.

**Ремонт машин неизбежен,
но его с успехом можно провести
только при наличии универсального
и надежного инструмента.**



Обратитесь в В/О «ТРАКТОРОЭКСПОРТ»—

и вам предложат широкий ассортимент

ГАРАЖНО-РЕМОНТНОГО ОБОРУДОВАНИЯ, ПРИСПОСОБЛЕНИЙ И ПРИБОРОВ

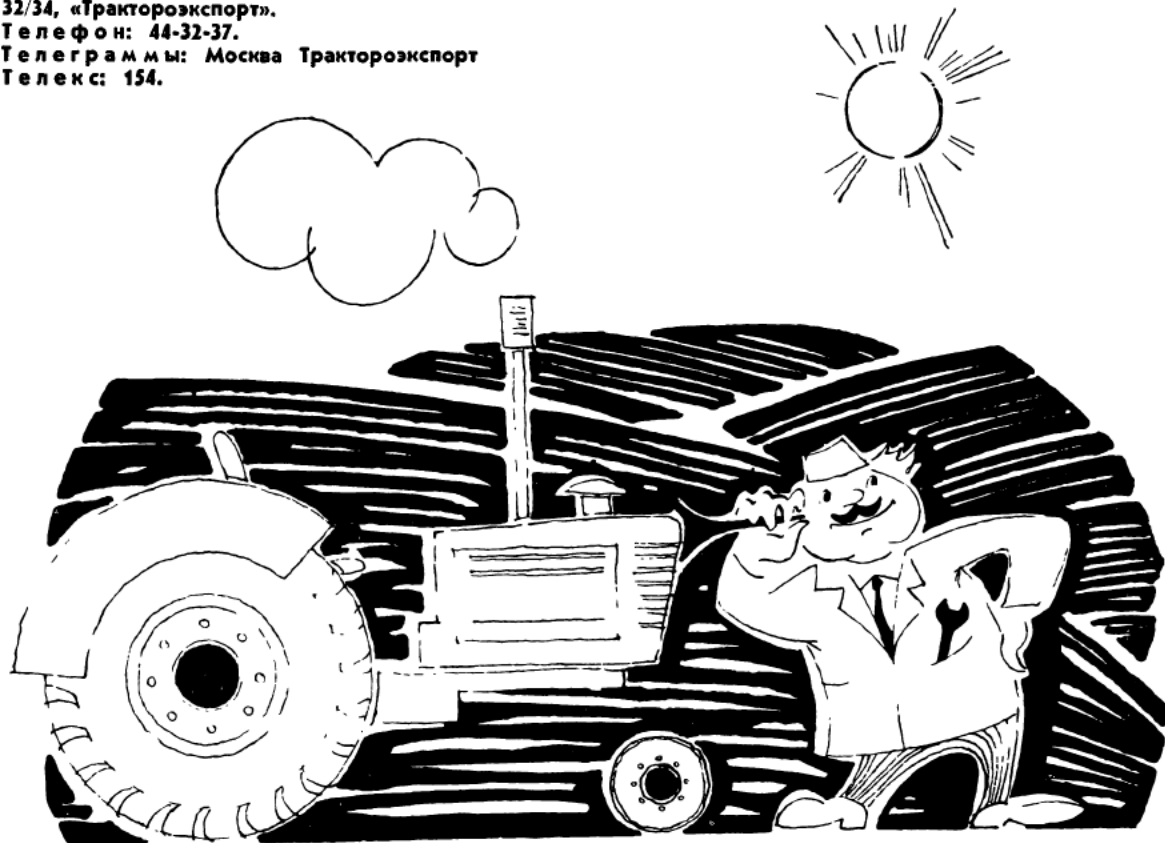
ДЛЯ ТЕХНИЧЕСКОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ И РЕМОНТА

МАШИН, ЗАКУПЛЕННЫХ У В/О «ТРАКТОРОЭКСПОРТ».

**Ваше внимание могут также привлечь передвижные ремонтные
мастерские моделей ПРМ-1 и ГОСНИТИ-2 для обслуживания
тракторов и сельскохозяйственной техники непосредственно
в поле.**

**Для оказания технической помощи покупателям в организации
и проведении технического обслуживания машин
В/О «ТРАКТОРОЭКСПОРТ»
направляет квалифицированных специалистов.**

**ЗАКАЗЫ НАПРАВЛЯЙТЕ ПО АДРЕСУ:
СССР, Москва, Г-200, Смоленская-Сенная,
32/34, «Трактороэкспорт».
Телефон: 44-32-37.
Телеграммы: Москва Трактороэкспорт
Телекс: 154.**



ТЕХНИЧЕСКОЕ СОДЕЙСТВИЕ РАСТЕТ

И. Чернышев,

председатель В/О «Техноэкспорт»

Всесоюзное объединение «Техноэкспорт» создано 29 марта 1932 г. для осуществления монтажно-технических работ по контрактам с зарубежными заказчиками. Одновременно на него были возложены задачи по экспорту машин и оборудования. Первые контракты такого рода были подписаны вскоре после создания объединения. По ним были построены и оснащены, в частности, три текстильные фабрики в Турции, зерновые элеваторы в Иране.

Однако в полную силу объединение развернуло свою деятельность только после окончания Великой Отечественной войны. Несмотря на то что наша страна сама залечивала раны, нанесенные войной, восстанавливала разрушенное хозяйство, она находила возможность оказывать братскую и бескорыстную помощь народам, вставшим на путь строительства социализма. В эти годы при техническом содействии В/О «Техноэкспорт» были построены десятки современных предприятий в Болгарии, Венгрии, Польше, Чехословакии, Румынии и др., что способствовало созданию в этих странах новых отраслей промышленности.

По мере быстрого развития экономики нашего государства росли темпы и объем технической помощи, оказываемой В/О «Техноэкспорт». По контрактам В/О «Техноэкспорт» в развивающиеся страны направлялись машины, оборудование, приборы и различные материалы. Запросы из этих стран быстро росли, увеличивался объем работы В/О «Техноэкспорт». Это сделало необходимым организацию новых специализи-

рованных внешнеторговых объединений. Были созданы всесоюзные объединения «Тяжпромэкспорт», «Технопромэкспорт», «Проммашэкспорт» и, наконец, недавно «Нефтехимпромэкспорт» и всесоюзная контора «Сельхозпромэкспорт».

Несмотря на то что значительная часть обязательств перешла к другим объединениям, объем операций В/О «Техноэкспорт» за последние 20 лет значительно увеличился. Если в 1947 г. объединение оказывало техническое содействие одной только Болгарии в строительстве одного и расширении двух существующих объектов, то в 1967 г. при содействии объединения строилось и расширялось около 100 предприятий, из них 65 — в развивающихся странах. В течение 1952—1967 гг. построено и сдано в эксплуатацию около 170 различных предприятий и объектов, в том числе около 90 в социалистических государствах. Всего В/О «Техноэкспорт» выполняет различного рода работы более чем в 50 странах.

Круг услуг, оказываемых В/О «Техноэкспорт» в настоящее время, весьма обширен и разнообразен. Значительное место при этом занимает содействие в проектировании и строительстве гражданских объектов: портов, дорог, аэродромов и т. п. Иллюстрацией может служить построенный в Йемене современный морской глубоководный порт Ходейда. В Афганистане сооружен крупный аэродром в Кабуле, построены и строятся автомобильные дороги.

Дорогу Кушка—Герат—Кандагар, уже вступившую в строй в Афганистане, называют грандиозным сооружением, какого нет

ни в одной стране Среднего Востока, сооружение дороги является эффективным вкладом в развитие народного хозяйства Афганистана. Большая часть этой магистрали прошла по безводной местности, которую сами афганцы называют пустыней смерти. Связывая богатейшие области Афганистана со столицей, дорога одновременно является транспортной артерией, по которой движется основная масса грузов для торговли с ближайшими соседями. Участок бетонной автомагистрали от Герата до Кандагара входит в состав Великого трансазиатского пути, связывающего Афганистан через Иран с Турцией, а через Западный Пакистан — с Индией, Бирмой, Лаосом, Таиландом и Камбоджей.

Одной из задач деятельности В/О «Техноэкспорт» является техническое содействие в индустриализации жилищного строительства, потребность в котором характерна для большинства стран. В Венгрии, Румынии, Афганистане, на Кубе, в Монголии и других странах за короткий срок были возведены домостроительные предприятия.

В/О «Техноэкспорт» предлагает услуги в проектировании и строительстве предприятий по производству различных строительных материалов: цемента, кирпича, керамических плиток, оконного стекла и т. п. Построенный в Турции при техническом содействии объединения завод оконного стекла производит в год 7,5 млн. кв. м. продукции в год и является крупнейшим заводом такого рода на Ближнем Востоке. Объединение оказывает также техническую помощь непосредственно в жилищном строительстве, в сооружении гостиниц, стадионов, выполняет проекты застройки городов и отдельных районов.

Темпы роста экономики развивающихся стран во многом зависят от наличия квалифицированных кадров. В/О «Техноэкспорт» предлагает свои услуги в строительстве и оснащении различных учебных заведений, от высших технических до центров профессионального обучения рабочих. При содействии объединения в Конакри (Гвинея) построен политехнический институт в составе инженерно-механического, геологического и сельскохозяйственного факультетов. Институт рассчитан на ежегодный прием 300 студентов и оснащен современным оборудованием и учебными лабораториями. В Бирме построен и от-

крыт институт на 1200 студентов и 50 аспирантов с технологическим и механическим факультетами, которые готовят специалистов металлургической, пищевой и текстильной промышленности. В Эфиопии открыта техническая школа на 1000 учащихся для подготовки механиков-технологов текстильной промышленности, механиков по сельскохозяйственным машинам, электротехников и др.

Не меньшее значение для развивающихся стран Африки и Азии имеет организация подготовки квалифицированных кадров рабочих. Различные профессиональные учебные центры созданы в ОАР, Сирии, Ираке, на Кубе и т. д.

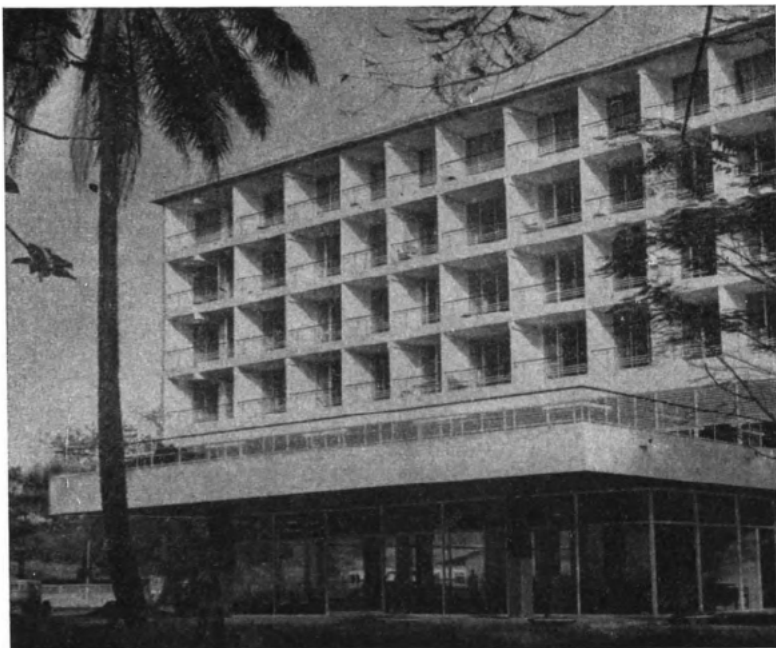
Еще одной важной областью деятельности В/О «Техноэкспорт» является оказание технического содействия в строительстве предприятий фармацевтической промышленности и медицинских учреждений. Создание национальной химико-фармацевтической промышленности в развивающихся странах даст им возможность отказаться от импорта многих медикаментов и обеспечить нужды здравоохранения медикаментами собственного производства. В ОАР построен крупный завод антибиотиков и химико-фармацевтических препаратов. Такие же заводы строятся в Индии и Ираке.

В ряде стран при техническом содействии В/О «Техноэкспорт» построены госпитали, поликлиники и другие медицинские учреждения. Например, в Камбодже построен госпиталь на 500 коек с поликлиникой и жилым домом для персонала госпиталя, в Бирме — на 200 коек с поликлиникой, и т. д.

Среди других промышленных предприятий, в строительстве которых В/О «Техноэкспорт» оказывает техническое содействие, — текстильные и кожевенно-обувные предприятия.

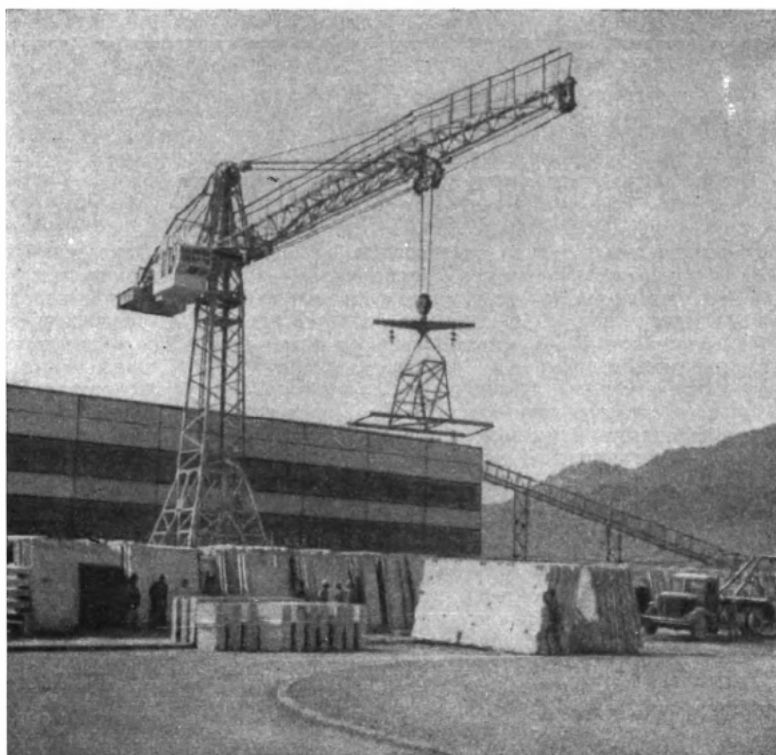
В/О «Техноэкспорт» оказывает техническое содействие зарубежным странам в проведении геологоразведочных работ на нефть, газ и твердые полезные ископаемые. Многие страны (Индия, Афганистан, ОАР, Пакистан и др.) с помощью В/О «Техноэкспорт» уже имеют возможность более полно использовать национальные природные ресурсы для развития своего народного хозяйства.

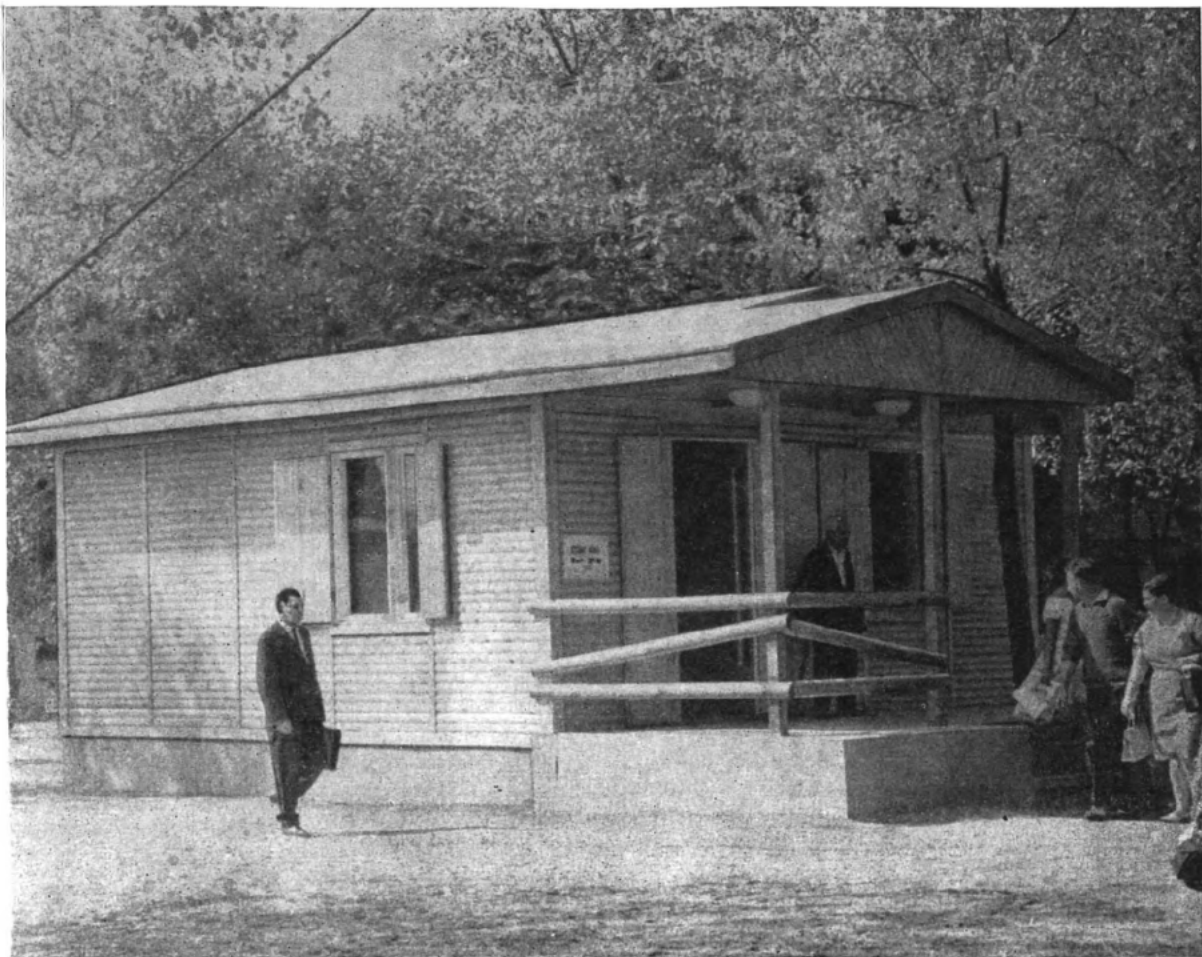
Можно с уверенностью сказать, что безупречная работа советских специалистов и первоклассная отечественная техника привлекут в дальнейшем еще больше иностранных заказчиков нашему объединению.



▲ Отель «Камайен» в Конакри (Гвинея), построенный при содействии объединения.

▼ Домостроительный комбинат в Кабуле (Афганистан), сооруженный при содействии В/О «Техноэкспорт».





Сборно-щитовой дом ФР-21 К, отмеченный золотой медалью на Международной сельскохозяйственной выставке в Будапеште.

НОВАЯ СТАТЬЯ ЭКСПОРТА

Сравнительно недавно в экспортной программе В/О «Экспортлес» появились сборно-щитовые дома. За короткое время эти изделия завоевали признание на внешнем рынке, и спрос на них постоянно растет. Ряд сборно-щитовых домов разнообразных типов успешно экспортируется в Чехословакию, а также в африканские страны. В начале прошлого года объединение заключило первый контракт на поставку домов с французской фирмой «Сорис». В июле 1967 г. по этому контракту был поставлен первый дом.

Осенью прошлого года несколько типов сборно-щитовых домов, предназначенных для жилья, были представлены на Международной сельскохозяйственной выставке в Будапеште. Жюри выставки присудило трем домам медали: золотую, серебряную и бронзовую, а два типа домов были отмечены почетными дипломами. Все это говорит о том, что конструкция и отделка изделий отвечают самым высоким требованиям.

Большим вниманием посетителей пользовался отмеченный золотой медалью одноквартирный дом панельно-деревянной конструкции типа ФР-21К, пред-

назначенный для летнего отдыха. Он состоит из двух комнат площадью 12,2 и 9 кв. м, кухни, санузла и открытой веранды. Стены дома — деревянные панели, утепленные двумя слоями изоляционной древесноволокнистой плиты. Снаружи стены облицованы строганой обшивкой, имитирующей бревенчатые стены, а с внутренней — твердой древесноволокнистой плитой. При желании комнаты можно оклеить обоями или покрасить.

Серебряной медалью отмечен одноквартирный трехкомнатный сборный дом 3Щ-54/67. Этот дом может быть использован для постоянного проживания, так как рассчитан на температуру наружного воздуха до -15°C .

Объединение поставяет дома в виде комплектов деревянных деталей, сконструированных в виде щитов, что позволяет в сельской местности без применения какой-либо дополнительной техники собрать деревянную часть за 3—5 дней.

Сборно-щитовые дома — новая, эффективная статья нашего экспорта.

Б. Емельянов.

ГИББЕРЕЛЛИНЫ РАСТЕНИЙ

высокоэффективные стимуляторы роста, увеличивают рост и урожайность сельскохозяйственных культур.

ДИТОЛИЛМЕТАН

высокотемпературный теплоноситель, обеспечивает высокую стабильность температурных режимов в пределах: минус 30 — плюс 350° С.

ДИФЕНИЛ

применяется в качестве высокотемпературного теплоносителя, а также в производстве красителей и синтетических смол.

ДИЦИКЛОПЕНТАДИЕН

используется в производстве альдерина, гексахлорана и антидетонаторов.

L-ТИРОЗИН, L-ЦИСТИН

применяются для получения высококачественных медицинских препаратов и витаминов.

МЕЗИТЕЛЕН

содержание основного вещества 97—98%, используется в производстве антрахиноновых и др. красителей, высокооктановая добавка к бензинам.

РОДАНИСТЫЙ НАТРИЙ

высокоочищенный продукт, содержание Na CNS 68—70%, применяется в производстве синтетических волокон.

СЛОЖНЫЕ МЕТИЛОВЫЕ ЭФИРЫ СЖК

содержание фракции $C_{10}-C_{16}$ 85—90%, применяются для получения первичных жирных спиртов и др. поверхностно-активных веществ.

В/О «Союзхимэкспорт». СССР,
Москва, Г-200.
Телеграммы: Москва Союзхимэк-
спорт
Телекс: 124.



ФИРМЕННЫЕ ИЗДАНИЯ

Ю. Туманов, М. Куршев, В. Кукушкин

Машинно-технические объединения СССР в целях достижения большей эффективности рекламы выпускают фирменные рекламно-технические бюллетени. Эти бюллетени рассчитаны на инженеров и коммерческий персонал покупателей. Издания представляют интерес и для работников агентских фирм, которые могут использовать публикуемые материалы в своей рекламной работе. Распространяются бюллетени через торговые представительства СССР и агентские фирмы. Некоторая часть тиража направляется непосредственно в адреса отдельных фирм и организаций по их запросам. Сегодня мы рассказываем о фирменных изданиях всесоюзных объединений «Станкоимпорт», «Автоэкспорт», «Машиноэкспорт», «Энергомашэкспорт» и «Техмашэкспорт».



«СТАНКОИМПОРТ РЕВЮ». Объем «Станкоимпорт Ревю» небольшой: всего 4 издательских листа. Поэтому редакция стремится помещать емкие по содержанию статьи о развитии советского станкостроения, инструментальной, подшипниковой промышленности, кузнечно-прессового производства. Чаще всего эти материалы являются редакционными, однако в последнее время к их подготовке все активнее привлекаются видные советские специалисты.

В числе основных статей — материалы о деятельности крупнейших научных учреждений и ведущих станкостроительных заводов. Например, были опубликованы статьи об экспериментальном научно-исследовательском институте металлорежущих станков (ЭНИИМС), о Ленинградском станкостроительном объединении им. Я. М. Свердлова, знаменитом «Красном Пролетарии». Читатели познакомились с историей этих заводов, их традициями, пере-

довой техникой и технологией.

Издание знакомит читателей с экспортной программой В/О «Станкоимпорт», используя самые различные способы подачи материала. Иногда это обзорная статья о большой группе оборудования, например, о тяжелых станках, кузнечно-прессовом оборудовании или деревообрабатывающих станках, иногда это подробная информация об одной какой-либо модели, иногда — короткое рекламное объявление. Выбор способа подачи материала объясняется многими факторами, в частности, значимостью темы, направленностью рекламы.

Экспортная программа В/О «Станкоимпорт» непрерывно изменяется. Редакция регулярно знакомит читателей с этими изменениями — в каждом номере под рубрикой «Новинки экспорта» помещается описание недавно включенных в программу станков, кузнечно-прессового оборудования, инструментов. В этих материалах подчеркиваются преимущества новых видов оборудования, приводятся наглядные цифровые данные, характеризующие технико-экономический эффект от применения новинок на практике.

Особенно большое внимание уделяется рекламе наиболее перспективных для экспорта товаров. К их числу можно отнести изделия из нового материала — синтетических алмазов. По своим физико-химическим свойствам искусственные алмазы, выпускаемые нашей промышленностью, ничем не отличаются от природных, а по стоимости — значительно дешевле последних. Применение синтетических алмазов приносит огромный технико-экономический эффект. В последних номерах «Станкоимпорт Ревю» были опубликованы материалы, рассказывающие

об этом замечательном инструментальном материале. Читатели могли ознакомиться с экспортной номенклатурой изделий из синтетических алмазов, рациональными методами их применения, результатами исследований советских и иностранных ученых. Так, в № 8 помещена статья о результатах оценки алмазной и абразивной притирки. Приведенные в ней данные показывают, что во всех случаях производительность алмазной притирки в 2—4 раза выше, чем абразивной. Здесь же опубликованы отличные результаты проведенных австрийской фирмой «Минитек» испытаний советской алмазной пасты. Поверхность обработанного ею образца отклонялась от абсолютно круглой менее чем на 0,1 мк.

В каждом номере публикуются материалы, авторами которых являются директора агентских фирм. В них рассказывается о деятельности фирм по продаже и техническому обслуживанию советских станков, кузнечно-прессового оборудования и других товаров, о перспективах развития торговли. Как правило, в этих статьях авторы приводят отзывы своих клиентов о советском оборудовании, его качестве, производительности, уровне технического обслуживания. Владелец голландской фирмы «Норма» г-н Блейм, например, так отзывался о советском поперечно-строгольном станке 7Б35: «Станок работает у меня на заводе 4 года по 7 часов в день. На нем изготовляет не только мелкие, но и крупные детали, требующие точной обработки. Я очень доволен станком, так как за все время мне ни разу не пришлось останавливать его на ремонт».

На страницах бюллетеня выступают и видные зарубежные спе-

циалисты. Так, в № 8 с большой статьей «Впечатления о поездке в СССР» выступил заместитель главного редактора английского технического журнала «Машинери энд Продакшн Энджинеринг» г-н П. А. Сиддерс, который посетил ряд станкостроительных предприятий в СССР дважды — в 1958 и в 1966 гг. Говоря об огромном прогрессе, достигнутом советским станкостроением за 8 лет, он отмечает хорошую организацию труда, современную технику и технологию, отличное качество выпускаемой продукции.

В конце каждого номера помещается информация об участии В/О «Станкоимпорт» в выставках и ярмарках, о наиболее крупных сделках, торговле отдельными товарами в разных странах и т. д. Там же публикуется список агентских фирм В/О «Станкоимпорт», приводятся их адреса, телефоны, наименования товаров, которыми они торгуют.



«АВТОЭКСПОРТ ИНФОРМИРУЕТ». Бюллетень полно и всесторонне освещает экспорт из СССР автотранспортной техники, вопросы производства советских автомобилей, технического обслуживания наших машин за рубежом. Основная тема бюллетеня — экспортная программа объединения. В самом большом разделе описываются новые модели советских автомобилей, их конструктивные особенности и достоинства, освещаются вопросы производства и современной технологии, применяемой при их создании.

Каждый номер бюллетеня «Автоэкспорт информирует» подробно знакомит читателей с определенной моделью. Так, № 1 был

посвящен новинке отечественного автомобилестроения — «Москвичу», самому популярному за рубежом советскому автомобилю. В № 2 подробно описано семейство ЗИЛов — грузовых автомобилей ЗИЛ-130, 130В1, 130Г, ЗИЛ-ММЗ-555, в № 3 — автомобили большой грузоподъемности Минского автозавода, в № 4 — Горьковского автозавода, в № 5 — коммерческие автомобили небольшой грузоподъемности Ульяновского автозавода. На страницах бюллетеня выступали директора автозаводов. Они рассказывали о новых и перспективных моделях, сообщали сведения о технических данных автомобилей, их основных агрегатов.

«Легкой кавалерии» советского автотранспортного экспорта — мотоциклам, велосипедом и мотороллерам — также уделяется внимание. В № 2, например, напечатан интересный материал о мотоцикле «ИЖ-Юпитер».

В/О «Автоэкспорт» получает много писем от зарубежных владельцев советских автомобилей. Их высказывания публикуются под рубрикой «Наши покупатели». Вот один из таких отзывов, пришедший из Бельгии: «Вполне объективно могу сказать лишь хорошее о своем «Москвиче». Трудно поверить, что он прошел уже 155 тыс. км. Это ли не расстойние? Я восхищен его достоинствами, особенно прочностью и экономичностью. Если бы мне пришлось снова выбирать машину, разумеется, я выбрал бы «Москвич». Под этой же рубрикой публикуются материалы зарубежной печати о пресс-конференциях, посвященных поступлению на рынок новой марки советского автомобиля, отчеты об испытании наших машин инженерами, сотрудниками автомобильных журналов и др. В бюллетене № 3, например, был помещен отчет шведского журнала «Мотор» об испытании «Волги-универсал» с хорошими отзывами о выносливости и прочности этой машины. В № 5 приводится материал об испытании в Англии автомобиля «Москвич». Вот несколько выдержек из отчета: «Конструкторы «Москвича» создали прочную и комфортабельную машину... Фактически ни в одной из западных автомашин этого класса не встретишь столько комфорта, присущего более дорогим и сложным автомобилям, сколько мы их находим в «Москвиче».

В разделе «Наши покупатели» печатаются также материалы о деятельности агентских фирм В/О «Автоэкспорт» за границей.

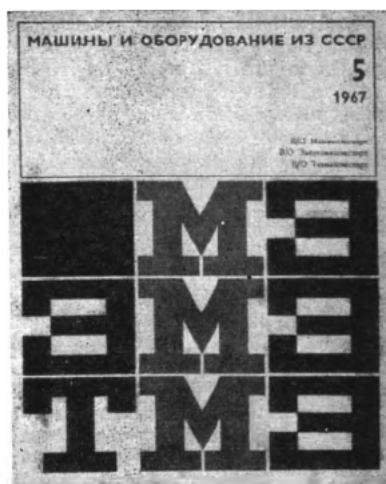
Раздел «Техническое обслуживание» знакомит читателей с устройством различных узлов и агрегатов, правилами ухода за ними, организацией технического обслуживания автомобилей за рубежом. Готовится к изданию специальный номер, посвященный вопросам технического обслуживания.

Бюллетень широко освещает различные аспекты рекламной и коммерческой деятельности В/О «Автоэкспорт» на выставках и ярмарках, в автомобильных салонах. Регулярно помещаются статьи об успехах советских машин на международных форумах, например, о награждении 27-тонного самосвала «БелАЗ-540» золотой медалью на юбилейной Лейпцигской ярмарке 1965 г., о присуждении золотых медалей вездеходу ГАЗ-66 и самосвалу САЗ-53Б на Международной выставке «Сельхозтехника» 1966 г. и другие материалы.

Большое место в бюллетене отводится сообщениям об участии советских автомобилей в различных спортивных состязаниях (авторалли), кроссовых мотогонках, мотогонках на льду, велопробегах, мотопробегах и т. д. Эта информация имеет большое значение, так как коммерческие круги всегда пристально следят за такими соревнованиями и по их результатам судят о прочности и конструктивных достоинствах машин. Успех какой-либо марки автомобиля в ралли всегда приводит к увеличению ее сбыта.

Бюллетень «Автоэкспорт информирует» издается на четырех языках — русском, английском, французском и немецком, общим тиражом 28 тыс. экземпляров. Он рассылается торгпредствам СССР, агентским фирмам В/О «Автоэкспорт», различным автомобильным и техническим журналам и обществам, известным автомобильным фирмам «Рено», «Фольксваген», «Фиат» и др. Дальнейшим распространением бюллетеня в странах занимаются торгпредства и агентские фирмы. Кроме того, объединение нередко посылает бюллетень отдельным лицам, изъявившим желание подробно ознакомиться с советским автомобилестроением.

«МАШИНЫ И ОБОРУДОВАНИЕ ИЗ СССР». Экспорт экскаваторов, подъемно-транспортного, нефтебурового, энергетического, технологического и других видов оборудования стал традиционным. Тем не менее показ конкретных видов машин, рассказ об их достоинствах необходим для расши-



рения торговли этими товарами. Бюллетень рассказывает об экспортной продукции, дает технические характеристики новых и уже известных на мировых рынках советских машин и оборудования.

Бюллетень ознакомил читателей, например, с такими новинками советского экспорта, как станки, основанные на принципиально новом роликовом способе прокатки особо тонкостенных труб из трудно деформируемых металлов и сплавов; скоростная строконаборная машина Н-140.

В одном из номеров издания зарубежные покупатели почерпнули сведения о резервуарах для нефтепродуктов, сооружаемых индустриальным способом. Рассказ о поставках в Сирию резервуаров в рулонных заготовках и быстром их монтаже вызвал живой интерес к ним. Сейчас советские резервуары приобрели уже многие страны, в том числе Англия, Франция и другие.

Недавно в издании был опубликован материал о поковках, и вскоре В/О «Энергомашэкспорт» продало большую партию этих изделий, а затем заключило долгосрочное соглашение о поставках их в Австрию.

В одном из номеров было подробно рассказано о созданном советскими конструкторами оборудовании для производства искусственной смушки. Полуавтоматическая линия, состоящая из 21-й машины, производит 60 тыс. кв. м искусственной смушки в год. Наша искусственная смушка, точно воспроизводящая натуральную, завоевала популярность за рубежом. Сравнительная дешевизна производства, отличное качество материала привлекли внимание

деловых кругов к советскому оборудованию. Оно запатентовано в США, Франции, ФРГ и многих других странах. Фирмы и организации Болгарии, Югославии, Англии уже приобрели это оборудование. Получены новые запросы на него из Англии и заказы из Италии и Финляндии.

Невозможно перечислить все товары, о которых информировало зарубежных покупателей издание «Машины и оборудование из СССР». Но не только о товарах идет здесь речь. В бюллетене сообщается о деятельности всесоюзных объединений, о наиболее интересных сделках. В № 4, например, помещены три интервью с председателями объединений, в которых рассказывается об итогах одного года деятельности после выделения из В/О «Машиноэкспорт» в самостоятельные организации В/О «Энергомашэкспорт» и В/О «Техмашэкспорт». Шестой номер бюллетеня целиком посвящен 15-летней деятельности В/О «Машиноэкспорт».

Каждый покупатель, приобретая тот или иной товар, всегда интересуется мнением о нем специалиста или того, кто уже имеет данное изделие. Рубрика «Говорят наши покупатели» стала постоянной в бюллетене. Вот несколько отзывов, помещенных под этой рубрикой.

Финская фирма «Ою Юлиус Таллберг АВ» пишет: «17 лет работает экскаватор СЭ-3 в открытом руднике на погрузке известняка. Машина проработала за это время более 25 тыс. часов и находится в хорошем состоянии. В этом же карьере находились равные по мощности экскаваторы, закупленные в других странах. Ни один из них не показал таких высоких результатов. Фирма очень довольна советской машиной и предполагает эксплуатировать ее еще по крайней мере пять лет». Директор другой фирмы «Веси Пекка» пишет: «Приобретенный у В/О «Машиноэкспорт» шагающий экскаватор ЭШ-4/40, работая на протяжении четырех лет в три смены и в тяжелых условиях Заполярья, показал себя исключительно прочной и удобной в эксплуатации машиной».

Яркой характеристикой советских буровых установок ЗИФ-300 и ЗИФ-650 служит письмо генерального директора югославской фирмы «Истражино» Трипо Эрцега. В письме говорится, что установкой ЗИФ-300 югославские геологи пробурили в крепких породах скважину глубиной 400 м под углом 25 градусов к горизонту.

Интересно заметить, что согласно технической характеристике эта установка рассчитана на бурение скважин глубиной 300 м.

Много полезной информации находят специалисты в постоянном разделе «Выставки и ярмарки». Рассказ об участии в выставках объединений сопровождается показом представленных на них машин. В частности, из этого раздела читатели узнали о достижении нового советского проходческого комбайна «Караганда-7/15», на котором за 31 рабочий день было пройдено по углю 1803 м выработки сечением 8,2 кв. м.

Издание знакомит читателей с крупнейшими советскими предприятиями, выпускающими экспортную продукцию. На страницах бюллетеня уже опубликованы статьи об Уральском заводе тяжелого машиностроения — колыбели советских металлических гигантов, о Ленинградском заводе «Электросила», продукцию которого знают энергетики многих стран мира, об Одесском заводе имени Январского восстания, самоходные краны которого снижали заслуженную славу на мировом рынке. Публикуется рассказ о Климовском машиностроительном заводе. Ткацкие станки, выпускаемые этим предприятием, находят все больший спрос, благодаря своей надежности, простоте конструкции, легкости обслуживания, высокой производительности, малым габаритам, современному внешнему виду.

В целях выяснения эффективности бюллетеня и мнения читателей о нем редакция распространяла анкету, которая даст ответ на вопросы: какие покупки явились следствием почерпнутой из бюллетеня информации, сведения о каких товарах и в какой форме хотели бы иметь покупатели. Ответы на эти и другие вопросы анкеты помогут проанализировать действенность помещаемых в издании материалов, улучшить их содержание.

Трудно на 32-х страницах издания рассказать о бесчисленном множестве машин, предлагаемых на экспорт. Ведь число типоразмеров различных машин и оборудования, экспортируемых только В/О «Машиноэкспорт», составляет 15 тысяч. Не намного отстает номенклатура В/О «Энергомашэкспорт» и «Техмашэкспорт». Поэтому понятно стремление каждого из объединений шире показывать свои товары. Пройдет еще немного времени, и мы, безусловно, будем свидетелями рождения новых рекламных изданий.

ТРИ НЕДЕЛИ ВМЕСТО ТРЕХ ЛЕТ ТЕХНИЧЕСКАЯ РЕВОЛЮЦИЯ ПРОНИКЛА В ВИНОДЕЛИЕ!

Новая технология шампанизации вин в непрерывном потоке, недавно разработанная в СССР, сокращает время изготовления шампанского с трех лет до трех недель.

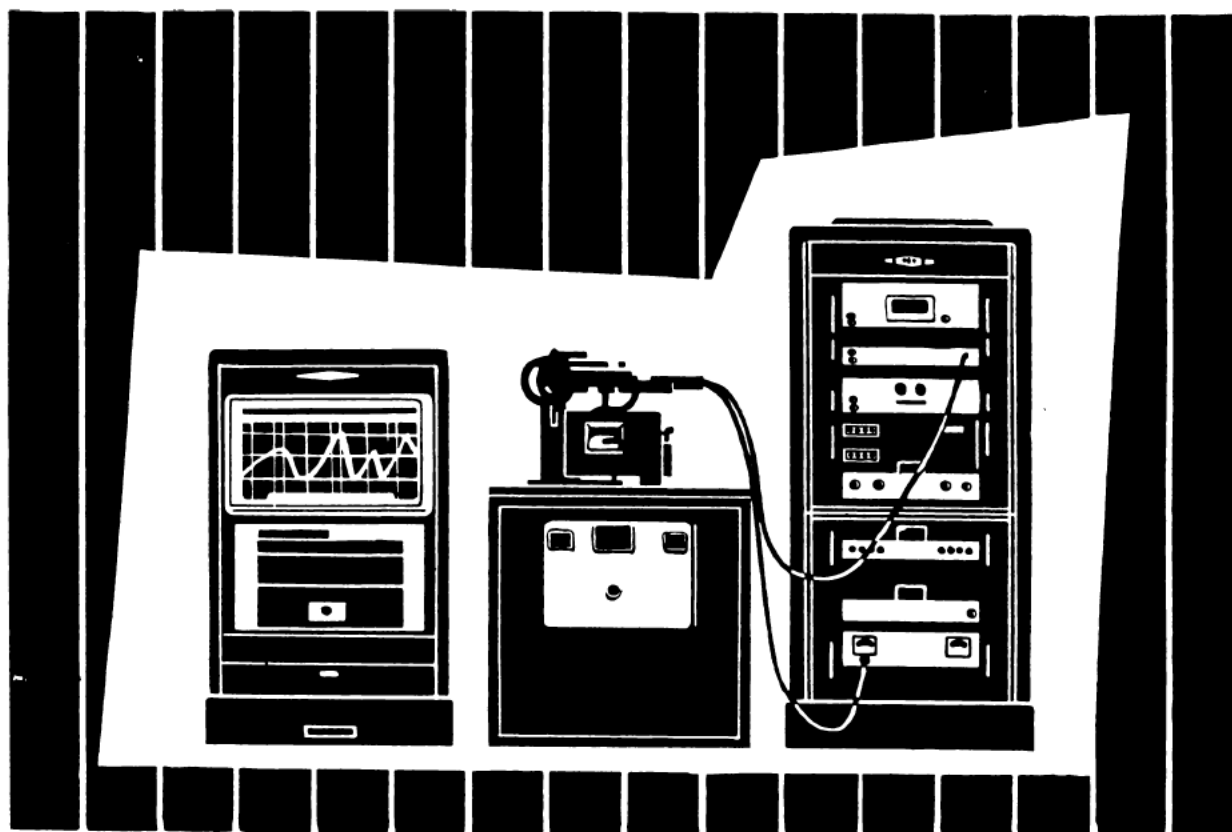
Автоматически управляемый процесс шампанизации обеспечивает полный контроль над качеством конечного продукта, максимальную эффективность производства и быструю окупаемость капиталовложений.

В/О «Проммашэкспорт» готово поставить комплектное оборудование, представить проектную и техническую документацию, ноу-хау производства шампанских вин по новой технологии. Наши специалисты окажут квалифицированную помощь на всех стадиях строительства, монтажа оборудования и освоения производства.

СССР, Москва, Ж-324, Овчинниковская наб., 18/1, «Проммашэкспорт».



PROMMASHEXPORT SSSR-MOSKVA



ДРОН-1

рентгеновский дифрактометр

Универсальная установка для

- общего рентгеноструктурного анализа
- исследования монокристаллов и текстур
- определения углов среза монокристаллических пластин

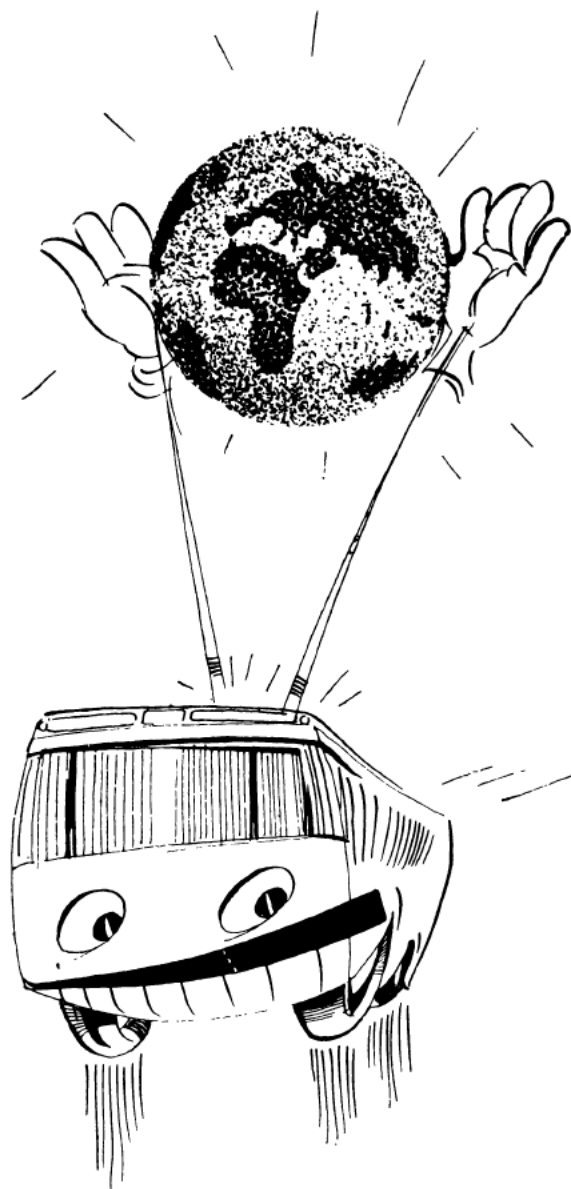
ДРОН-1 может работать с высоко- и низкотемпературными камерами.

Обеспечивается высокая точность измерения углов дифракции.



Наш адрес: СССР, Москва, Г-200, Смоленская-Сенная, 32/34, «Техснабэкспорт».
Телефон: 44-32-85.
Телекс: 974.

**ПАССАЖИРЫ ПРЕДПОЧИТАЮТ
ДРУГИМ ТРОЛЛЕЙБУСАМ!**



ЗИУ—5



ЗИУ—5

**ЛЕГКО УПРАВЛЯЕТСЯ,
НАДЕЖЕН В РАБОТЕ,
ИЗГОТОВЛЕН ИЗ
ВЫСОКОКАЧЕСТВЕННЫХ
МАТЕРИАЛОВ.**

**Экспортер—
Всесоюзное объединение
«ЭНЕРГОМАШЭКСПОРТ».**

**Адрес: СССР, Москва, В-330, Мос-
фильмовская, 35.
Телефон: 1-39-53-36.
Телеграммы: Москва
Энергоэкспорт
Телекс: 243.**

Советское судовое оборудование в Польше

В. Рагалеv

В Щецине с большим успехом прошла выставка советского судового оборудования и каталогов, организованная В/О «Судоимпорт». Это вторая специализированная экспозиция объединения в Польше. Первая состоялась в 1966 г. в Гданьске. В этот раз, как и в прошлый, «Судоимпорт» избрал местом демонстрации товаров своей номенклатуры крупный международный торговый порт, судостроительный центр ПНР.

Со стапелей щecinской верфи им. Варского сходят суда различного назначения и водоизмещения, изготавливаемые не только для народного хозяйства Польши, но и по заказам Советского Союза, других социалистических и ряда капиталистических стран. Кроме того, в Щецине расположен областной центр научной, технической и экономической информации по всем областям науки и техники. Выставка привлекла большое внимание польской общественности.

На выставке были представлены самые совершенные приборы, необходимые мореплавателям. Особый

интерес вызвал радар «Лощия», помогающий определить координаты судна в море. Этот прибор собран на полупроводниках и имеет дальность действия 16 морских миль в импульсе 5 квт. Весит он всего 65 кг. На выставке также экспонировалась абсолютно новая радионавигационная система «Пирс-ИД», также предназначенная для определения судна в море по наземным станциям системы ДЭККА, с использованием карт или планшетов с нанесенной сеткой линий положения.

Привлек внимание посетителей и морской 26-ти канальный радиотелефон «Корабль-3», предназначенный для симплексной связи между судном, находящимся в открытом море с буксиром в порту, лоцманскими службами, а также диспетчером портфлота. Кроме того, «Корабль-3» может быть использован для дуплексной связи на 17 каналах с различными береговыми абонентами: диспетчером и лоцманской службой порта, операторами береговых радиолокационных станций и абонентами портовой и городской



Посетители выставки осматривают радар «Лощия»

телефонной сети. Причем, «Корабль-3» рассчитан на работу не только в наших портах, но и в любом порту за границей.

Возле этих и многих других приборов ежедневно собиралось большое количество посетителей. Со всех концов Польши приезжали специалисты, коммерческие работники.

Экспозицию В/О «Судоимпорт» посетил заместитель министра судостроительной промышленности ПНР т. Подзерский. Он оставил запись в книге отзывов: «В этом году, так же как и в прошлом, представлено много новых экспонатов, например, радар «Люция», система «Пирс-ИД», пищеварный агрегат, радионавигационные аппараты. Контакты при помощи таких выставок ведут к более тесному торговому и техническому сотрудничеству».

Выражением глубокого интереса польских судостроителей к специализированному показу В/О «Судоимпорт» является отзыв директора государственного предприятия «Центромор» т. Костаржика: «Выставка дала возможность работникам центра польского судостроения, каким является Щецин, еще лучше познакомиться с достижениями советской промышленности. Представители «Центромора» с удовольствием приветствуют результаты второй выставки на территории нашего побережья. Она дала возможность получить отличную информацию относительно оборудования, которое мы импортируем для судов, строящихся в ПНР».

Непосредственным коммерческим результатом выставки явилось подписание на крупную сумму контрактов на поставку советского судового оборудования в Польшу.

23-я Пловдивская

А. Саар,

коммерческий директор советской экспозиции

Очередная 23 Международная пловдивская ярмарка совпала с 30-летием первой ярмарки в Пловдиве. В настоящее время пловдивская, наряду с загребской (Югославия), является самой крупной международной ярмаркой на Балканском полуострове. Ее значение и авторитет непрерывно растут. В последние годы ярмарка приобретает подчеркнуто технический характер, широко отражая достижения современной науки и техники.

В осенней 23 ярмарке участвовали 42 страны, из них 9 социалистических. Основное место на ярмарке занимала экспозиция Народной Республики Болгарии, состоявшая из многочисленных изделий машиностроения, радиоэлектроники, приборостроения, судостроения, агротехники, химии и металлургии, легкой, пищевкусовой промышленности и др. Болгарские экспонаты наглядно продемонстрировали возрастающие темпы индустриализации страны.

Из зарубежных экспонентов самое значительное место занимал Советский Союз. Участие СССР в ярмарке проходило под знаком 50-летнего юбилея Великой Октябрьской социалистической революции.

Всесоюзные объединения и конторы демонстрировали промышленные, сельскохозяйственные машины и оборудование, автомобили, мотоциклы, дорожно-строительные машины, измерительные приборы, медицинскую и электронную аппаратуру, изделия легкой и пищевой промышленности. Большое

внимание посетителей привлекли новые экспонаты: электронно-вычислительная машина «Урал-II», модернизированная модель легковой автомашины «Запорожец», прядильно-крутильная машина «ПК-100», установка для производства труб из полиэтилена. Особый интерес вызвала впервые показанная за границей советская транспортабельная гамма-установка для предпосевного облучения семян, под названием «Стебель-ЗМ».

За высокое качество и технические достижения 49 болгарских и 8 советских экспонатов были удостоены золотых медалей. За 10 дней работы ярмарки советский павильон посетило свыше 520 тыс. человек. В день открытия ярмарки советскую экспозицию осмотрели руководители Болгарской Коммунистической партии и правительства во главе с товарищем Тодором Живковым.

Во время ярмарки в советском павильоне осуществлялась активная коммерческая работа. Болгария является видным торговым партнером Советского Союза. В счет товарооборота на 1968 г. были заключены контракты на продажу Болгарии советского промышленного оборудования, станков, автомашин, металлопроката, нефти, медицинских инструментов и др. Болгария поставит СССР баржи, электрокары, аптечное оборудование, эфирные масла, продовольственные товары. Состоялся ряд сделок с некоторыми фирмами капиталистических стран — участниц ярмарки.

Внешнеторговый арбитраж в Республике Куба

С. Гуреев

Внешнеторговый арбитраж при Торговой палате Республики Куба действует на основании устава, определяющего его компетенцию и порядок работы. Официальный язык арбитражного суда — испанский.

Внешнеторговый арбитражный суд рассматривает и разрешает споры, возникающие в международной торговле между физическими и юридическими лицами при наличии его ясно выраженной или подразумеваемой компетенции, а также международных соглашений. Под соглашением понимается арбитражная оговорка в контракте, либо специальное арбитражное соглашение между сторонами. Если ответчик направляет во внешнеторговый арбитражный суд возражение на предъявленный иск или просит продлить срок подачи такого возражения, то считается, что между сторонами существует молчаливое согласие о передаче спора на разрешение внешнеторгового суда при Торговой палате Кубы.

Внешнеторговый арбитражный суд состоит из 15 членов, которые назначаются на 2 года исполнительным советом Торговой палаты.

По соглашению сторон дело рассматривается единоличным арбитром, либо коллегией из трех арбитров. В коллегии каждая из сторон избирает арбитра из состава арбитражного суда, которые, в свою очередь, избирают суперарбитра.

По ходатайству одной из сторон арбитр может быть сделан отвод по основаниям, указанным в уставе арбитражного суда. Решение об отводе арбитра выносится президентом суда и не подлежит обжалованию.

При рассмотрении дел стороны могут защищать свои интересы, сами или через своих представителей. Представителями сторон, согласно уставу, могут быть как кубинские граждане, так и иностранцы.

В подаваемом исковом заявлении должны быть названы стороны и их представители и указано их официальное местонахождение. Истец должен сослаться на арбитражное соглашение, из которого вытекает компетентность Внешнеторгового арбитражного суда Кубы на рассмотрение данного спора, и форму этого соглашения. При отсутствии такого соглашения заявление должно содержать ходатайство о рассмотрении иска.

Внешнеторговый арбитражный суд направляет ответчику копию исковых материалов. При этом устанавливается разумный срок для представления в арбитраж отзыва на иск. В случае, если ответчик не избирает арбитра и не представляет отзыва в установленный срок, президент суда назначает арбитра, а секретарь суда дает указание о продолжении производства по делу.

Ответчик вправе поставить вопрос о некомпетентности Внешнеторгового арбитражного суда рассматривать данное дело при наличии следующих оснований: а) отсутствие арбитражного соглашения, б) недействительность соглашения, в) неподсудность спора данному арбитражу.

До начала рассмотрения спора стороны должны перечислить в равных долях Торговой палате Республики Куба сумму расходов по арбитражному производству в соответствии с тарифом. По завершении процесса одна из сторон присуждается к возмещению другой стороне названных расходов.

Решение коллегии арбитров выносится большинством голосов. Арбитр, который не согласен с решением, может изложить свою точку зрения в виде особого мнения. Если каждый арбитр имеет особое мнение по делу, то решение выносится суперарбитром.

Решение выносится не позднее 10 дней с момента последнего за-

седания арбитража и вручается сторонам лично, либо пересылается им заказной почтой не позднее 15 дней с даты его вынесения.

Находящиеся в производстве Внешнеторгового арбитражного суда дела могут быть по согласию сторон завершены путем мировых соглашений, заключенных в присутствии секретаря суда. По окончании примирительного заседания составляется акт, который подписывается сторонами и секретарем суда. Мировые соглашения имеют ту же юридическую силу, что и решения, вынесенные коллегией арбитров и единоличным арбитром.

Стороны пользуются свободой выбора права для ведения спора. Этот выбор может быть сделан сторонами при заключении внешнеторгового контракта. Если стороны не приходят к соглашению о выборе права, то применяется материальное право Республики Куба.

Решения арбитражных коллегий являются окончательными и не подлежат обжалованию. Они должны быть исполнены сторонами в течение 60 дней с даты извещения арбитража о вынесении решений. Если стороны не исполняют в добровольном порядке решения арбитража, Внешнеторговый арбитражный суд вправе добиваться этого своими средствами. С этой целью суд по своей инициативе или по ходатайству одной из сторон информирует иностранные и международные торговые палаты и организации о неисполнении его решения.

Сторона, в пользу которой было вынесено арбитражное решение, вправе требовать принудительного исполнения решения через компетентный суд первой инстанции Гаваны. Решения арбитража приравниваются к вступившим в силу решениям любого кубинского суда.

Документы внешней политики СССР

Н. Баринов

Издательство политической литературы продолжило выпуск «Документов внешней политики СССР»¹. Вышли в свет XI и XII тома, содержащие, наряду с ранее опубликованными, много новых документов.

Документы XI тома свидетельствуют об очередном провале попыток империалистических государств не допустить строительства социалистического общества в нашей стране. После разрыва Англией в 1927 г. дипломатических отношений с Советским Союзом, деятельность советской дипломатии была направлена против усилий английского правительства сколотить антисоветский блок, который включал бы в себя также Германию, Францию и другие страны. Советскому Союзу пришлось выдержать серьезный натиск со стороны крупнейших капиталистических стран, добивавшихся односторонних уступок и экономического ослабления социалистического государства.

Об этом свидетельствует прекращение Германией экономических переговоров с СССР и создание германскими фирмами блока для установления завышенных цен на товары, закупленные советскими внешнеторговыми организациями, отказ правительства Франции от переговоров о заключении торгового договора с СССР и наложение ареста на фонды советского Торгпредства.

В качестве ответной меры Советский Союз прекратил закупки в Англии и заказы, предназначенные английским фирмам, передел фирм других стран («Дженерал

электрик», «Форд мотор» и др.). Англия потеряла не только выгодного торгового партнера, но и понесла ущерб от прекращения англо-советской торговли.

В XII том включены документы внешней политики СССР за 1929 год — год развернутого наступления социализма по всему фронту народного хозяйства.

В то время как в капиталистических странах в конце 1929 г. начался экономический кризис, в Советском Союзе осуществлялось гигантское строительство по первому пятилетнему плану. Документы этого тома показывают роль советской внешней политики, которая обеспечивала дальнейшее укрепление международного положения СССР.

После провала империалистических планов изоляции Советского Союза, ликвидации военных конфликтов на нашей дальневосточной границе (урегулирование конфликта на КВЖД, разгром китайских милитаристов в Приморье и Забайкалье) тенденция к развитию экономических связей с СССР в капиталистических странах заметно усилилась.

Так, весной 1929 г. в СССР прибыла крупная делегация английских промышленников. Представители английских фирм, терпевших огромные убытки в результате отсутствия советских заказов, спешили выяснить условия, на которых эти заказы могли бы быть получены. Главное из этих условий, по заявлению Советского правительства, было восстановление нормальных отношений между обеими странами.

В результате требований рабочего класса и деловых кругов Англии отношения между Англией и СССР были нормализованы осе-

нью 1929 г., при этом соглашение между обеими странами было достигнуто без предварительных условий, которые навязывало Советскому Союзу английское правительство.

Значительно расширились экономические связи СССР с американскими деловыми кругами. В мае 1929 г. с главой американской фирмы «Форд мотор компани» Генри Фордом был заключен контракт о технической помощи в строительстве Горьковского автозавода. Были заключены и другие контракты.

Советский Союз принимал меры к увеличению объема внешней торговли с Германией, Францией, скандинавскими и другими странами. В этом же году вступила в действие Рыболовная конвенция с Японией, заключенная в 1928 году. Развивались торговые отношения СССР с его восточными соседями — Турцией, Ираном и Афганистаном.

В отчете Советского правительства о международном положении СССР в 1928—1929 гг., опубликованном в приложениях к XII тому, дана подробная характеристика отношений СССР с зарубежными странами. В томе публикуются также отчет о внешней торговле СССР, содержащий данные о внешнем товарообороте СССР, экспорте и импорте в 1928—1929 гг., сведения об иностранных концессиях в СССР и заключении договоров об иностранной технической помощи. Значительное количество документов публикуется в XII томе впервые. Новые тома «Документов внешней политики СССР» помогут читателю правильно ориентироваться в изучении истории советской внешней политики.

¹ «Документы внешней политики СССР». Издательство политической литературы, М. 1966, т. XI (1928 г.), М. 1967, т. XII (1929 г.).

В/О «МАШПРИБОРИНТОРГ» объявляет, что исполняющим обязанности заместителя председателя всесоюзного объединения «Машприборинторг» с 16 октября 1967 г. является **ПОПОВ Александр Сидорович**.

Предоставление права подписи сделок по внешней торговле

В/О «АВТОПРОМИМПОРТ». Предоставляется право подписи сделок по внешней торговле, заключаемых от имени Всесоюзного объединения «Автопромимпорт»:

на территории Западного Берлина
КОМКОВУ Евгению Федоровичу — право первой подписи,
СОМОВУ Борису Васильевичу — право второй подписи.

В/О «АВТОЭКСПОРТ». Предоставляется право подписи сделок по внешней торговле, заключаемых от имени Всесоюзного объединения «Автоэкспорт»:

на территории Бельгии
НОМОКОНОВУ Петру Петровичу — право второй подписи;

на территории Болгарии
ФИЛИППОВУ Валентину Константиновичу — право первой подписи;

на территории Канады
ВОРОНЦОВУ Всеволоду Ивановичу — право первой подписи;

на территории Румынии
АКИМОВУ Василию Ивановичу — право первой подписи,
ПОЛЯКОВУ Владимиру Николаевичу — право второй подписи;

на территории Сирии
ГОРЯЧЕВУ Леониду Васильевичу — право второй подписи;

на территории Таиланда
ТИМОФЕЕВУ Игорю Александровичу — право первой подписи,
ШЕРСТОВУ Константину Михайловичу — право второй подписи;

на территории Финляндии
ЖЕЛУДКОВУ Вадиму Николаевичу — право первой подписи.

В/О «ЛИЦЕНЗИНТОРГ». Предоставляется право второй подписи сделок по внешней торговле, заключаемых от имени всесоюзного объединения «Лицензинторг» в Москве:
ЛАВРОВУ Александру Людвиговичу.

В/О «ЛИЦЕНЗИНТОРГ». Предоставляется право подписи сделок по внешней торговле, заключаемых от имени всесоюзного объединения «ЛИЦЕНЗИНТОРГ»:

на территории Бельгии
НОМОКОНОВУ Петру Петровичу — право второй подписи;

на территории Великобритании
ГОЛАНОВУ Владимиру Евгеньевичу — право первой подписи,
КУРАКИНУ Борису Евгеньевичу — право второй подписи;

на территории Японии
КРЕМНЕВУ Юрию Георгиевичу — право первой подписи,
РОТАЮ Георгию Алексеевичу — право второй подписи.

В/О «МАШИНОИМПОРТ». Предоставляется право подписи сделок по внешней торговле, заключаемых от имени всесоюзного объединения «Машиноимпорт»:

на территории Великобритании
ГВОЗДЕВУ Борису Григорьевичу — право первой подписи,
СКРИПНИК Зинаиде Ефимовне — право второй подписи;

на территории Венгрии
ЛЕВАНОВУ Владимиру Николаевичу — право второй подписи;

на территории Западного Берлина
КОМКОВУ Евгению Федоровичу — право первой подписи,
ПЕРЕСЫПКИНУ Леониду Всеволодовичу — право второй подписи.

В/О «МАШПРИБОРИНТОРГ». Предоставляется право второй подписи сделок по внешней торговле, заключаемых от имени всесоюзного объединения «Машприборинторг» в Москве:

ОСТРОВСКОМУ Льву Борисовичу.

В/О «МАШПРИБОРИНТОРГ». Предоставляется право подписи сделок по внешней торговле, заключаемых от имени всесоюзного объединения «Машприборинторг»:

на территории Алжира
ГОРОДНИЧЕВУ Виктору Александровичу — право второй подписи;

на территории Бельгии
НОМОКОНОВУ Петру Петровичу — право второй подписи;

на территории Западного Берлина
КОМКОВУ Евгению Федоровичу — право первой подписи,
НОСОВУ Борису Васильевичу — право второй подписи;

на территории Финляндии
ЖЕЛУДКОВУ Вадиму Николаевичу — право первой подписи.

В/О «ПРОММАШИМПОРТ». Предоставляется право подписи сделок по внешней торговле, заключаемых от имени Всесоюзного объединения «Проммашимпорт»:

на территории Западного Берлина
КОМКОВУ Евгению Федоровичу — право первой подписи,
ИСАКОВУ Ивану Семеновичу — право второй подписи;

на территории Франции
ЛОЗОВСКОМУ Борису Петровичу — право первой подписи.

В/О «ПРОМСЫРЬЕИМПОРТ». Предоставляется право подписи сделок по внешней торговле, заключаемых от имени всесоюзного объединения «Промсырьеимпорт»:

на территории Венгрии
СМИРНОВУ Олегу Михайловичу — право первой подписи;

на территории Западного Берлина
ИСАКОВУ Ивану Семеновичу — право первой подписи,
СКУБАКУ Юрию Герасимовичу — право второй подписи;

на территории Польши
ТОРБАЕВУ Юрию Яковлевичу — право первой подписи;

на территории Сирии
МЕЗИНУ Юрию Михайловичу — право второй подписи.

В/О «РАЗНОЭКСПОРТ». Предоставляется право подписи сделок по внешней торговле, заключаемых от имени всесоюзного объединения «Разноэкспорт»:

на территории Греции
БЕЛОУСОВУ Владимиру Ивановичу — право первой подписи;

на территории Западного Берлина
ИСАКОВУ Ивану Семеновичу — право первой подписи,
КОМКОВУ Евгению Федоровичу — право второй подписи;

на территории Сирии
МЕЗИНУ Юрию Михайловичу — право первой подписи,
ЛУКИНУ Владимиру Иосифовичу — право второй подписи.

В/О «СОЮЗПЛОДИМПОРТ». Предоставляется право второй подписи сделок по внешней торговле, заключаемых от имени всесоюзного объединения «Союзплодоимпорт» в Москве:

АЛЕКСАНДРОВУ Юрию Прохоровичу,
ГОРШКОВУ Гавриилу Николаевичу,
ПАНЮШИНУ Михаилу Борисовичу,
ПИКЕ Филиппу Никитовичу.

В/О «СОЮЗПЛОДИМПОРТ». Предоставляется право подписи сделок по внешней торговле, заключаемых от имени всесоюзного объединения «Союзплодиимпорт»:

на территории Бельгии

НОМОКОНОВУ Петру Петровичу — право второй подписи;

на территории Гвинеи

МИТЬКИНУ Георгию Николаевичу — право второй подписи;

на территории Румынии

АКИМОВУ Василию Ивановичу — право первой подписи,
КАРНЕЕВУ Владимиру Ивановичу — право второй подписи;

на территории Сирии

МЕЗИНУ Юрию Михайловичу — право первой подписи,
ЛУКИНУ Владимиру Иосифовичу — право второй подписи.

В/О «СТАНКОИМПОРТ». Предоставляется право подписи сделок по внешней торговле, заключаемых от имени всесоюзного объединения «Станкоимпорт» в Москве:

ЗВАРКОВСКОМУ Юрию Дмитриевичу — право второй подписи,

РЫКОВУ Василию Ивановичу — право второй подписи.

В/О «СТАНКОИМПОРТ». Предоставляется право подписи сделок по внешней торговле, заключаемых от имени Всесоюзного объединения «Станкоимпорт»:

на территории Алжира

ГОРОДНИЧЕВУ Виктору Александровичу — право второй подписи;

на территории Бельгии

НОМОКОНОВУ Петру Петровичу — право второй подписи;

на территории Бразилии

САВКОВУ Юрию Петровичу — право первой подписи,
МОЛДАВАНЦЕВУ Станиславу Алексеевичу — право второй подписи;

на территории ГДР

КОЛОМАЦКОМУ Виктору Дмитриевичу — право первой подписи;

на территории Гвинеи

КЛИНСКИХ Виктору Васильевичу — право первой подписи;
БУХТЕЕВУ Эдуарду Ивановичу — право второй подписи;

на территории Индии

ПАНТЕЛЕЙМОНОВУ Сергею Григорьевичу — право первой подписи,
РОЗАНОВУ Вячеславу Петровичу — право второй подписи;

на территории Ирана

ПАВЛЕНКО Николаю Алексеевичу — право первой подписи,
ПАПАНИНУ Игорю Анатольевичу — право второй подписи;

на территории Югославии

ФОМИНУ Александру Дмитриевичу — право второй подписи.

В/О «ТЕХНОПРОМИМПОРТ». Предоставляется право подписи сделок по внешней торговле, заключаемых от имени всесоюзного объединения «Технопромимпорт»:

на территории Западного Берлина

КОМКОВУ Евгению Федоровичу — право первой подписи,
СКУБАКУ Юрию Герасимовичу — право второй подписи.

В/О «ТЕХНОПРОМЭКСПОРТ». Предоставляется право подписи сделок по внешней торговле, заключаемых от имени всесоюзного объединения «Технопромэкспорт»:

на территории ДРВ

КЛИМЕНКО Олегу Васильевичу — право первой подписи.

В/К «ТЕХСНАБЭКСПОРТ». Предоставляется право подписи сделок по внешней торговле, заключаемых от имени Всесоюзной конторы «Техснабэкспорт»:

на территории Западного Берлина

КОМКОВУ Евгению Федоровичу — право первой подписи,
ИСАКОВУ Ивану Семеновичу — право второй подписи.

В/О «ТРАКТОРОЭКСПОРТ». Предоставляется право подписи сделок по внешней торговле, заключаемых от имени всесоюзного объединения «Трактороэкспорт»:

на территории Кении

КАПРАНОВУ Владимиру Лукичу — право первой подписи;

Аннулирование права подписи сделок по внешней торговле

В/О «МАШПРИБОРИНТОРГ». Аннулируется право второй подписи сделок по внешней торговле, заключаемых от имени всесоюзного объединения «Машприборинторг» в Москве:

САРАФАННИКОВА Михаила Ивановича.

В/О «ПРОММАШИМПОРТ». Аннулируется право второй подписи сделок по внешней торговле, заключаемых от имени всесоюзного объединения «Проммашимпорт» в Москве:

АФАНАСОВИЧ Веры Константиновны,
КУЗНЕЦОВА Николая Николаевича,
ЛАСУНОВА Николая Александровича.

В/О «ПРОММАШИМПОРТ». Аннулируется право подписи сделок по внешней торговле, заключаемых от имени всесоюзного объединения «Проммашимпорт»:

на территории Франции

АФАНАСЬЕВА Василия Петровича — право второй подписи;

на территории Пакистана

ЗДАНОВИЧУ Адриану Евдокимовичу — право первой подписи;

на территории Таиланда

ЕШКОВУ Владимиру Николаевичу — право первой подписи;

на территории Финляндии

ЖЕЛУДКОВУ Вадиму Николаевичу — право первой подписи.

В/О «ЭКСПОРТЛЕН». Предоставляется право подписи сделок по внешней торговле, заключаемых от имени всесоюзного объединения «Экспортлен»:

на территории Западного Берлина

ИСАКОВУ Ивану Семеновичу — право первой подписи,
КОМКОВУ Евгению Федоровичу — право второй подписи.

В/О «ЭКСПОРТЛЕС». Предоставляется право подписи сделок по внешней торговле, заключаемых от имени всесоюзного объединения «Экспортлес»:

на территории Западного Берлина

ИСАКОВУ Ивану Семеновичу — право первой подписи,
КОМКОВУ Евгению Федоровичу — право второй подписи;

на территории Японии

ДЕНИСОВУ Григорию Ивановичу — право второй подписи.

на территории Японии

ПАВЛОВА Юрия Алексеевича — право второй подписи.

В/О «СОЮЗПЛОДИМПОРТ». Аннулируется право подписи сделок по внешней торговле, заключаемых от имени всесоюзного объединения «Союзплодиимпорт»:

на территории Гвинеи

МАРКЕЛОВА Вячеслава Ивановича — право второй подписи.

В/О «ЭКСПОРТЛЕС». Аннулируется право подписи сделок по внешней торговле, заключаемых от имени всесоюзного объединения «Экспортлес»:

на территории КНР

ВОРОБЬЕВА Юрия Федоровича — право второй подписи,
ШАРУНИНА Константина Николаевича — право первой подписи,
ШВЕЦОВА Альберта Михайловича — право второй подписи;

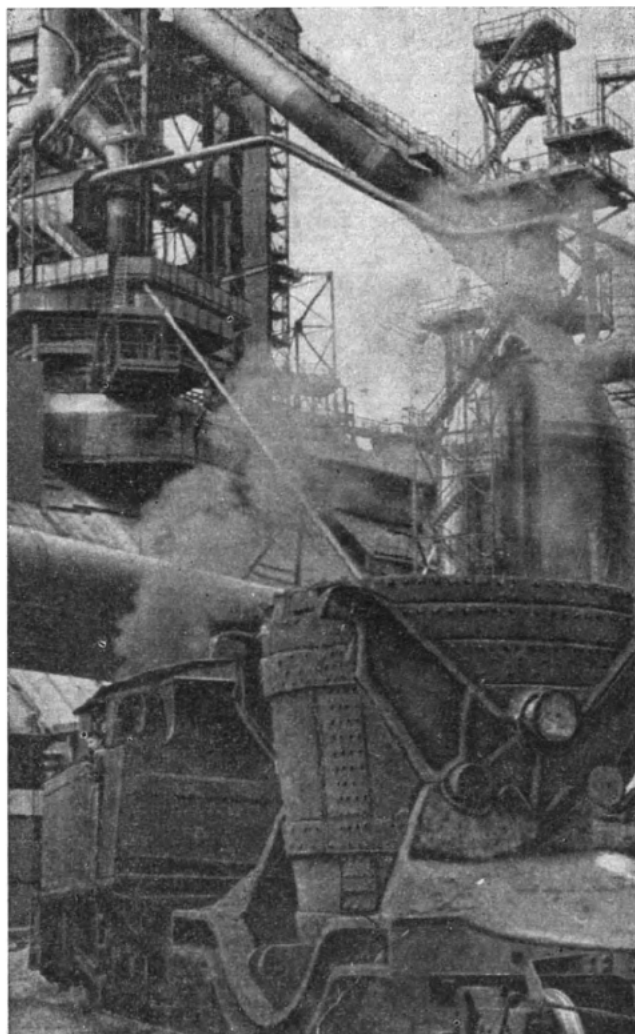
на территории Финляндии

РЕМИЗОВИЧА Болеслава Ивановича — право первой подписи.

В/О «ТЯЖПРОМЭКСПОРТ»

оказывает техническое содействие в строительстве комплек-
тных промышленных предприятий по следующим отраслям:

**ЧЕРНОЙ И ЦВЕТНОЙ МЕТАЛЛУРГИИ,
ГОРНОРУДНОЙ И УГОЛЬНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ.**



В/О «ТЯЖПРОМЭКСПОРТ»

- производит изыскательские и исследова-
тельные работы,
- проектирует предприятия и сооружения,
- поставляет комплектное оборудование,
- осуществляет наблюдение за строитель-
но-монтажными работами и монтажом обору-
дования,
- оказывает техническое содействие в пу-
ске предприятий в эксплуатацию и освоении
ими проектных мощностей,
- производит производственно-техническое
обучение национальных кадров в стране за-
казчика и на предприятиях СССР.

Для оказания технического содействия в
строительстве промышленных предприятий
объединение привлекает советские научно-
исследовательские институты, проектные ор-
ганизации, промышленные предприятия и за-
воды, имеющие большой опыт решения любых
технических вопросов, связанных со строи-
тельством промышленных предприятий и осна-
щением их самым совершенным оборудова-
нием.

Высокое качество специально изготовленно-
го оборудования, поставляемого объедине-
нием, обеспечивает его надежную работу в
различных климатических условиях, как в се-
верных странах, так и в странах с тропическим
климатом.

Москва, Ж-324, Овчинниковская
наб. 18/1, «Тяжпромэкспорт»

РЕДАКЦИОННАЯ КОЛЛЕГИЯ:

Золотов В. Т. (главный редактор), **Рачков Б. В.**
(заместитель главного редактора),
Васильев Н. В., Гуров Е. П., Иванов В. М.,
Лошаков М. Г., Манжуло А. Н., Оконец-
ников Н. А., Орлов Н. В., Петрушев А. Е.,
Птичкин Н. Н., Спандарьян В. Б., Фо-
кин Д. Ф., Ширяев Н. П.

Адрес редакции: Москва, ул. Пудовкина, д. 4.
Телефон АГ 3-14-58.

Художественный редактор **В. Лаврентьева.**
Технический редактор **Т. Николаева.**
Корректор **Ухина А. К.**

Журнал «Внешняя торговля» издается на рус-
ском, английском, французском и испанском
языках.

Типография «Известий Советов депутатов трудя-
щихся СССР» имени И. И. Скворцова-Степанова,
Москва, Пушкинская пл., 5.

**Выписывайте и читайте
ежемесячный журнал
«ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ»**

Вы можете подписаться на журнал с любого месяца года в отделениях «Союзпечати», в конторах и отделениях связи, а также через общественных распространителей печати на предприятиях и в учреждениях.

Журнал выходит на русском, английском, французском и испанском языках и освещает вопросы торгово-экономических отношений СССР с зарубежными странами, актуальные проблемы международной торговли и экономического сотрудничества, деятельность всесоюзных экспортно-импортных объединений, а также промышленных предприятий, работающих на экспорт.

Подписка принимается без ограничений. Подписная цена на год — 3 р. 60 к. Цена отдельного номера — 30 коп. Одновременно можно подписаться на ежегодное приложение — Статистический обзор «Внешняя торговля СССР за 1967 год».



Вышла в свет юбилейная монография на русском языке «50 ЛЕТ СОВЕТСКОЙ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ».

В монографии освещаются:

- внешняя торговля довоенного периода и периода Великой Отечественной войны;
- внешнеторговая политика СССР в послевоенный период;
- формы, методы и организация советской внешней торговли;
- данные о товарообороте и номенклатуре экспорта и импорта СССР;
- торговля по группам стран и отдельным странам;
- много других материалов о внешней торговле СССР.

В числе авторов — министр внешней торговли Н. С. Патоличев, В. С. Алхимов, Н. В. Орлов, Л. П. Фрей, В. П. Горюнов, Ю. Н. Капепинский, Н. П. Ширяев и другие.

Книга интересна не только специалистам, занимающимся внешней торговлей, но и широкому читателю. В ней обобщены проблемы внешней торговли, опыт борьбы за экономическую независимость первой страны социализма, опыт использования внешней торговли в интересах построения нового общества.

Книгу можно заказать в книжных магазинах Вашей страны, торгующих советской литературой.

В/О «Международная книга»
Москва, Г-200, СССР